

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

СПГ Конгресс Россия

18-19 марта 2020 года в московском отеле Балчуг Kempinski будет проходить 7-й ежегодный международный СПГ Конгресс Россия. Организатор: Vostock Capital. СПГ Конгресс Россия – это международная площадка, где традиционно собираются лидеры СПГ-индустрии со всего мира. Генеральный партнер: Газпромбанк. Золотой спонсор: TechnipFMC. Серебряные спонсоры: Nikkiso Cryo, Solar Turbines International Company. Бронзовые спонсоры: Air Products, Baker Hughes, Sulzer, Edress+Hauser. Спонсор видеороликов: FORNOVO GAS.

Ежегодно в мероприятии принимают участие 300+ операторов крупно-, средне- и малотоннажных СПГ проектов (Роснефть, ПАО Газпром, Газпром СПГ Владивосток, Газпром газомоторное топливо, Сибирь-Энерго, Дальгазресурс, ТопГаз и др.), правительство и технологические лидеры СПГ-индустрии. Среди почетных гостей и докладчиков:

- ЮРИЙ МАКСИМОВ, генеральный директор, Газпром СПГ Портовая
- Алексей Гребенюк, генеральный директор, Газпром СПГ Владивосток
- Кянан Нариман, вице-президент Эксон Нефтегаз, ExxonMobil

■ КОНСТАНТИН БЕЛОУСОВ, генеральный директор, Газпром СПГ технологии

■ ДОМИНИК ГАДЕЛЬ, вице-президент, Процесс и Технологии, TechnipFMC France

■ ФИЛИП АГЪЯР, генеральный вице-президент, монетизация газа и СПГ, TechnipFMC France

■ АЛЕКСЕЙ КРЮКОВ, генеральный директор, Газпром трансгаз Екатеринбург

Ключевые темы программы:

- Крупно-, средне- и малотоннажные СПГ-проекты;
- Дебаты лидеров индустрии! Трансформация глобального рынка СПГ: влияние России на механизмы ценообразования;

■ Новости операторов: статус и новости действующих и планируемых проектов;

■ Специальный фокус: СПГ в качестве топлива – точки роста и векторы развития;

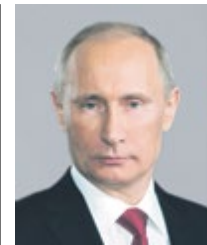
■ Российские и иностранные решения для реализации СПГ-проектов. Практические примеры;

■ 30+ часов делового и неформального общения. Встречи один-на-один, деловые обеды, кофе-брейки, интерактивные круглые столы с шампанским и многое другое;

■ Технологические презентации, роуд-шоу, специализированная выставка технологий, оборудования и услуг от мировых лидеров.



VAntonova@vostockcapital.com, +7-495-109-9509



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин, Президент Российской Федерации

«Наша общая главная задача сделать более основательным, качественным и устойчивым экономический рост, в том числе с учётом факторов внешних вызовов и рисков. Они нам хорошо известны, они лежат не только в сфере здравоохранения, но, к сожалению, и в сфере экономики. Скажу очевидную, но очень важную, принципиальную вещь. Высокий темп экономического роста – это базовое условие для успешного социального развития, создания новых рабочих мест, повышения реальных доходов российских семей, а значит, и для позитивных демографических изменений, которые так необходимы России».

«Зеленый Свет»

Конкурс инновационных разработок для городского транспорта



Оргкомитет Российской недели общественного транспорта открыл прием заявок на участие в конкурсе перспективных разработок для городского пассажирского транспорта «Зеленый Свет».

Конкурс «Зеленый Свет» проводится в рамках Российской недели общественного транспорта (27-30 мая 2020 года) с целью выявления инновационных разработок, внедрение которых способствовало бы интенсификации развития общественно-

го транспорта, снижению эксплуатационных затрат, повышению комфорта и безопасности для пассажиров.

В 2020 году особое внимание уделяется комплектованию для подвижного состава (троллейбусов, электробусов, трамваев,

поездов метро и пригородного ж/д-сообщения), технологиям повышения энергоэффективности и ресурсосбережения, информационным технологиям для управления, навигации, билетных решений, оборудования для диагностики, эксплуатации и ремонта подвижного состава.

За 11 лет существования конкурса более 70 разработок получили достойную оценку компетентной конкурсной комиссии, в которую входят эксперты Международной Ассоциации «Метро», Ассоциации предприятий горэлектротранспорта МАПГЭТ, Ассоциации участников рынка пассажирских перевозок «Железнодорожные», ГУП «Мосгортранс», СПбГУП «Горэлектротранс», ЕТС «Автобусные Линии Страны», ГБУ «МосТрансПроект», Научно-экспертного совета СФ ФС РФ.

Разработки, признанные перспективными, отмечаются дипломом, и все без исключения публикуются на сайте конкурса, в официальном каталоге выставки, в итоговом пресс-релизе и статье.

Заявки принимаются до 29 апреля, количество заявок от одной организации не ограничено.

<http://www.electrotrans-expo.ru/greenlight>

Новое соглашение

«Швабе» сотрудничает с Агентством по технологическому развитию

Московский научно-исследовательский институт Холдинга «Швабе» Госкорпорации Ростех совместно с Агентством по технологическому развитию займется реализацией перспективных проектов, в том числе в области медицины. Соответствующая договоренность достигнута в ходе переговоров руководителей компаний в Москве.



Подписи на документе поставили генеральный директор Научно-исследовательского института «Полос» им. М. Ф. Стельмаха (НИИ «Полос») «Швабе» Евгений Кузнецов и генеральный директор Агентства по технологическому развитию Сергей Зинченко.

Совместно стороны займутся разработкой, производством, а также продвижением и сервисным обслуживанием медицинской для кардиологии и физиотерапии. Кроме того, предполагается создание и внедрение перспективных лазерных технологий для других сфер применения. Сегодня НИИ «Полос» ведущий научный центр России в этой области. Предприятие обладает уникальными лазерными технологиями для различных сфер применения.

«Для достижения договоренностей мы с партнерами планируем создать совместное предприятие на площадке НИИ «Полос». На его базе будет организованно производство новых продуктов, в том числе изделий, отвечающих задачам национального проекта «Здравоохранение». Также мы намерены реализовать ряд проектов в интересах других отраслей», – отметил Евгений Кузнецов.

Ранее Холдинг «Швабе» с Агентством по технологическому развитию заключили договор о продвижении российских технологий за рубежом. Цель сотрудничества – повышение конкурентоспособности отечественной продукции.

Холдинг «Швабе» входит в Госкорпорацию Ростех и объединяет несколько десятков промышленных объектов и научных центров в 10 городах России – сегодня это основное ядро оптической отрасли страны. В контуре Холдинга реализуется весь цикл создания высокотехнологичной оптико-электронной и лазерной техники в интересах национальной обороны, государственной и общественной безопасности, гражданских отраслей промышленности. По итогам 2019 года портфель объектов интеллектуальной собственности Холдинга составил 2425 единиц, номенклатура выпускаемой продукции – свыше 6500 наименований. Предприятия «Швабе» разрабатывают и серийно производят оптико-электронные и лазерные комплексы для Вооруженных Сил РФ, системы аэрокосмического мониторинга и дистанционного зондирования Земли, медицинское оборудование, энергосберегающую светотехнику, оптические материалы и научные приборы. На сегодняшний день на территории РФ установлено более 200 тысяч единиц светотехники и около 10 тысяч единиц медтехники «Швабе» – данная продукция функционирует практически в каждом городе страны.

При поддержке Национального антитеррористического комитета

27-29 мая
КРАСНОЯРСК 2020

АНТИ ТЕРРОР

XVI ВСЕРОССИЙСКИЙ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЙ ФОРУМ-ВЫСТАВКА

Современные системы безопасности

- Технические средства и системы безопасности
- Инженерно-технические средства физической защиты
- Пожарная безопасность
- Аварийно-спасательное оборудование. Транспорт
- Экипировка. Индивидуальные средства защиты
- Информационная безопасность

Более 11 000 посетителей и 97 экспонентов в 2019 году!

МВД «Сибирь», ул. Авиаторов, 19
тел. (391) 200-44-28
famenko@krasfair.ru
www.krasfair.ru

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА В СФЕРЕ БЕЗОПАСНОСТИ ТРУДА И РАЗВИТИЯ ПЕРСОНАЛА

27-28
ФЕВРАЛЯ
2020

КУБ ЭКСПО

КАДРЫ УПРАВЛЕНИЕ БЕЗОПАСНОСТЬ

В РАМКАХ САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКОГО МЕЖДУНАРОДНОГО ФОРУМА ТРУДА

САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ КОНГРЕССНО-ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР ЭКСПОФОРУМ

ВЫСТАВОЧНАЯ ПРОГРАММА

- Средства индивидуальной и коллективной защиты
- Охрана труда, сертификация
- Специальная оценка условий труда
- Развитие персонала, повышение квалификации

ДЕЛОВАЯ И КОНГРЕССНАЯ ПРОГРАММА

- Презентации
- Конференция и круглые столы
- Центр деловых контактов

СПЕЦИАЛЬНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ

- Производственный тур
- Презентация на высотном полигоне

KUB-EXPO.EXPOFORUM.RU +7 (812) 240-40-40

Организатор: EXPOFORUM, Спонсор: ГАЗПРОМБАНК, ECO, АЛАНД

ТЕРМООБРАБОТКА

14 Международная специализированная выставка

Единственная в России выставка термического оборудования и технологий

15 - 17 сентября 2020
Россия, Москва, ЦВК «Экспоцентр», павильон 7

Основные разделы:

- Термическое и химико-термическое оборудование
- Промышленные печи, сушильные шкафы
- Индукционное оборудование
- Жаропрочная оснастка
- Вакуумная техника и компоненты вакуумных систем
- Огнеупоры, теплоизоляция и футеровка тепловых агрегатов
- Изделия из графита, углеродного волокна и углерод-углеродных композитов
- Установки нанесения покрытий
- Диагностическое и измерительное оборудование

Факты о выставке 2019 года: 80 экспонентов из 10 стран мира: Россия, Германия, Италия, Швеция, Испания, Австрия, Китай, Словения, Франция, Швейцария, 3022 кв. м. экспозиции, 2830 посетителей-специалистов.

Бронь стендов и пригласительные билеты на www.htexporus.ru

XI МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА

ПО ПРОМЫШЛЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ И ОХРАНЕ ТРУДА

SAPPE

СОЧИ

7-10 АПРЕЛЯ 2020

Организатор: ВСЕРОССИЙСКАЯ НЕДЕЛЯ ОБРАТЫ ТРУДА, Электрificazione

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ: Министерство труда и социальной защиты Российской Федерации

www.sappe-expo.ru
Тел.: +7 (499) 181-52-02, доб. 131,145
eor@expo-elektra.ru

ФИНАНСЫ ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

главный редактор проекта – Петр Рушайло
СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ

Кредитная линия

10 млрд рублей для Государственной транспортной лизинговой компании (ГТЛК)

Московский филиал Банка «Санкт-Петербург» и крупнейшая лизинговая компания России – ГТЛК – заключили соглашение о сотрудничестве. Соглашением предусмотрено открытие Банком «Санкт-Петербург» Государственной транспортной лизинговой компании кредитной линии в объеме 10 млрд руб. сроком на 35 месяцев. Кредитные средства предоставляются, в частности, для финансирования текущей деятельности на территории Российской Федерации, а также на финансирование международно-го бизнеса Группы ГТЛК.

Государственная транспортная лизинговая компания (ГТЛК) – крупнейшая лизинговая компания России. Поставляет в лизинг воздушный, водный и железнодорожный транспорт, автомобильную и специальную технику для отечественных предприятий транс-

портной отрасли, а также осуществляет инвестиционную деятельность в целях развития инфраструктуры России. Единственным акционером компании является Российская Федерация в лице Министерства транспорта РФ. ГТЛК имеет кредитные рейтинги категории

ВВ от трех ведущих международных рейтинговых агентств, а также рейтинг по национальной шкале «А+(RU)» от агентства АКРА. Активы компании по МСФО на 30 сентября 2019 года превысили 628 млрд руб.

«Мы приветствуем развитие долгосрочных партнерских отношений между Банком «Санкт-Петербург» и ГТЛК – крупнейшей российской лизинговой компанией. Банк готов обеспечивать ГТЛК всеми необходимыми банковскими инструментами и услугами для успешного развития деятельности, направленной на модернизацию транспортной инфраструктуры России», – отметил замес-

титель Председателя Правления Банка «Санкт-Петербург» Вячеслав Ермолин.

Банк «Санкт-Петербург» – один из крупнейших частных банков России. На 1 января 2020 года в Банке обслуживается 2 232 000 частных лиц и 50 000 компаний в 64 офисах в Санкт-Петербурге, Ленинградской области, Москве, Калининграде и Новосибирске. Банк занимает 14 место по объему активов среди российских банков (по данным информационно-аналитического агентства «Интерфакс»). Акции Банка торгуются с 2007 года, включены в высший котировальный список Московской биржи с кодом BSBP.

Эффективность расходов

Благодаря экспертизе цен Москва сэкономила 61 млрд руб.

Москва повышает эффективность расходования бюджетных средств при закупках оборудования, питания, ремонтных работ и других видов товаров, работ и услуг, необходимых для жизнедеятельности города. Для этого Правительством Москвы разработана и внедрена в систему закупок технология формирования и экспертизы начальной (максимальной) цены (НМЦ) контракта.

«Экспертиза цен – эффективный инструмент оптимизации бюджетных расходов. В 2019 году благодаря этому инструменту удалось сэкономить 61 млрд рублей бюджетных средств», – сообщил заместитель мэра Москвы по экономической политике и имущественно-земельным отношениям Владимир Ефимов.

Проверка достоверности определения НМЦ контрактов проводится для закупок свыше 10 млн руб. и НМЦ договоров по

закупкам государственных унитарных предприятий, хозяйственных обществ, государственных автономных и бюджетных учреждений Москвы – свыше 50 млн рублей.

«За прошедший год для нужд Москвы были заявлены тендеры на сумму почти 1 трлн руб. Проверка начальных (максимальных) цен госконтрактов и договоров, которую провели ГБУ «ГАУИ» и ГАУ «Мосгосэкспертиза», дала 57,3 млрд руб. экономии бюджетных средств.

Кроме того, еще около 3,7 млрд руб. удалось сэкономить благодаря проверкам НМЦ силами межведомственной рабочей группы», – подчеркнул Владимир Ефимов.

Экспертизу НМЦ, за исключением закупок по текущему ремонту, благоустройству, устройству пешеходных зон, сносу, локальным мероприятиям и ремонтно-реставрационным работам, проводит Городское агентство управления инвестициями (ГАУИ).

«Результаты работы ГАУИ достаточно убедительны. За время проведения экспертизы цен закупок с 2015 года экономия бюджетных средств составила порядка 149 млрд руб. Только за 2019 год экспертами ГАУИ выдано 3210 заключе-

ний. Заявленная сумма закупок составила 747 млрд руб. По результатам проведенной экспертизы сэкономлено более 36 млрд руб.», – рассказал директор ГАУИ Леонид Кострома.

Для повышения достоверности формирования НМЦ ГАУИ осуществляет подготовку специалистов контрактных служб заказчиков Москвы, что способствует значительному снижению количества ошибок заказчиков при расчетах начальных цен. Весь комплекс мер – от экспертизы НМЦ до подготовки контрактных специалистов – позволяет осуществлять закупки для нужд столицы с максимальной эффективностью, достигая заданных результатов с наименьшими затратами бюджетных средств, отметил он.

Финансы для реорганизации

Акционеры Группы компаний «Мега-Авто» приняли решение о реорганизации своего бизнеса путем оптимизации дилерского портфеля. «Мега-Авто» – одна из старейших дилерских групп в России, работающая с 1993 года, и представленная в 4 городах России – в Санкт-Петербурге, Волгограде, Калуге и Мурманске. Для обеспечения максимальной прозрачности и структурирования процедуры реорганизации компании был привлечен партнер – Банк «Санкт-Петербург».

Основная часть дилерских центров, включая Mazda и Mitsubishi в Санкт-Петербурге и Мурманске, а также Skoda и Volkswagen в Мурманске – в общей сложности 7 дилерских центров – приобретаются «Объединенной Автомобильной Корпорацией – РРТ».

Дилерский центр Mazda в Волгограде приобретается сетью дилерских центров «Ключавто».

Дилерские центры Skoda и Volkswagen в Калуге приобре-

таются Автомобильным холдингом «КорсГрупп».

Группа компаний «Мега-Авто» сконцентрируется на продаже и обслуживании автомобилей премиум-класса, включая Audi, Jaguar, Land Rover, Genesis, а также на работе с брендом Hyundai, являющимся объемобразующей маркой в портфеле брендов.

«Банк «Санкт-Петербург» является крупнейшим банком на Северо-западе РФ, с инвестициями в автомобильную

отрасль на уровне 40 млрд руб. Банк работает почти со всеми российскими и многими мировыми автопроизводителями, включая КАМАЗ, УАЗ, ГАЗ, Hyundai и др., предоставляет услуги факторинга ряду дилерских сетей и, в том числе, является давним партнером Группы компаний «Мега-Авто». Поэтому, когда представители ГК «Мега-Авто» обратились за помощью в структурировании сделки, Банк, обладая высокой отраслевой специализацией, обеспечил полное сопровождение сделки, целью которой было сохранить максимально эффективно бизнес компании», – отметил заместитель Председателя Правления Банка «Санкт-Петербург» Вячеслав Ермолин.

«ОАК-РРТ» идет по пути развития автомобильного

бизнеса в небольших регионах, поэтому приобретение дилерских центров в Мурманске, где мы уже представились брендом Subaru, для нас было абсолютно логичным. В результате сделки в Мурманске мы планируем поднять общую долю продаж с текущих 23% до минимум 30% от общего объема продаж в регионе. Приобретение дилерских центров Mazda и Mitsubishi в Санкт-Петербурге позволит ОАК-РРТ выйти на 11,5-12% рынка Санкт-Петербурга. Кроме того, более чем 20-летний опыт работы с японскими брендами позволит нам максимально эффективно выстроить работу и с новыми марками», – говорит управляющий директор «ОАК-РРТ» Сергей Новосельский.

Промышленные продажи

Банк непрофильных активов «Траст», созданный в рамках деятельности Центрального банка Российской Федерации по оздоровлению банковской системы, подготовил к продаже крупнейший завод по производству полиэтилентерефталата в России и Европе. Предприятие известной торговой марки Ek-ret (Экопэт), расположенное в Калининградской области, планируется к продаже до конца 2020 года.

Всего в 2020 году банк непрофильных активов «Траст» планирует продать 20 объектов недвижимости на сумму 8,1 млрд руб. и 4 компании на сумму 6,3 млрд руб.

«Мы планируем продать эти активы, но все будет зависеть от рыночной конъюнктуры. Предприятия продаются сложнее, чем недвижимость, так как потенциальных поку-

пателей меньше, а структурировать сделки сложнее. Тем не менее по всем предприятиям ведется финализация процесса подготовки продажи», – отметил Александр Соколов.

Среди прочих объектов, подготовленных к продаже также московское офисное здание в Ветешном переулке, бизнес-центр Dominion Tower на Шарикоподшипниковской улице, торговый комплекс на проспекте Вернадского, ад-

министративное здание на ул. Маршала Бирюзова, многоуровневый паркинг на улице Ильинке) и в регионах (земля под девелопмент в Теленджике, складской комплекс в Воронежской области).

Всего в портфеле банка непрофильных активов находится 42 крупных объекта недвижимого имущества. Это складская, офисная и торговая недвижимость, а также земельные участки.

«Ростех», «ВИС», Якутия

Концессионное соглашение по мосту через реку Лена



В Москве состоялась церемония подписания концессионного соглашения о проектировании, строительстве и эксплуатации мостового перехода через реку Лена в районе города Якутска. Документ подписали Министр экономики Республики Саха (Якутия) Майя Данилова и член Совета директоров Группы «ВИС» Сергей Ромашов. В церемонии приняли участие Глава Республики Саха (Якутия) Айсен Николаев, генеральный директор Государственной корпорации «Ростех» Сергей Чemezov и председатель Совета директоров Группы «ВИС» Игорь Снегуров.

«Мост через Лену – вековая мечта якутян. Он не только соединит западную и восточную части Якутии, но и станет важным стратегическим звеном магистральной инфраструктуры России – обеспечит пространственную связь Дальнего Востока и Арктики, огромных территорий, рассеянных великой рекой от Байкала до Ледовитого Океана. Ленский мост свяжет три федеральные и пять региональных автодорог, Амурско-Якутскую железнодорожную магистраль, крупнейший речной порт и международный аэропорт. В перспективе – это основной элемент будущей трассы Иркутск – Магадан», – подчеркнул глава Якутии Айсен Николаев.

Частная концессионная инициатива о реализации масштабного инфраструктурного проекта была подана в Правительство Якутии от имени ООО «Восьмая концессионная компания» (входит в Группу «ВИС»). Она стала единственным инвестиционным предложением о реализации концессии. По итогам конкурентных процедур, завершившихся 17 января 2020 года, было принято решение о подписании соглашения. Восьмая концессионная компания входит в холдинг Группы «ВИС» по управлению транспортными концессиями, её управляющей компанией выступает консорциум Ростеха и Группы «ВИС» – Национальная инфраструктурная компания.

«Фактически стартовал первый этап – изыскательские работы, в ходе которых предстоит детально проработать проект, определить его финальную стоимость, подготовиться к госэкспертизе. Параллельно во взаимодействии с администрацией республики, партнерами из Группы «ВИС», федеральными ведомствами необходимо решить ключевые вопросы финансирования проекта. Построение удобной, современной инфраструктуры для комфортной жизни людей, развития экономики регионов и страны – такая задача поставлена президентом в рамках приоритетных проектов. Содействовать ее решению призвано наше партнерство», – прокомментировал генеральный директор Госкорпорации Ростех Сергей Чemezov.

Компания-концессионер реализует проект на всем жизненном цикле: от проектирования до строительства и эксплуатации моста. Точный размер капитальных затрат будет определен по итогам проектирования и прохождения Федеральной государственной экспертизы. Внебюджетные средства могут составить порядка 30 млрд руб. Жизненный цикл проекта – 25 лет. Из них шесть лет отведены на проектирование и строительство и 19 лет на эксплуатацию концессионером. Проект разделен на этапы таким образом, чтобы работы подготовительного периода можно было начать на 6 месяцев раньше планируемого срока, выделяя его в от-

дельный этап строительства, до прохождения госэкспертизы проекта самого мостового перехода.

«Практическая работа стартует с сегодняшнего дня, так как сроки для такого амбициозного проекта у нас очень сжатые. Создана межведомственная рабочая группа, разрабатана поэтапная дорожная карта. На место строительства оперативно перебазированы специалисты и техника для начала изыскательских работ «со льда». Заказаны космические снимки участков трассировки, после завершения инженерных изысканий будет разработан детальный топографический план. Строительство будет вестись с применением современных технологических решений, включая BIM-технологии», – рассказал председатель Совета директоров Группы «ВИС» Игорь Снегуров.

По предварительным оценкам общая протяженность трёхпилонного вантового моста составит более 3 км, а протяженность подходов – около 11 км. Транспортная артерия будет двухполосной. Похожие по конструктиву мосты уже существуют в России – через пролив Босфор Восточный и бухту Золотой Рог во Владивостоке. Уникальность Ленскому мосту придадут особые условия строительства – критически низкие температуры зимой, интенсивный ледоход, сильные паводки и сложная логистика завоза материалов на Крайний Север.

22-24 ИЮНЯ 2020 ГОДА
Москва, Центр международной торговли,
Краснопресненская набережная 12.

ВСЕРОССИЙСКИЙ ВОДНЫЙ КОНГРЕСС 2020

ВОДНЫЕ РЕСУРСЫ – НАЦИОНАЛЬНЫЕ ПРИОРИТЕТЫ И ЗАДАЧИ. НОВЫЕ ТОЧКИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО И ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ВОДОХОЗЯЙСТВЕННОГО КОМПЛЕКСА

Мероприятие объединяет на одной площадке:

- Федеральные проекты и государственные программы по водным ресурсам
- Ключевые отрасли водохозяйственного комплекса
- Институты развития, госкорпорации, профильные союзы и объединения
- Федеральные и региональные органы власти
- Более 2000 участников из 85 субъектов РФ
- Лучшие технологии и инновации для водных ресурсов на выставочной экспозиции

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Экспортно-финансовые продукты

«Вертолеты России» представили в Сингапуре новые решения и технологии

В рамках Международной выставки Singapore Airshow 2020, которая проходила с 11 по 16 февраля 2020 года в Сингапуре, холдинг «Вертолеты России» (входит в Госкорпорацию Ростех) совместно с партнерами представил финансовые продукты для иностранных заказчиков вертолетной техники российского производства.

На стенде холдинга на выставке было размещено специальное мультимедийное оборудование для демонстрации возможностей финансовой поддержки продаж вертолетной техники. С помощью мультимедийных комплексов участники выставки могли ознакомиться с новейшими проектами холдинга, а также рассчитать параметры финансовых операций, связанных с приобретением вертолетной техники.

В ходе ряда встреч и семинаров специалисты холдинга совместно с представите-

лями российских лизинговых компаний представили на выставке программы лизингового обслуживания на рынке Юго-Восточной Азии, разработанные специально под модельный ряд «Вертолетов России».

Также на авиасалоне были представлены инновационные решения в области послепродажного обслуживания вертолетной техники. Зарубежные заказчики получили исчерпывающую информацию о сети авиаремонтных заводов под управлением Вертолетной сервисной компании (ВСК) и пре-



доставляемых компанией услугами. Это сервисные контракты, поставка авиационно-технического имущества, техническая поддержка, техобслуживание и ремонт вертолетов и агрегатов, электронная документация, модернизация, а также

обучение летного и технического персонала в том числе с использованием системы дистанционного обучения LMS, позволяющей проходить подготовку как в авиационных учебных центрах холдинга, так и дистанционно.

Холдинг «Вертолеты России» (входит в Госкорпорацию Ростех) – один из мировых лидеров вертолетостроительной отрасли, единственный разработчик и производитель вертолетов в России. Холдинг образован в 2007 году. Головной офис расположен в Москве. В состав холдинга входят пять вертолетных заводов, два конструкторских бюро, а также предприятия по производству и обслуживанию комплектующих изделий, авиаремонтные заводы и сервисная компания, обеспечивающая послепродажное сопровождение в России и за ее пределами. Покупатели продукции холдинга – Министерство обороны России, МВД России, МЧС России, другие государственные заказчики, авиакомпании «Газпром авиа» и UTAir, крупные российские и иностранные компании.

«ОДК-Пермские моторы»

Учебный центр предприятия реализует новые проекты

В учебном центре АО «ОДК-Пермские моторы» озвучили планы на ближайшее время. Как и прежде, его основная задача – осуществление профессиональной подготовки персонала завода. В 2019 году в учебном центре «ОДК-Пермские моторы» прошли подготовку почти 7 тысяч работников, из них около 4000 – рабочие, 3000 – руководители и специалисты. Учебные программы УЦ учитывают интересы и потребности любой аудитории, начиная с рабочих и производственных мастеров и заканчивая начальниками цехов и управлений.



На предприятии продолжается

обучение сотрудников компетенциям в области качества в соответствии со стандартами СТО ОДК. В течение трех лет все работники завода изучают темы, касающиеся обеспечения качества продукции, выполнения законодательных требований СТО, управления специальными процессами и документацией, управления рисками и так далее. Также большое внимание уделяется обучению, посвященному вопросам производительности труда.

В учебном центре разрабатывают новые образовательные проекты (это, например, Школа новаторов, курсы для вновь принятых технологов), пересматривают программы подготовки, в том числе для мастеров, заместителей начальников цехов, а также участвуют в федеральных проектах «Повышение производительности

труда и поддержка занятости», «Демография».

Новый виток развития получил проект «Школа молодого резерва»: в 2019 году более 80 сотрудников завода приобрели управленческие навыки, научились выступать перед аудиторией, грамотно распоряжаться своим временем, выстраивать отношения с коллегами. Каждый «резервист» разработал и защитил свой проект, направленный на улучшение либо своей деятельности, либо конкретных производственных процессов. В 2020 году Школа резерва продолжит свою работу. Организаторы отмечают, что проект вызывает большой интерес как у специалистов, так и у рабочих.

Большое внимание уделяется и развитию института наставничества. В первом квартале этого года планируется ввести новое положение по наставничеству, в котором

будут подробно прописаны схемы обучения, в зависимости от опыта и квалификации вновь принимаемых работников. Разработана новая система мотивации: она направлена на повышение заинтересованности наставников в получении качественных результатов обучения.

В этом году в «ОДК-Пермские моторы» состоится первый форум преподавателей и наставников «Учу профессионалов». Он задуман как коммуникативная площадка для тех, кто участвует в подготовке персонала, проводя как теоретическую подготовку, так и производственное обучение. Участники форума разрабатывают важные для дальнейшей работы документы – кодексы наставника и преподавателя.

«Мы хотим создать благоприятные условия для качественной передачи знаний – от поколения к поколению, от профессионалов к новичкам, – говорит директор по персоналу «ОДК-ПМ» Ольга Красавина. – Сейчас на предприятии идет активный прием персонала, и на наставников ложится большая нагрузка и ответственность».

АО «ОДК-Пермские моторы» – серийный производитель авиационных, промышленных газотурбинных установок для электростанций и транспортных газов. АО «ОДК-Пермские моторы» входит в состав АО «Объединенная двигателестроительная корпорация».

АО «Объединенная двигателестроительная корпорация» (входит в Госкорпорацию Ростех) – интегрированная структура, специализирующаяся на разработке, серийном изготовлении и сервисном обслуживании двигателей для военной и гражданской авиации, космических программ и военно-морского флота, а также нефтегазовой промышленности и энергетики.

SAPE-2020

Международную выставку по промышленной безопасности и охране труда пройдет в обновленном формате



Компании-участницы SAPE LAB презентуют:

- новинки на рынке СИЗ;
- СИЗ, созданные на основе «smart-технологий»;
- передовые технологии, используемые для обеспечения комплексной безопасности предприятий.

Производители и дистрибьюторы смогут организовать презентацию в любом удобном для них формате и наглядно продемонстрировать возможности «smart-технологий» в области охраны труда и промышленной безопасности. Компании окажутся в центре внимания со стороны всех категорий участников мероприятия: представители органов государственной власти и бизнеса, члены профсоюзов и общест-

венных организаций, специалисты по охране труда и представители СМИ.

Также по традиции гостей выставки будут ждать тест-драйвы суперновинок в области СИЗ, демонстрации возможностей спасательного оборудования, эксперименты, сюрпризы, подарки и многое другое.

SAPE LAB станет самой посещаемой зоной выставки и даст прекрасную возможность заявить о себе!

Международная выставка по промышленной безопасности и охране труда «SAPE 2020 – Комплексная безопасность труда» пройдет в 11-й раз и впервые в партнерстве с Фондом Росконгресс. Традиционное мероприятие состоится в рамках Всероссийской недели ох-

раны труда при поддержке Министерства труда и социальной защиты РФ, Министерства энергетики РФ, Министерства промышленности и торговли РФ. Ежегодно в выставке участвуют свыше 150 российских и зарубежных компаний из 19 стран мира. Площадь презентационных павильонов составляет более 10000 кв. м.

Организатором выступит АО «Электрификация» – один из крупнейших операторов конгрессно-выставочных проектов в области энергетики, в числе которых Российская энергетическая неделя (РЭН), ENES, Всероссийский фестиваль энергосбережения #ВместеЯрче. Международным форумом по возобновляемой энергетике ARWE и др.

С 7 по 10 апреля 2020 года Главный медиацентр г. Сочи примет одно из самых масштабных отраслевых мероприятий – XI Международную выставку по промышленной безопасности и охране труда «SAPE 2020 – Комплексная безопасность труда». Впервые в этом году на выставке будет представлена зона SAPE LAB – интерактивное пространство, концентрирующее лучшие практики и знания в области технологий сохранения жизни и здоровья работников на производстве.

Made in Russia

Bobcat представил первый экскаватор-погрузчик российской сборки

(Окончание. Начало на стр. 1)

«Мы очень гордимся тем, что у нас появилась возможность нарастить свое присутствие на российском рынке. Россия всегда представляла большой интерес для Bobcat, поэтому мы с готовностью инвестируем в локализацию производства в регионе, чтобы быть максимально близкими к нашим российским клиентам. Мы планируем развивать свой бизнес в России в долгосрочной перспективе, потому что видим высокий потенциал развития российского рынка компактной техники и понимаем, насколько важно соответствовать требованиям локализации производства при работе с заказчиками из муниципального и государственного секторов», – отметил региональный менеджер Bobcat в России Евгений Суплецов.

Компания Bobcat вносит ряд улучшений в условия стандартной гарантии, а также в программу расширенной гарантии Protection Plus. Чтобы покупатели чувствовали себя более уверенно, компания Bobcat увеличила срок стандартной гарантии на погрузчики с бортовым поворотом, компактные гусеничные погрузчики, экскаваторы-погрузчики и мини-экскаваторы до двух лет, а срок гарантии по программе Protection Plus – до



пяти лет. На все телескопические погрузчики с фиксированной стрелой стандартный гарантийный период по-прежнему будет составлять три года.

«Мы продолжаем усиливать свои позиции в сегменте компактной спецтехники. Чтобы закрепить свое лидерство и показать уверенность в качестве, надежности и долговечности техники, навесного оборудования и запасных частей Bobcat, мы решили внести изменения в условия стандартной гарантии и программы расширенной гарантии Protection Plus. Для обоих видов гарантии доступно множество вариантов, специально разработанных под разные сценарии использования техники и нужды клиентов», – прокомментировал нововведения старший директор по продукции Doosan Bobcat EMEA Майк Вот.

В первую очередь был увеличен срок стандартной гарантии на экскаваторы, погрузчики и экскаваторы-погрузчики Bobcat, которые будут реализованы после 1 января 2020 года. На все эти машины теперь будет предоставляться стандартная гарантия на 24 месяца или 2000 мото-часов.

Кроме того, с 1 января 2020 года компания Bobcat увеличила гарантийный период на новые запасные части. Срок стандартной гарантии для них теперь составит 12 месяцев или 1000 мото-часов. Условия расширенной гарантии также были обновлены. Теперь гарантийный период по программе Protection Plus может составлять до 5 лет и (или) 6000 мото-часов.

Компания Bobcat – лидер в сфере разработки, производства, продвижения и реализации компактного оборудования для строительства, сельского хозяйства, аренды техники, ландшафтного дизайна, обслуживания дорог, промышленности и горной добычи. Компания стремится помогать своим заказчикам рационально и эффективно выполнять поставленные задачи. Заводы Bobcat расположены в США, Южной Корее, Франции, Чешской Республике и Китае.

Bobcat входит в состав Doosan Company, основанной в 1896 году в Корее. Корпорация Doosan является мировым лидером в производстве строительной техники, энергетического оборудования, систем водоснабжения и опреснения воды, двигателей и предоставлении инженерных решений заказчикам на протяжении более ста лет. С 2007 года бренд Bobcat принадлежит Doosan Group и используется как бренд Doosan Bobcat EMEA. Помимо компактной спецтехники Bobcat компания Doosan выпускает тяжелую строительную технику, а также оборудование для горнодобывающей промышленности и сельского хозяйства под брендом Doosan Infracore.

С использованием материалов Компании Bobcat

12-13

МАРТА

г. Новый Уренгой

ВЫСТАВКА «ГАЗ. НЕФТЬ. НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ – КРАЙНЕМУ СЕВЕРУ»

в рамках ЯМАЛЬСКОГО НЕФТЕГАЗОВОГО ФОРУМА

SibExpo SERVICE
000 «Выставочная компания Сибэкспосервис», г. Новосибирск
Тел.: (383) 335 63 50, e-mail: vkxes@yandex.ru, www.ses.net.ru

2020



МИРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

**ПЕТЕРБУРГСКАЯ
ТЕХНИЧЕСКАЯ
ЯРМАРКА**

18-20 МАРТА
2020
КВЦ «ЭКСПОФОРУМ»
Петербургское шоссе, 64

ВЕДУЩЕЕ ПРОМЫШЛЕННОЕ МЕРОПРИЯТИЕ СЕВЕРО-ЗАПАДА

+7 812 320 9032 | bolgova@restec.ru | ptfair.ru

INTERSCHUTZ

15 – 20 июня 2020
Ганновер • Германия

+7 495 150 49 00

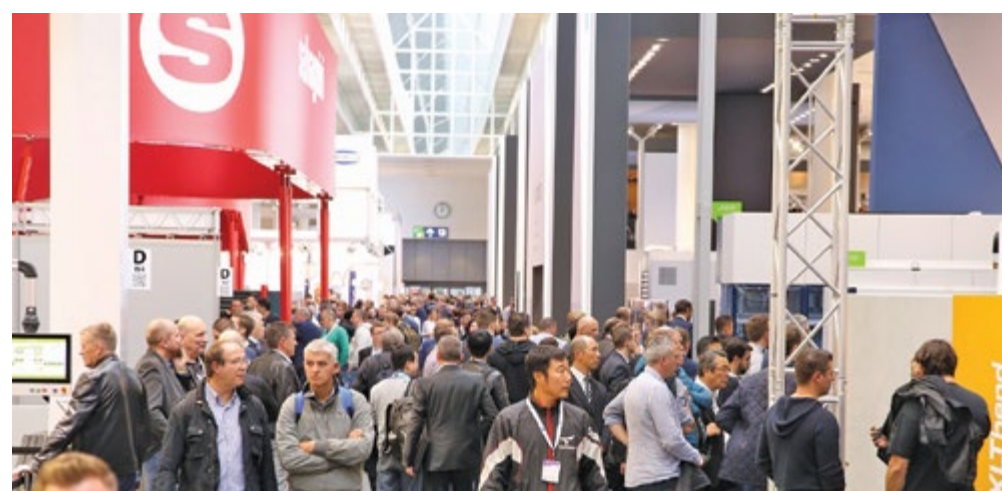
interschutz.com

Deutsche Messe

EuroBLECH 2020

Дополнительно – технологии соединения, обработки поверхностей и специализированное оборудование

С 27 по 30 октября 2020 года в выставочном центре **Messegelände Hannover** в Ганновере (Германия) пройдет 26-я международная выставка технологий обработки листового металла **EuroBLECH 2020**. Компания-организатор **Mask Brooks Exhibitions** отметила, что в этом году впервые за всю историю площадь выставки будет увеличена за счет дополнительного девятого павильона. Таким образом, площадь выставки вырастет по сравнению с 2018 годом, когда она составляла 89800 кв. м.



«До начала выставки осталось девять месяцев, и спрос на выставочные площади очень высокий, – рассказывает Эвелин Варвик, директор выставочной компании-организатора **Mask Brooks Exhibitions**. – В этом году мы предоставляем компаниям дополнительные площади в соседнем 26-ом павильоне, где они смогут показать свои последние разработки в различных технологических сферах. Павильон примет экспозиции, посвященные технологиям соединения, обработки поверхностей и специализированному оборудованию, которые раньше были представлены в 13-м павильоне. Благодаря 9-му павильону мы сможем пригласить на выставку дополнительные компании, входящие в технологическую цепочку обработки листового металла. Открытие еще одного павильона связано с увеличением числа компаний, желающих принять участие в ведущем отраслевом мероприятии, и дает им возможность продемонстрировать свои инновационные продукты всему миру».

На сегодняшний день уже зарезервировано и забронировано более 95 000 кв. м. выставочной площади – на 6% больше, чем в 2018 году. Наиболее широко представлены Германия, Италия, Турция, Китай, Швейцария, Нидерланды, Испания, Бельгия, Великобритания и США.

позволяет компаниям продемонстрировать международную аудиторию оборудование, системы и решения для цифрового производства.

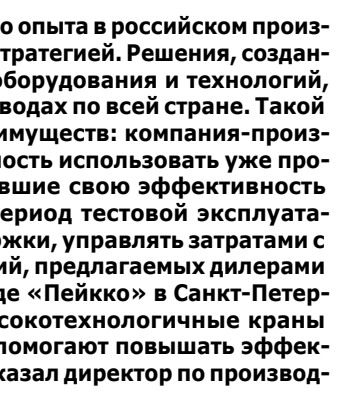
Самую крупную выставку технологий обработки листового металла, проходящую раз в два года, посещают профессионалы со всего мира. Выставка будет интересна руководителям и специалистам любого уровня из малого и среднего бизнеса, а также представителям крупных предприятий всех ключевых сфер отрасли. Благодаря демонстрации возможностей техники профессионалы считают выставку **EuroBLECH** важнейшим событием в области обработки листового металла, поскольку здесь всегда можно найти новые решения, технологии, оборудование и материалы для собственных компаний. Предыдущую выставку посетили более 56 307 специалистов со всего мира.

EuroBLECH 2020 пройдет в Германии на территории выставочного центра Ганновера в павильонах 11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 26 и 27. На выставке компании могут представить как проверенную временем продукцию, так и новые разработки. Выставка **EuroBLECH** имеет четкую структуру и включает все элементы технологической цепочки обработки листового металла: заготовки, полуфабрикаты и готовую продукцию, перемещение, разделение, формовку, гибкие методы обработки, соединения, сварку, обработку труб и профиля, обработку поверхностей и гибридных конструкций, инструменты, комплектующие станков, контроль качества, системы **CAD/CAM/СIM**, заводское оборудование, а также исследования и разработку. Организаторы рекомендуют компаниям, желающим принять участие в выставке, зарезервировать выставочный стенд заранее, чтобы попасть в соответствующий технологический сектор.

Трансфер опыта и технологий

Завод «Пейкко» наращивает мощности с помощью кранов **Konecranes**

Использование европейского опыта в российском производстве стало выигрышной стратегией. Решения, созданные на базе иностранного оборудования и технологий, успешно применяются на заводах по всей стране. Такой подход дает целый ряд преимуществ: компания-производитель получает возможность использовать уже проверенные системы, доказавшие свою эффективность и надежность, сократить период тестовой эксплуатации и связанные с ним издержки, управлять затратами с помощью сервисных решений, предлагаемых дилерами оборудования. Так, на заводе «Пейкко» в Санкт-Петербурге эксплуатируются высокотехнологичные краны **Konecranes**. О том, как они помогают повышать эффективность предприятия, рассказал директор по производству **Сергей Щербина**.



Успешный кейс
«Пейкко» – мировой производитель железобетонных изделий и композиционных балок. Компания представлена в России с 2006 года. В 2009-м начала развивать собственное производство в Санкт-Петербурге. С целью наращивания производственных мощностей завод был перемещен на территорию промышленной зоны «Парнас» и запущен в эксплуатацию в апреле 2018 года. Общая площадь нового комплекса составляет около 7 000 кв. м. Сейчас на производственной площадке работает уже более 125 человек.

– говорит директор по производству «Пейкко» **Сергей Щербина**.

Качество в деталях
Надежная и безопасная эксплуатация кранов обеспечивается за счет качественных узлов и комплектующих, таких как тормозные и канатные системы, блоки радиоуправления, ГТ-модули. Механизм регуляции скорости способствует повышению производительности оборудования и снижению затрат на электроэнергию. Краны также оснащены интеллектуальными системами последнего поколения, которые позволяют повысить точность контроля положения груза, обозначить «запретные зоны» для прохождения крана, автоматически блокировать движение при зацеплении крюка, стропы или груза. Функция **Assisted Load Turning** помогает перевернуть груз с использованием одного тельфера, удерживая канаты натянутыми и исключая

боковое подтаскивание груза. А функция «Следуй за мной» значительно ускоряет грузовые операции, позволяя подвезти кран к грузу, просто нажав кнопку рукой.

Модульная конструкция мостовых кранов дает возможность создавать на их основе уникальные технические решения, отвечающие потребностям конкретного производства и объекта. Это, например, установка двух или трех тельферов на одном мосту, использование двухбалочных кранов повышенной грузоподъемности (до 80 тонн), модели оборудования в опорном или подвесном исполнении, краны для помещений с низкими потолками и т.д.

Вслед за требованиями рынка «Пейкко» модернизирует и расширяет производство. «Новое оборудование **Konecranes** запущено в эксплуатацию в прошлом году, но мы уже видим его эффективность. В связи с этим мы планируем приобрести несколько единиц малых кранов и при достижении необходимой производительности предприятия – еще один мостовой для полного проектного обслуживания производства крановым хозяйством, – рассказывает **Сергей Щербина**. – Мы отмечаем готовность российского подразделения «Коне-крейнс Демар Рус» отвечать на наши запросы достаточно быстро. Рассчитываем и в будущем получать оперативную поддержку производителя оборудования, чтобы наши ключевые машины работали бесперебойно».



Мостовые краны являются центральным звеном производственных линий завода. Они используются для перемещения материалов, загото-



View to HANNOVER MESSE 2020

Infrastructure solutions for powerful IIoT networks

The HARTING Technology Group will be showing off lots of new products and smart solutions at HANNOVER MESSE (20 April to 24 April 2020) again this year. And the HARTING motto for this year's HANNOVER MESSE is also 'Industrial Transformation'.

The HARTING Technology Group has been a pioneering force for innovation, major standards and industrial milestones for 75 years. The 75th anniversary will be celebrated at numerous events this year. HANNOVER MESSE in April will be the high point of all of these celebrations. The HARTING Technology Group is leading the way to industrial transformation with the claim 'All for Ethernet', setting new standards for industrial networks. Gaining in importance through the merging of the world of IT and automation, Industrial Ethernet cannot do without a reliable infrastructure fit for industry. HARTING recognised this need early on, creating in RJ Industrial* the first RJ45 interface fit for industrial applications – a milestone and still the most widely used data interface. HARTING continued pursuing the path of constant innovation and serving market needs in 2016 with the ix Industrial* interface for the familiar multi-pair ethernet. The next big step came after that: from ethernet via SPE into the field, for a smart connection of the last network participants to the IIoT.

All T1 Industrial components for your IIoT infrastructure

Published on 23 January 2020, IEC 63171-6 created the basis for all future IIoT networks – and it hasn't changed. This doesn't mean that things have stood still, but that there has been ultimate agreement over a market-wide standard for SPE infrastructure, meaning investment security for users. On this basis, a comprehensive portfolio can be developed for the single-pair ethernet market.

Serial parts for the IP20 version of the T1 Industrial interface in the field assembly format in AWG 28-22 and overmoulded AWG 28-22 will be on show for the first time ever at HANNOVER MESSE. HARTING is also presenting the corresponding device socket for a robust and standardised SPE connection with the device. Device developers will get to see the first design-in projects at the fair.

SPE Industrial Partner Network sees strong growth

The SPE Industrial Partner Network has more than doubled its

membership in just a few months. Starting with seven founding members, the number rose to 16 after the SPS fair in November 2019. Each company is a technology leader in its own right, specialising in different areas, which it needs to strengthen and complete the SPE ecosystem. This shared common basis creates the international standardisation for SPE infrastructure to IEC 11801-x, IEEE 802.3 and IEC 63171-6, to which all members refer. 2020 is the year of the SPE network. The network will be holding a series of interesting events at this year's HANNOVER MESSE.

Han S®: secure connections for modular energy storage

The Technology Group has new products for the field of heavy-duty connectors. Han S® is the new secure connection technology for modular battery storage. The compact, flexible housing has room for contacts up to 200 A. The mounting housing is freely rotating and access to the locking mechanism is intuitive. Red for plus and black for minus with additional mechanical coding makes the interfaces interchangeable.

Han S® gives users optimum security, as the design meets all technical requirements and the latest UL 4128 standards for stationary energy storage systems. This means that the new connectors meet the highest standards demanded by the market.

The use of connectors speeds up the assembly of energy storage units made of lithium-ion cells. Global demand for this type of storage battery is booming. Manufacturers are having to connect more and more cells to systems. Han S® allows for rapid and standardised contact here. This makes the new connector an optimum solution for high processing volumes. Users can also depend on the connection working securely at a high production rate.

Focus on DC connectors

For 75 years, HARTING has continually set high standards for new industrial interfaces. At present, there is a technologically demanding trend towards DC power transmission in the industrial environment, with significant growth expect-



ed for this type of power supply. In order to provide suitable installation technology for these applications, HARTING will be presenting new concepts of DC power transmission at the Hannover Fair 2020. The study of a new DC interface for industrial application will be presented, which is characterised by power and data technology. It transmits voltages up to 800 V as well as currents up to 40 A and cannot be pulled under load. In addition to the working groups of DC Industries, HARTING is also involved in drafting the DKE standards.

The project is the result of a cooperation between HARTING and the Smart Factory KL. At the Hannover Fair, future-oriented studies of the new DC interface at different levels of integration will be shown on the stands of both companies.

Extended customising functions for Han configurator

The Han® configurator for industrial interfaces has a new customising function. It allows users to use the configurator to design individual solutions for cable entry points and apply labels. When configuration is complete, although it is an 'individual' product, all design-relevant data is available for download and users can order the customised solution. The new function makes for a continuous process: this goes from design to product development, production phase and assembly, enabling customers to design products easily on their own and have them delivered within a very short time. This makes individual interfaces affordable, even in smaller volumes. The amount of time for designing a new product is reduced, just as it is by the automatic quality inspection of the design. The configurator's new customising functions ultimately increase the range of available standards for clients. HARTING is using this technology to increase its product range and will be adding more and more customising functions to the Han® configurator.

Increased cooperation with software developer PerFact

HARTING is pushing forward with the development of new technology. Announced at the SPS fair in Nuremberg in November 2019, the software partnership with PerFact is being expanded. HARTING and PerFact will be issuing more details at HANNOVER MESSE. PerFact develops professional IT solutions for industry. Linking machines via the Internet is a major aspect of remote machine maintenance.

HARTING interface delivers Power, Data, Signal for 'metroSNAP'

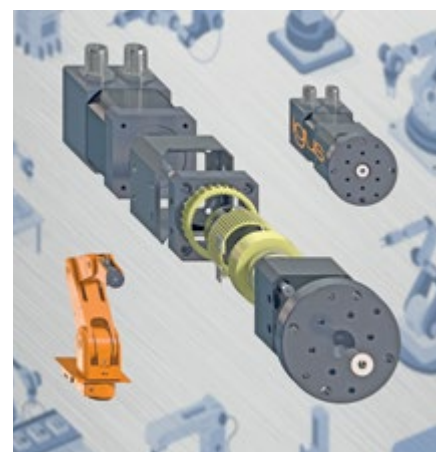
And the Swiss car maker Rinspeed will be at HANNOVER MESSE again this year. Rinspeed and HARTING are linked by a trust-based partnership going back many years. This year, the Technology Group is providing a specially designed interface to supply the vehicle with Power, Data and Signal. With 'metroSNAP', HARTING and Rinspeed are taking the next step towards mobility concepts of the future. Whether it's transporting people or goods – the vehicle is highly versatile. The HARTING module helps drivers to configure the vehicle quickly and flexibly for a wide range of tasks.

The HARTING Technology Group is one of the world's leading providers of industrial connection technology for the three lifelines of Data, Signal and Power and has 15 production plants and 44 sales companies. Moreover, the company also produces retail check-out systems, electromagnetic actuators for automotive and industrial series use, charging equipment for electric vehicles, as well as hardware and software for customers and applications in automation technology, mechanical and plant engineering, robotics and transportation engineering. In the 2018/19 business year, some 5,300 employees generated sales of EUR 750 million. Founded on September 1, 1945, the company celebrates its 75th anniversary at many trade fairs and events this year.

Igus tribo-polymers

At HANNOVER MESSE 2020 igus will show the next generation of robolink drive elements

In order to generate accurate movement along the 5th robot axis, the motion plastics specialist igus has developed new types of strain wave gears based on its tribo-polymer technology. Due to the use of lubrication-free high-performance polymers, they are not only extremely compact and light but also require very little maintenance and have an especially long service life. The latest generation supplements the gearbox series from igus and is part of the continually growing range of products for Low Cost Automation.



Tribo-polymers are used wherever the goal is an improvement of technical performance and a simultaneous reduction of costs. The advantages of tribo-polymers are especially apparent in the case of gearboxes: due to the use of iglidur high-performance polymers, strain wave gears from igus require no additional lubrication, in contrast to metal types of gear. Friction and wear are improved if lubrication-free tribo-polymers are used. At the same time, the use of plastics enables an extremely compact design and cost-effective manufacture. As a result of active research and further development of the strain wave gear, operating smoothness, backlash and service life have been optimised further by means of improvements in the technical design and

in the selection of materials. This especially applies to the latest generation.

Strain wave gear made of lubrication-free tribo-polymers

The main components of the gearbox include a wave generator and a flexible ring with outer teeth, as well as an outer ring, fixed in place in the housing and a rotary power take-off element with inner drive teeth. The necessary flexibility and high degree of wear resistance are achieved through the use of lubrication-free high-performance igus polymers. The wave generator has an elliptical shape, therefore the surrounding flexible ring also assumes this shape. The drive teeth of the flexible ring engage at two places in the inner drive teeth of the outer ring and power take-off element. As the outer ring has two teeth more than the other components, the flexible ring is only moved two teeth further per rotation when the wave generator is rotated. Along the last axis of an articulated arm, linear robot or delta robot, the strain wave gear can be used before different gripper systems. Here, it performs the task of gripping objects that are not rotationally symmetrical and positioning them exactly. The current version is based on the installation size Nema 17 for direct connection to a stepper motor and can easily be adapted to other types of motor. The load bearing capacity of the strain wave gear has been determined in the test laboratory. With a transmission ratio of 28:1, the gearbox has a service life of 1 million cycles under a load of 1.5Nm and at a speed of 6rpm. As

a next step, there are plans to develop a size Nema 23 gearbox.

Cost-effective automation solutions now possible

Like igus worm gears and planetary gears, strain wave gears are also part of the igus Low Cost Automation product range. These products can be used to develop cost-effective and long-lasting automation solutions for small and medium-sized enterprises – such as robots that can dispense coffee in the retail trade, perform pick-and-place tasks in the electronics industry or, in future, empty a dishwasher in the home. And all this is possible at a very favourable price: for example, a five-axis robot kinematics system from the igus robolink DP series costs around 3,500 euros, due mainly to the use of plastics, whereby the investment often pays for itself within just a few months. Last year, igus worked with partners to start the platform RBTx.com, which makes it easy to put together additional components such as gripper, control system or pneumatic components in order to create a full robotics solution. The platform brings users and suppliers of low-cost robotics components together quickly and easily. Interested parties can put together a low-cost robotics solution that matches their requirements and their budget exactly.

igus GmbH is a global leading manufacturer of energy chain systems and polymer plain bearings. The Cologne-based family business has offices in 35 countries and employs 4,150 people around the world. In 2018, igus generated a turnover of 748 million euros from motion plastics, plastic components for moving applications. igus operates the largest test laboratories and factories in its sector to offer customers quick turnaround times on innovative products and solutions tailored to their needs.

Revolutionary Micro-Fulfillment Solution

Redefining the eCommerce In-Store Customer Experience

From April 20 to 24, 2020, AutoStore will present the future of retail at the Hannover Messe. To remain competitive, retailers require a presence across multiple channels – stores, online, social networking and mobile. Consumers also are demanding more choices, and are more willing to change the provider allegiance to get better value and service. Same-day delivery and immediate local-store pick-up are no longer perks for eCommerce consumers, they are expectations. With AutoStore's micro-fulfillment solution, retailers can operate an extremely efficient eCommerce sales channel including 24/7 Click & Collect service in parallel to a customer-oriented shop. In Hall 4 / booth A24 at the Hannover Fair, AutoStore will present the flexibility and scalability of its robot-operated container warehouse in order to cope with an increasing number of articles and SKU's as well as seasonal peaks in online order processing.



Modular and Scalable Solutions with the highest density in the market

Perfectly suited for consumer in-store micro-fulfillment is AutoStore®, a modular, highly-automated eCommerce fulfillment system that is compact enough to be placed almost anywhere in-store, equipped to fulfill online orders fast and efficiently.

Peter Bimmermann, Business Development Manager AutoStore System GmbH, is convinced this year AutoStore's appearance in Hannover can be remembered as a gamechanger for the industry. "With the expectation of same-day deliveries in eCommerce, fast order fulfillment is essential to deliver on customer expectations. Managing retail eCommerce fulfillment from regional distribution centers cannot accommodate the demands of today's consumers, nor can it sustain cost efficiency. The automatic micro-fulfillment solution from AutoStore retailers can replace aisles with richer in-store experiences. This will eventually change retail as we know it. We are looking forward to present the AutoStore solutions at Hannover Messe."

AutoStore provides the highest density of any automated storage and pick system. Modular in



design, its micro-fulfillment solution can easily be configured to fit different store ceiling heights and obstacles.

Click-and-Collect 24/7 or Last-Mile Delivery options

The efficient design and functionality of AutoStore's eCommerce micro-fulfillment pick-up points play a critical role in maintaining high-volume throughput for output workstations. Associates can consolidate eCommerce orders in less than 10 minutes, and put them back in the system for customers to collect at any time. And orders can be retrieved from the system in just a few minutes. Customers can decide their preferred option to collect pre-picked orders, whether

in-store, parking spot or home delivery.

Fail-saved robotics for maximum system availability

AutoStore consists of a three-dimensional aluminum grid system of self-supporting bins that are moved to pick stations by independently-operating robots, providing swift and accurate movement of orders.

Each robot has two sets of wheels that enable it to move along perpendicular axes. This makes it possible for all robots to reach any position, and any bin on the grid independently – virtually eliminating the possibility of single-point system failure, providing near 100 percent system availability.

From Online to In-Store

eCommerce fulfillment presents a significant challenge for retail stores. AutoStore's technology and extensive use-case experience is now being leveraged for extremely efficient micro-fulfillment of online orders in-store. Essentially, we have redefined the eCommerce in-store customer experience.

The AutoStore crew is looking forward to meet the media and prospective customers to present them the future of retail.

Confirm Media Attendance

Meet AutoStore at the Hannover Messe in Hall 4/Booth A24.

The AutoStore Press event will be held Tuesday April 21st, 09:00 AM at the AutoStore booth. We will serve coffee, tea and breakfast snacks.

If you want individual meetings and interviews with the AutoStore Management, this can be organized by Anja Seemann.

Please confirm your attendance or book an interview on email: autostore@anjaseemann.de

AutoStore, founded in 1996, is a robot technology company that invented, and continues to pioneer, Cube Storage Automation – the densest product/inventory storage solution in existence. The company's focus is to marry software and hardware with human abilities to create the future of warehousing. AutoStore is global, with more than 400 systems installed in 30 countries over a wide range of industries. All sales are designed, installed and serviced by a network of qualified system integrators – which AutoStore calls 'partners'. The company's headquarters is in Nedre Vats, Norway, with offices in the U.S., UK, Germany, Japan and France.

HANNOVER MESSE 2020
TRANSFORMATION IS EVERYWHERE. ITS HEART BEATS IN HANNOVER.

20 – 24 April 2020
Hannover • Germany

HANNOVERMESSE.DE HOME OF INDUSTRIAL PIONEERS HANNOVER MESSE

