



## В НОМЕРЕ:

## НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

## «Зеленый Свет»

Конкурс инновационных разработок для городского транспорта

стр. 2

## ФИНАНСЫ ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

## Кредитная линия

10 млрд рублей для Государственной транспортной лизинговой компании (ГТЛК)

стр. 3

## ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

## Экспортно-финансовые продукты

«Вертолеты России» представили в Сингапуре новые решения и технологии

стр. 4

## SAPE-2020

Международную выставку по промышленной безопасности и охране труда пройдет в обновленном формате

стр. 4

## МОСКОВСКИЕ СТАРТАПЫ

## Ключевые элементы

Водород для студентов, роботов и связистов

стр. 5

## МИРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

## EuroBLECH 2020

Дополнительно – технологии соединения, обработки поверхностей и специализированное оборудование

стр. 6

## INDUSTRIAL WEEKLY INTERNATIONAL

## View to HANNOVER MESSE 2020

Infrastructure solutions for powerful IIoT networks

стр. 7

## МУНИЦИПАЛЬНАЯ ПРАКТИКА

## «Умный город» с точки зрения муниципалитетов

стр. 8

## ВАЖНАЯ ТЕМА

Для контроля за реализацией нацпроектов будет создана единая система мониторинга, заявил председатель правительства РФ Михаил Мишустин. «Важно видеть общую картину исполнения нацпроектов на всех уровнях, совместно с министрами – руководителями нацпроектов вести, если хотите, оперативный мониторинг того, что происходит в режиме онлайн. Для этого, соответственно, будет создана информационно-аналитическая система мониторинга реализации национальных проектов, которая интегрирует данные практически всех ведомств», – сказал Мишустин. По его словам, это позволит оценивать риски и предупреждать о возможных отклонениях, в первую очередь в достижении национальных целей и целевых показателей. Он подчеркнул необходимость «добиться жесткой связки от правительства до муниципалитетов». Премьер также предупредил о недопустимости переноса реализации выделенных на нацпроект средств на следующий год, как это было ранее. «Решение о переносе неиспользованных средств с 2019 на 2020 год было исключительным. В этом году такого быть не должно», – подчеркнул Мишустин.

## Made in Russia

### Bobcat представил первый экскаватор-погрузчик российской сборки

Елена Стольникова

Компания Bobcat объявила о старте производства экскаваторов-погрузчиков В780 в России. Модель будет собираться на заводе в Елабуге (Татарстан). Кроме того, экскаватор-погрузчик В780 первым в модельном ряду Bobcat прошел сертификацию для получения маркировки «Сделано в России». Программа развития выпуска Bobcat была представлена компанией в рамках организованного пресс-тура для ведущих российских СМИ. Участники пресс-тура (среди которых был и корреспондент «Промышленного еженедельника») смогли лично убедиться в высочайших технологических компетенциях компании, оптимальной организации производства и, может быть, главное в том, что проектом занимается очень высокопрофессиональная команда.

«Россия является важным рынком для продвижения экскаваторов-погрузчиков Bobcat и для компании в целом. Наши экскаваторы-погрузчики успешно продаются здесь с 2017 года, а локализация производства и получение сертификата на право использования маркировки «Сделано в России» позволяют нам уделять больше внимания удовлетворению потребностей российских покупателей, поставив лучшую в своем классе высококачественную спецтехнику. Инженеры Bobcat будут тщательно контролировать все производственные процессы на заводе и следить, чтобы продукция соответствовала высоким стандартам качества компании», – сказал Ярослав Фишер, директор по продуктовой линейке погрузчиков, Doosan Bobcat ЕМЕА.

Модель Bobcat В780 имеет множество преимуществ – она оснащена разнообразными функциями, отвечающими самым высоким требованиям покупателей, и готова справиться с любой поставленной перед ней задачей. Использование хорошо зарекомендовавших себя компонентов обеспечивает высокую надежность и долговечность машины. На силовой агрегат и трансмиссию предоставляется стандартная двухлетняя гарантия, которая также покрывает двигатель, коробку передач и мосты, благодаря чему российские заказчики могут

быть уверены в правильности своего выбора.

В780 оснащается лучшим в своем классе турбированным двигателем мощностью 100 л. с., готовым к работе в любых условиях и отличающимся низким расходом топлива. Автоматическая коробка передач Powershift обеспечивает управление машиной и повышает плавность хода, обеспечивая автоматическое переключение передач без разрыва потока мощности как на рабочей площадке, так и на дорогах. Этот высококачественный экскаватор-погрузчик с четырьмя колесами одинакового размера имеет три режима рулевого управления: поворот только передних колес, симметричный поворот всех четырех колес (поворот «след в след») и поворот всех четырех колес в одну сторону (движение «краном»). Двойстики



для сервопривода обеспечивают высокоточное и исключительно комфортное управление, снижая утомляемость оператора и повышая производительность.

Помимо прекрасных технических характеристик В780 с маркировкой «Сделано в России» отличается универсальностью: наличие погрузочного оборудования и ковш позволяет владельцам этой машины использовать ее на рабочей площадке для выполнения самых разных задач, а возможность установки навесного оборудования Bobcat – развивать свой бизнес за счет расширения сферы применения модели и замены менее эффективной техники. В портфолио компании есть все необходимые инструменты, чтобы помочь заказчикам справиться с самыми серьезными и трудными работами.

Экскаватор-погрузчик также отличается высокой мобильностью. Он может своим ходом передвигаться по дорогам общего пользования, при этом его транспортировка также не представляет никаких проблем. Еще одно важное преимущество – компактность, благодаря которой эту модель можно использовать в таких местах, куда более габаритная техника пройти не сможет. В780 является отличной инвестицией для строительных стартапов. По данным Bobcat, на экскаваторы-погрузчики, находящиеся в собственности небольших строительных компаний, приходится значительная доля рынка в этом сегменте.

Локализация производства В780 является одним из ключевых факторов, который позволит Bobcat увеличить свою долю на рынке и будет способствовать заключению контрактов с государственными и муниципальными заказчиками, а также с компаниями, сдающими технику в аренду.

Помимо экскаваторов-погрузчиков Bobcat предлагает широкий ассортимент лучших на рынке компактных погрузчиков с бортовым поворотом, гусеничных погрузчиков, мини-экскаваторов, телескопических погрузчиков, а также широкую линейку навесного оборудования.

Компания Bobcat представлена на российском рынке уже

более 35 лет, и ее позиции в сегменте компактной техники всегда были очень сильными. Что касается рынка экскаваторов-погрузчиков в России, он достаточно емкий: в 2019 году было реализовано порядка 3000 машин. Кроме того, Россия занимает четвертое место после рынков Индии, Северной Америки и Бразилии. За последние три года объем продаж Bobcat в данном сегменте увеличился на 33%. Самое большое в России число экскаваторов-погрузчиков было продано в 2018 году.

Доля обновленного модельного ряда экскаваторов-погрузчиков Bobcat также продолжает расти. Компания имеет долгосрочный интерес относительно рынка экскаваторов-погрузчиков в России. Производитель планирует увеличить свою долю до 15% в ближайшие пять лет и войти в тройку лидеров данного сегмента.

Кроме того, Bobcat занимает лидирующие позиции на рынке погрузчиков с бортовым поворотом и компактных гусеничных погрузчиков в России. На долю компании приходится более 50% продаж в этих сегментах. Объемы продаж погрузчиков с бортовым поворотом остаются неизменно высокими и за последние три года выросли на 26%.

(Окончание на стр. 4)



## ЦИФРА НЕДЕЛИ

Федеральный бюджет в январе 2020 года исполнен с дефицитом 159,87 млрд руб., или 2% ВВП. Доходы бюджета составили за месяц 1 трлн 555,7 млрд руб., или 7,6% к общему объему доходов на год. При этом нефтегазовые доходы были на уровне 615,9 млрд руб. (8,2%), нефтегазовые – 939,75 млрд руб. (7,3%). Расходы – 1 трлн 715,6 млрд руб., или 8,8% к общему объему расходов, утвержденным законом о бюджете, и 8,6% с учетом изменений.

## Территория РУСАЛа

РУСАЛ, один из крупнейших в мире производителей алюминия, окажет поддержку в реализации 11 проектам победителя грантового конкурса «Территория РУСАЛа» в объеме 500 млн руб.

С учетом финансирования общая стоимость проектов в 11 муниципалитетах семи регионов России составит более 660 млн рублей. Поддержанные инициативы направлены на создание современной и комфортной городской среды, формирование инфраструктуры для проведения городских событий, площадок для повседневного досуга, отдыха и спорта горожан разного возраста.

Благодаря поддержке РУСАЛа будут благоустроены три парка, в которых планируется выделить различные зоны: игровые, спортивные, площадки для массовых мероприятий и тихого отдыха. Это Центральный городской парк в Тайшете, парк Победы в Ачинске и новый парк «Мечта» в поселке Таежном Красноярского края. Кроме того, новый детский парк появится в Шелекове.

В центре Саяногорска планируется благоустройство центра города – культурного пространства трёх площадей. Проекты по созданию пешеходно-парковых зон, пространств для активного отдыха и культурных мероприятий

будут реализованы в Канда-лашке, Братске, Каменске-Уральском и поселке Черемухово Североуральского городского округа. В Волгограде будет реконструирован стадион «Трактор», а в Красногвардейске планируется обустройство набережной, лодочной станции и пляжной зоны вдоль берега реки Турыя.

Выбор победителей конкурса «Территория РУСАЛа» проходил в несколько этапов. С помощью открытого онлайн-голосования все желающие могли ознакомиться со списком из 26 проектов, претендовавших на победу и выбрать лучший. В этом году участниками голосования стали 19,4 тыс. горожан. Экспертиза проектов проводилась с участием представителей компании и независимых экспертов в сфере территориального развития и комфортной городской среды. Итоговый рейтинг проектов был составлен с учетом онлайн-голосования жителей и оценок Экспертного совета.

Грантовый конкурс, приуроченный к десятилетию социальной программы «Территория РУСАЛа», стал самым

масштабным за всю историю её существования. Это нашло отражение как в рекордном общем бюджете конкурса, так в значимости проектных заявок. В ближайшее время предстоит детальная проработка концепций общественных пространств архитекторами и другие проектные работы, а практическое воплощение и работы по благоустройству запланированы на 2021–2022 годы. Важно, что эти проекты были выбраны самими жителями, а значит наша поддержка поможет воплотить наиболее полезные и нужные горожанам идеи», – отметил генеральный директор РУСАЛа Евгений Никитин.

«Территория РУСАЛа» – программа социально-экономического развития территорий, которая предполагает комплексный стратегический подход к реализации лучших проектов инфраструктурных изменений как всего города, так и конкретного микрорайона, дома или двора. Программа призвана сделать жизнь людей максимально комфортной и интересной благодаря появлению новых общественных и культурных пространств, модернизации объектов социальной инфраструктуры для проведения культурных, развивающих и спортивных мероприятий.

## Уфа-2020

Ключевым событием 19-го Российского промышленного форума станет Пленарное заседание «Стратегия промышленного развития. Приоритеты и успешные практики». В качестве его модератора выступит известный журналист, член Академии Российского телевидения Марианна Максимовская. Форум пройдет с 26 по 28 февраля 2020 года в ВДНХ ЭКСПО УФА. Его организаторами стали Правительство РБ, Министерство промышленности и энергетики РБ, Администрация ГО г. Уфа РБ, Башкирская выставочная компания. Традиционную поддержку мероприятия оказывают Министерство промышленности и торговли РФ.

Событие станет мощной коммуникативной платформой для эффективного диалога между представителями органов власти, бизнеса и науки и тиражирование опыта успешных, лидирующих предприятий и создание новых деловых связей. Более 200 спикеров представят свои позиции в рамках Российского промышленного форума

Мероприятия форума будут проходить на 5 интерактивных площадках, на которых выступят спикеры из 12 городов России. Среди экспертов: руководители крупнейших техно- и индустриальных парков России, ведущие ученые в области машиностроения, топ-менеджеры корпораций и машиностроительных холдингов.

За 3 дня работы состоится более 20 деловых мероприятий, в том числе отраслевые секции по тематическим направлениям: парки и технопарки; успешные практики и ключевые вызовы; повышение производительности труда и промышленный экспорт; межрегиональное сотрудничество, крупный и малый бизнес; применение и внедрение современных цифровых решений и другие.

В рамках форума состоятся специализированные выставки «Машиностроение», «Инновационный потенциал Уфы».

В рамках Российского промышленного форума на площадке специализированных выставок запланированы торжественное открытие самой большой в России гибридной солнечной электростанции в Буззянском районе. Решение о ее строительстве было принято руководителями группы компаний «Хевел» и Республики Башкортостан на полях Российского инвестиционного форума «Сочи-2019». Проект удалось реализовать меньше чем за год. В церемонии официального запуска станции мощностью 10 МВт примет участие Глава Республики Башкортостан Хайруллин Р.Ф.

Впервые в работе Российского промышленного форума в Уфе примут участие Бизнес-делегации Австрии и Италии. Форум также соберет самых авторитетных экспертов машиностроения России, представителей Госдумы Федерального Собрания РФ, Российского союза промышленников и предпринимателей, руководителей отраслевых ассоциаций, союзов, некоммерческих партнерств, таких как: Федеральный центр компетенций в сфере производительности труда, Ассоциация городов Поволжья, Агентства инвестиционного развития Челябинска, Ассоциация индустриальных парков, Ассоциация развития информационных технологий Республики Башкортостан.

Регионы России будут представлены на уровне полномочных представителей субъектов, руководителей отраслевых министерств, представителей промышленных предприятий и бизнеса. Состоится Биржа контактов и кооперации между предприятиями Челябинска, Омска, Уфы и других городов.

## АРКТИКА-2020

V Международная конференция  
Арктика: шельфовые проекты и устойчивое развитие регионов

### Стань участником

Тел.: +7 (495) 662-97-49 (многоканальный) 19 Февраля 2020, Москва  
Электронная почта: arctic@s-kon.ru  
www.arctic.s-kon.ru

# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

## СПГ Конгресс Россия

18-19 марта 2020 года в московском отеле Балчуг Kempinski будет проходить 7-й ежегодный международный СПГ Конгресс Россия. Организатор: Vostock Capital. СПГ Конгресс Россия – это международная площадка, где традиционно собираются лидеры СПГ-индустрии со всего мира. Генеральный партнер: Газпромбанк. Золотой спонсор: TechnipFMC. Серебряные спонсоры: Nikkiso Cryo, Solar Turbines International Company. Бронзовые спонсоры: Air Products, Baker Hughes, Sulzer, Edress+Hauser. Спонсор видеороликов: FORNOVO GAS.

Ежегодно в мероприятии принимают участие 300+ операторов крупно-, средне- и малотоннажных СПГ проектов (Роснефть, ПАО Газпром, Газпром СПГ Владивосток, Газпром газомоторное топливо, Сибирь-Энерго, Дальгазресурс, ТопГаз и др.), правительство и технологические лидеры СПГ-индустрии. Среди почетных гостей и докладчиков:

- ЮРИЙ МАКСИМОВ, генеральный директор, Газпром СПГ Портовая
- Алексей Гребенюк, генеральный директор, Газпром СПГ Владивосток
- Кянан Нариман, вице-президент Эксон Нефтегаз, ExxonMobil

■ КОНСТАНТИН БЕЛОУСОВ, генеральный директор, Газпром СПГ технологии

■ ДОМИНИК ГАДЕЛЬ, вице-президент, Процесс и Технологии, TechnipFMC France

■ ФИЛИП АГЪЯР, генеральный вице-президент, монетизация газа и СПГ, TechnipFMC France

■ АЛЕКСЕЙ КРЮКОВ, генеральный директор, Газпром трансгаз Екатеринбург

Ключевые темы программы:

- Крупно-, средне- и малотоннажные СПГ-проекты;
- Дебаты лидеров индустрии! Трансформация глобального рынка СПГ: влияние России на механизмы ценообразования;

■ Новости операторов: статус и новости действующих и планируемых проектов;

■ Специальный фокус: СПГ в качестве топлива – точки роста и векторы развития;

■ Российские и иностранные решения для реализации СПГ-проектов. Практические примеры;

■ 30+ часов делового и неформального общения. Встречи один-на-один, деловые обеды, кофе-брейки, интерактивные круглые столы с шампанским и многое другое;

■ Технологические презентации, роуд-шоу, специализированная выставка технологий, оборудования и услуг от мировых лидеров.



VAntonova@vostockcapital.com, +7-495-109-9509



### ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин, Президент Российской Федерации

«Наша общая главная задача сделать более основательным, качественным и устойчивым экономический рост, в том числе с учётом факторов внешних вызовов и рисков. Они нам хорошо известны, они лежат не только в сфере здравоохранения, но, к сожалению, и в сфере экономики. Скажу очевидную, но очень важную, принципиальную вещь. Высокий темп экономического роста – это базовое условие для успешного социального развития, создания новых рабочих мест, повышения реальных доходов российских семей, а значит, и для позитивных демографических изменений, которые так необходимы России».

## «Зеленый Свет»

Конкурс инновационных разработок для городского транспорта



Оргкомитет Российской недели общественного транспорта открыл прием заявок на участие в конкурсе перспективных разработок для городского пассажирского транспорта «Зеленый Свет».

Конкурс «Зеленый Свет» проводится в рамках Российской недели общественного транспорта (27-30 мая 2020 года) с целью выявления инновационных разработок, внедрение которых способствовало бы интенсификации развития общественно-

го транспорта, снижению эксплуатационных затрат, повышению комфорта и безопасности для пассажиров.

В 2020 году особое внимание уделяется комплектованию для подвижного состава (троллейбусов, электробусов, трамваев,

поездов метро и пригородного ж/д-сообщения), технологиям повышения энергоэффективности и ресурсосбережения, информационным технологиям для управления, навигации, билетных решений, оборудования для диагностики, эксплуатации и ремонта подвижного состава.

За 11 лет существования конкурса более 70 разработок получили достойную оценку компетентной конкурсной комиссии, в которую входят эксперты Международной Ассоциации «Метро», Ассоциации предприятий горэлектротранспорта МАПГЭТ, Ассоциации участников рынка пассажирских перевозок «Железнодорожные», ГУП «Мосгортранс», СПбГУП «Горэлектротранс», ЕТС «Автобусные Линии Страны», ГБУ «МосТрансПроект», Научно-экспертного совета СФ ФС РФ.

Разработки, признанные перспективными, отмечаются дипломом, и все без исключения публикуются на сайте конкурса, в официальном каталоге выставки, в итоговом пресс-релизе и статье.

Заявки принимаются до 29 апреля, количество заявок от одной организации не ограничено.

<http://www.electrotrans-expo.ru/greenlight>

## Новое соглашение

«Швабе» сотрудничает с Агентством по технологическому развитию

Московский научно-исследовательский институт Холдинга «Швабе» Госкорпорации Ростех совместно с Агентством по технологическому развитию займется реализацией перспективных проектов, в том числе в области медицины. Соответствующая договоренность достигнута в ходе переговоров руководителей компаний в Москве.



Холдинг «Швабе» входит в Госкорпорацию Ростех и объединяет несколько десятков промышленных объектов и научных центров в 10 городах России – сегодня это основное ядро оптической отрасли страны. В контуре Холдинга реализуется весь цикл создания высокотехнологичной оптико-электронной и лазерной техники в интересах национальной обороны, государственной и общественной безопасности, гражданских отраслей промышленности. По итогам 2019 года портфель объектов интеллектуальной собственности Холдинга составил 2425 единиц, номенклатура выпускаемой продукции – свыше 6500 наименований. Предприятия «Швабе» разрабатывают и серийно производят оптико-электронные и лазерные комплексы для Вооруженных Сил РФ, системы аэрокосмического мониторинга и дистанционного зондирования Земли, медицинское оборудование, энергосберегающую светотехнику, оптические материалы и научные приборы. На сегодняшний день на территории РФ установлено более 200 тысяч единиц светотехники и около 10 тысяч единиц медтехники «Швабе» – данная продукция функционирует практически в каждом городе страны.

Подписи на документе поставили генеральный директор Научно-исследовательского института «Полос» им. М. Ф. Стельмаха (НИИ «Полос») «Швабе» Евгений Кузнецов и генеральный директор Агентства по технологическому развитию Сергей Зинченко.

Совместно стороны займутся разработкой, производством, а также продвижением и сервисным обслуживанием медтехники для кардиологии и физиотерапии. Кроме того, предполагается создание и внедрение перспективных лазерных технологий для других сфер применения. Сегодня НИИ «Полос» ведущий научный центр России в этой области. Предприятие обладает уникальными лазерными технологиями для различных сфер применения.

«Для достижения договоренностей мы с партнерами планируем создать совместное предприятие на площадке НИИ «Полос». На его базе будет организованно производство новых продуктов, в том числе изделий, отвечающих задачам национального проекта «Здравоохранение». Также мы намерены реализовать ряд проектов в интересах других отраслей», – отметил Евгений Кузнецов.

Ранее Холдинг «Швабе» с Агентством по технологическому развитию заключили договор о продвижении российских технологий за рубежом. Цель сотрудничества – повышение конкурентоспособности отечественной продукции.

При поддержке Национального антитеррористического комитета

**27-29 мая**  
КРАСНОЯРСК 2020

# АНТИ ТЕРРОР

XVI ВСЕРОССИЙСКИЙ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЙ ФОРУМ-ВЫСТАВКА

Современные системы безопасности

- Технические средства и системы безопасности
- Инженерно-технические средства физической защиты
- Пожарная безопасность
- Аварийно-спасательное оборудование. Транспорт
- Экипировка. Индивидуальные средства защиты
- Информационная безопасность

Более 11 000 посетителей и 97 экспонентов в 2019 году!

МВД «Сибирь», ул. Авиаторов, 19  
тел. (391) 200-44-28  
famenko@krasfair.ru  
www.krasfair.ru

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА В СФЕРЕ БЕЗОПАСНОСТИ ТРУДА И РАЗВИТИЯ ПЕРСОНАЛА

**27-28**  
ФЕВРАЛЯ  
2020

# КУБ ЭКСПО

## КАДРЫ УПРАВЛЕНИЕ БЕЗОПАСНОСТЬ

В РАМКАХ САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКОГО МЕЖДУНАРОДНОГО ФОРУМА ТРУДА

САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ КОНГРЕССНО-ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР ЭКСПОФОРУМ

**ВЫСТАВОЧНАЯ ПРОГРАММА**

- Средства индивидуальной и коллективной защиты
- Охрана труда, сертификация
- Специальная оценка условий труда
- Развитие персонала, повышение квалификации

**ДЕЛОВАЯ И КОНГРЕССНАЯ ПРОГРАММА**

- Презентации
- Конференция и круглые столы
- Центр деловых контактов

**СПЕЦИАЛЬНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ**

- Производственный тур
- Презентация на высотном полигоне

**KUB-EXPO.EXPOFORUM.RU** +7 (812) 240-40-40

Организатор: EXPOFORUM, Спонсор: ГАЗПРОМБАНК, ECO, АЛАНД

# ТЕРМООБРАБОТКА

14 Международная специализированная выставка

Единственная в России выставка термического оборудования и технологий

**15 - 17 сентября 2020**  
Россия, Москва, ЦВК «Экспоцентр», павильон 7

**Основные разделы:**

- Термическое и химико-термическое оборудование
- Промышленные печи, сушильные шкафы
- Индукционное оборудование
- Жаропрочная оснастка
- Вакуумная техника и компоненты вакуумных систем
- Огнеупоры, теплоизоляция и футеровка тепловых агрегатов
- Изделия из графита, углеродного волокна и углерод-углеродных композитов
- Установки нанесения покрытий
- Диагностическое и измерительное оборудование

Факты о выставке 2019 года: 80 экспонентов из 10 стран мира: Россия, Германия, Италия, Швеция, Испания, Австрия, Китай, Словения, Франция, Швейцария, 3022 кв. м. экспозиции, 2830 посетителей-специалистов.

Бронь стендов и пригласительные билеты на [www.htexporus.ru](http://www.htexporus.ru)

# XI МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА

ПО ПРОМЫШЛЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ И ОХРАНЕ ТРУДА

# SAPPE

## СОЧИ

7-10 АПРЕЛЯ 2020

Организатор: ВСЕРОССИЙСКАЯ НЕДЕЛЯ ОБРАТЫ ТРУДА, Электрificazione

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ: Министерство труда и социальной защиты Российской Федерации

[www.sappe-expo.ru](http://www.sappe-expo.ru)  
Тел.: +7 (499) 181-52-02, доб. 131,145  
eor@expo-elektra.ru

# ФИНАНСЫ ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

главный редактор проекта – Петр Рушайло  
СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ

## Кредитная линия

10 млрд рублей для Государственной транспортной лизинговой компании (ГТЛК)

Московский филиал Банка «Санкт-Петербург» и крупнейшая лизинговая компания России – ГТЛК – заключили соглашение о сотрудничестве. Соглашением предусмотрено открытие Банком «Санкт-Петербург» Государственной транспортной лизинговой компании кредитной линии в объеме 10 млрд руб. сроком на 35 месяцев. Кредитные средства предоставляются, в частности, для финансирования текущей деятельности на территории Российской Федерации, а также на финансирование международно-го бизнеса Группы ГТЛК.

Государственная транспортная лизинговая компания (ГТЛК) – крупнейшая лизинговая компания России. Поставляет в лизинг воздушный, водный и железнодорожный транспорт, автомобильную и специальную технику для отечественных предприятий транс-

портной отрасли, а также осуществляет инвестиционную деятельность в целях развития инфраструктуры России. Единственным акционером компании является Российская Федерация в лице Министерства транспорта РФ. ГТЛК имеет кредитные рейтинги категории

ВВ от трех ведущих международных рейтинговых агентств, а также рейтинг по национальной шкале «А+(RU)» от агентства АКРА. Активы компании по МСФО на 30 сентября 2019 года превысили 628 млрд руб.

«Мы приветствуем развитие долгосрочных партнерских отношений между Банком «Санкт-Петербург» и ГТЛК – крупнейшей российской лизинговой компанией. Банк готов обеспечивать ГТЛК всеми необходимыми банковскими инструментами и услугами для успешного развития деятельности, направленной на модернизацию транспортной инфраструктуры России», – отметил зам-

еститель Председателя Правления Банка «Санкт-Петербург» Вячеслав Ермолин.

Банк «Санкт-Петербург» – один из крупнейших частных банков России. На 1 января 2020 года в Банке обслуживается 2 232 000 частных лиц и 50 000 компаний в 64 офисах в Санкт-Петербурге, Ленинградской области, Москве, Калининграде и Новосибирске. Банк занимает 14 место по объему активов среди российских банков (по данным информационно-аналитического агентства «Интерфакс»). Акции Банка торгуются с 2007 года, включены в высший котировальный список Московской биржи с кодом BSBP.

## Эффективность расходования

Благодаря экспертизе цен Москва сэкономила 61 млрд руб.

Москва повышает эффективность расходования бюджетных средств при закупках оборудования, питания, ремонтных работ и других видов товаров, работ и услуг, необходимых для жизнедеятельности города. Для этого Правительством Москвы разработана и внедрена в систему закупок технология формирования и экспертизы начальной (максимальной) цены (НМЦ) контракта.

«Экспертиза цен – эффективный инструмент оптимизации бюджетных расходов. В 2019 году благодаря этому инструменту удалось сэкономить 61 млрд рублей бюджетных средств», – сообщил заместитель мэра Москвы по экономической политике и имущественно-земельным отношениям Владимир Ефимов.

Проверка достоверности определения НМЦ контрактов проводится для закупок свыше 10 млн руб. и НМЦ договоров по

закупкам государственных унитарных предприятий, хозяйственных обществ, государственных автономных и бюджетных учреждений Москвы – свыше 50 млн рублей.

«За прошедший год для нужд Москвы были заявлены тендеры на сумму почти 1 трлн руб. Проверка начальных (максимальных) цен госконтрактов и договоров, которую провели ГБУ «ГАУИ» и ГАУ «Мосгосэкспертиза», дала 57,3 млрд руб. экономии бюджетных средств.

Кроме того, еще около 3,7 млрд руб. удалось сэкономить благодаря проверкам НМЦ силами межведомственной рабочей группы», – подчеркнул Владимир Ефимов.

Экспертизу НМЦ, за исключением закупок по текущему ремонту, благоустройству, устройству пешеходных зон, сносу, локальным мероприятиям и ремонтно-реставрационным работам, проводит Городское агентство управления инвестициями (ГАУИ).

«Результаты работы ГАУИ достаточно убедительны. За время проведения экспертизы цен закупок с 2015 года экономия бюджетных средств составила порядка 149 млрд руб. Только за 2019 год экспертами ГАУИ выдано 3210 заключе-

ний. Заявленная сумма закупок составила 747 млрд руб. По результатам проведенной экспертизы сэкономлено более 36 млрд руб.», – рассказал директор ГАУИ Леонид Кострома.

Для повышения достоверности формирования НМЦ ГАУИ осуществляет подготовку специалистов контрактных служб заказчиков Москвы, что способствует значительному снижению количества ошибок заказчиков при расчетах начальных цен. Весь комплекс мер – от экспертизы НМЦ до подготовки контрактных специалистов – позволяет осуществлять закупки для нужд столицы с максимальной эффективностью, достигая заданных результатов с наименьшими затратами бюджетных средств, отметил он.

## Финансы для реорганизации

Акционеры Группы компаний «Мега-Авто» приняли решение о реорганизации своего бизнеса путем оптимизации дилерского портфеля. «Мега-Авто» – одна из старейших дилерских групп в России, работающая с 1993 года, и представленная в 4 городах России – в Санкт-Петербурге, Волгограде, Калуге и Мурманске. Для обеспечения максимальной прозрачности и структурирования процедуры реорганизации компании был привлечен партнер – Банк «Санкт-Петербург».

Основная часть дилерских центров, включая Mazda и Mitsubishi в Санкт-Петербурге и Мурманске, а также Skoda и Volkswagen в Мурманске – в общей сложности 7 дилерских центров – приобретаются «Объединенной Автомобильной Корпорацией – РРТ».

Дилерский центр Mazda в Волгограде приобретается сетью дилерских центров «Ключавто».

Дилерские центры Skoda и Volkswagen в Калуге приобре-

таются Автомобильным холдингом «КорсГрупп».

Группа компаний «Мега-Авто» сконцентрируется на продаже и обслуживании автомобилей премиум-класса, включая Audi, Jaguar, Land Rover, Genesis, а также на работе с брендом Hyundai, являющимся объемобразующей маркой в портфеле брендов.

«Банк «Санкт-Петербург» является крупнейшим банком на Северо-западе РФ, с инвестициями в автомобильную

отрасль на уровне 40 млрд рублей. Банк работает почти со всеми российскими и многими мировыми автопроизводителями, включая КАМАЗ, УАЗ, ГАЗ, Hyundai и др., предоставляет услуги факторинга ряду дилерских сетей и, в том числе, является давним партнером Группы компаний «Мега-Авто». Поэтому, когда представители ГК «Мега-Авто» обратились за помощью в структурировании сделки, Банк, обладая высокой отраслевой специализацией, обеспечил полное сопровождение сделки, целью которой было сохранить максимально эффективно бизнес компании», – отметил заместитель Председателя Правления Банка «Санкт-Петербург» Вячеслав Ермолин.

«ОАК-РРТ» идет по пути развития автомобильного

бизнеса в небольших регионах, поэтому приобретение дилерских центров в Мурманске, где мы уже представились брендом Subaru, для нас было абсолютно логичным. В результате сделки в Мурманске мы планируем поднять общую долю продаж с текущих 23% до минимум 30% от общего объема продаж в регионе. Приобретение дилерских центров Mazda и Mitsubishi в Санкт-Петербурге позволит ОАК-РРТ выйти на 11,5-12% рынка Санкт-Петербурга. Кроме того, более чем 20-летний опыт работы с японскими брендами позволит нам максимально эффективно выстроить работу с новыми марками», – говорит управляющий директор «ОАК-РРТ» Сергей Новосельский.

## Промышленные продажи

Банк непрофильных активов «Траст», созданный в рамках деятельности Центрального банка Российской Федерации по оздоровлению банковской системы, подготовил к продаже крупнейший завод по производству полиэтиленовых пакетов в России и Европе. Предприятие известной торговой марки Ek-ret (Экопэт), расположенное в Калининградской области, планируется к продаже до конца 2020 года.

Всего в 2020 году банк непрофильных активов «Траст» планирует продать 20 объектов недвижимости на сумму 8,1 млрд руб. и 4 компании на сумму 6,3 млрд руб.

«Мы планируем продать эти активы, но все будет зависеть от рыночной конъюнктуры. Предприятия продаются сложнее, чем недвижимость, так как потенциальных поку-

пателей меньше, а структурировать сделки сложнее. Тем не менее по всем предприятиям ведется финализация процесса подготовки продажи», – отметил Александр Соколов.

Среди прочих объектов, подготовленных к продаже также московское офисное здание в Ветешном переулке, бизнес-центр Dominion Tower на Шарикоподшипниковской улице, торговый комплекс на проспекте Вернадского, ад-

министративное здание на ул. Маршала Бирюзова, многоуровневый паркинг на улице Ильинке) и в регионах (земля под девелопмент в Теленджике, складской комплекс в Воронежской области).

Всего в портфеле банка непрофильных активов находится 42 крупных объекта недвижимого имущества. Это складская, офисная и торговая недвижимость, а также земельные участки.

## «Ростех», «ВИС», Якутия

Концессионное соглашение по мосту через реку Лена



В Москве состоялась церемония подписания концессионного соглашения о проектировании, строительстве и эксплуатации мостового перехода через реку Лена в районе города Якутска. Документ подписали Министр экономики Республики Саха (Якутия) Майя Данилова и член Совета директоров Группы «ВИС» Сергей Ромашов. В церемонии приняли участие Глава Республики Саха (Якутия) Айсен Николаев, генеральный директор Государственной корпорации «Ростех» Сергей Чemezov и председатель Совета директоров Группы «ВИС» Игорь Снегуров.

«Мост через Лену – вековая мечта якутян. Он не только соединит западную и восточную части Якутии, но и станет важным стратегическим звеном магистральной инфраструктуры России – обеспечит пространственную связь Дальнего Востока и Арктики, огромных территорий, рассеянных великой рекой от Байкала до Ледовитого Океана. Ленский мост свяжет три федеральные и пять региональных автодорог, Амурско-Якутскую железнодорожную магистраль, крупнейший речной порт и международный аэропорт. В перспективе – это основной элемент будущей трассы Иркутск – Магадан», – подчеркнул глава Якутии Айсен Николаев.

Частная концессионная инициатива о реализации масштабного инфраструктурного проекта была подана в Правительство Якутии от имени ООО «Восьмая концессионная компания» (входит в Группу «ВИС»). Она стала единственным инвестиционным предложением о реализации концессии. По итогам конкурентных процедур, завершившихся 17 января 2020 года, было принято решение о подписании соглашения. Восьмая концессионная компания входит в холдинг Группы «ВИС» по управлению транспортными концессиями, её управляющей компанией выступает консорциум Ростеха и Группы «ВИС» – Национальная инфраструктурная компания.

«Фактически стартовал первый этап – изыскательские работы, в ходе которых предстоит детально проработать проект, определить его финальную стоимость, подготовиться к госэкспертизе. Параллельно во взаимодействии с администрацией республики, партнерами из Группы «ВИС», федеральными ведомствами необходимо решить ключевые вопросы финансирования проекта. Построение удобной, современной инфраструктуры для комфортной жизни людей, развития экономики регионов и страны – такая задача поставлена президентом в рамках приоритетных проектов. Содействовать ее решению призвано наше партнерство», – прокомментировал генеральный директор Госкорпорации Ростех Сергей Чemezov.

Компания-концессионер реализует проект на всем жизненном цикле: от проектирования до строительства и эксплуатации моста. Точный размер капитальных затрат будет определен по итогам проектирования и прохождения Федеральной государственной экспертизы. Внебюджетные средства могут составить порядка 30 млрд руб. Жизненный цикл проекта – 25 лет. Из них шесть лет отведены на проектирование и строительство и 19 лет на эксплуатацию концессионером. Проект разделен на этапы таким образом, чтобы работы подготовительного периода можно было начать на 6 месяцев раньше планируемого срока, выделяя его в от-

дельный этап строительства, до прохождения госэкспертизы проекта самого мостового перехода.

«Практическая работа стартует с сегодняшнего дня, так как сроки для такого амбициозного проекта у нас очень сжатые. Создана межведомственная рабочая группа, разрабатывается оперативный план перебазирования специалистов и техника для начала изыскательских работ «со льда». Заказаны космические снимки участков трассировки, после завершения инженерных изысканий будет разработан детальный топографический план. Строительство будет вестись с применением современных технологических решений, включая BIM-технологии», – рассказал председатель Совета директоров Группы «ВИС» Игорь Снегуров.

По предварительным оценкам общая протяженность трёхпилонного вантового моста составит более 3 км, а протяженность подходов – около 11 км. Транспортная артерия будет двухполосной. Похожие по конструктиву мосты уже существуют в России – через пролив Босфор Восточный и бухту Золотой Рог во Владивостоке. Уникальность Ленскому мосту придадут особые условия строительства – критически низкие температуры зимой, интенсивный ледоход, сильные паводки и сложная логистика завоза материалов на Крайний Север.

22-24 ИЮНЯ 2020 ГОДА  
Москва, Центр международной торговли,  
Краснопресненская набережная 12.

**ВСЕРОССИЙСКИЙ ВОДНЫЙ КОНГРЕСС 2020**

**ВОДНЫЕ РЕСУРСЫ – НАЦИОНАЛЬНЫЕ ПРИОРИТЕТЫ И ЗАДАЧИ. НОВЫЕ ТОЧКИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО И ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ВОДОХОЗЯЙСТВЕННОГО КОМПЛЕКСА**

Мероприятие объединяет на одной площадке:

- Федеральные проекты и государственные программы по водным ресурсам
- Ключевые отрасли водохозяйственного комплекса
- Институты развития, госкорпорации, профильные союзы и объединения
- Федеральные и региональные органы власти
- Более 2000 участников из 85 субъектов РФ
- Лучшие технологии и инновации для водных ресурсов на выставочной экспозиции

# ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

## Экспортно-финансовые продукты

«Вертолеты России» представили в Сингапуре новые решения и технологии

В рамках Международной выставки Singapore Airshow 2020, которая проходила с 11 по 16 февраля 2020 года в Сингапуре, холдинг «Вертолеты России» (входит в Госкорпорацию Ростех) совместно с партнерами представил финансовые продукты для иностранных заказчиков вертолетной техники российского производства.

На стенде холдинга на выставке было размещено специальное мультимедийное оборудование для демонстрации возможностей финансовой поддержки продаж вертолетной техники. С помощью мультимедийных комплексов участники выставки могли ознакомиться с новейшими проектами холдинга, а также рассчитать параметры финансовых операций, связанных с приобретением вертолетной техники.

В ходе ряда встреч и семинаров специалисты холдинга совместно с представите-

лями российских лизинговых компаний представили на выставке программы лизингового обслуживания на рынке Юго-Восточной Азии, разработанные специально под модельный ряд «Вертолетов России».

Также на авиасалоне были представлены инновационные решения в области послепродажного обслуживания вертолетной техники. Зарубежные заказчики получили исчерпывающую информацию о сети авиаремонтных заводов под управлением Вертолетной сервисной компании (ВСК) и пре-



доставляемых компанией услугами. Это сервисные контракты, поставка авиационно-технического имущества, техническая поддержка, техобслуживание и ремонт вертолетов и агрегатов, электронная документация, модернизация, а также

обучение летного и технического персонала в том числе с использованием системы дистанционного обучения LMS, позволяющей проходить подготовку как в авиационных учебных центрах холдинга, так и дистанционно.

Холдинг «Вертолеты России» (входит в Госкорпорацию Ростех) – один из мировых лидеров вертолетостроительной отрасли, единственный разработчик и производитель вертолетов в России. Холдинг образован в 2007 году. Головной офис расположен в Москве. В состав холдинга входят пять вертолетных заводов, два конструкторских бюро, а также предприятия по производству и обслуживанию комплектующих изделий, авиаремонтные заводы и сервисная компания, обеспечивающая послепродажное сопровождение в России и за ее пределами. Покупатели продукции холдинга – Министерство обороны России, МВД России, МЧС России, другие государственные заказчики, авиакомпании «Газпром авиа» и UTAir, крупные российские и иностранные компании.

## «ОДК-Пермские моторы»

Учебный центр предприятия реализует новые проекты

В учебном центре АО «ОДК-Пермские моторы» озвучили планы на ближайшее время. Как и прежде, его основная задача – осуществление профессиональной подготовки персонала завода. В 2019 году в учебном центре «ОДК-Пермские моторы» прошли подготовку почти 7 тысяч работников, из них около 4000 – рабочие, 3000 – руководители и специалисты. Учебные программы УЦ учитывают интересы и потребности любой аудитории, начиная с рабочих и производственных мастеров и заканчивая начальниками цехов и управлений.



На предприятии продолжает

содержаться обучение сотрудников компетенциям в области качества в соответствии со стандартами СТО ОДК. В течение трех лет все работники завода изучают темы, касающиеся обеспечения качества продукции, выполнения законодательных требований СТО, управления специальными процессами и документацией, управления рисками и так далее. Также большое внимание уделяется обучению, посвященному вопросам производительности труда.

В учебном центре разрабатывают новые образовательные проекты (это, например, Школа новаторов, курсы для вновь принятых технологов), пересматривают программы подготовки, в том числе для мастеров, заместителей начальников цехов, а также участвуют в федеральных проектах «Повышение производительности

труда и поддержка занятости», «Демография».

Новый виток развития получил проект «Школа молодого резерва»: в 2019 году более 80 сотрудников завода приобрели управленческие навыки, научились выступать перед аудиторией, грамотно распоряжаться своим временем, выстраивать отношения с коллегами. Каждый «резервист» разработал и защитил свой проект, направленный на улучшение либо своей деятельности, либо конкретных производственных процессов. В 2020 году Школа резерва продолжит свою работу. Организаторы отмечают, что проект вызывает большой интерес как у специалистов, так и у рабочих.

Большое внимание уделяется и развитию института наставничества. В первом квартале этого года планируется ввести новое положение по наставничеству, в котором

будут подробно прописаны схемы обучения, в зависимости от опыта и квалификации вновь принимаемых работников. Разработана новая система мотивации: она направлена на повышение заинтересованности наставников в получении качественных результатов обучения.

В этом году в «ОДК-Пермские моторы» состоится первый форум преподавателей и наставников «Учу профессионалов». Он задуман как коммуникативная площадка для тех, кто участвует в подготовке персонала, проводя как теоретическую подготовку, так и производственное обучение. Участники форума разрабатывают важные для дальнейшей работы документы – кодексы наставника и преподавателя.

«Мы хотим создать благоприятные условия для качественной передачи знаний – от поколения к поколению, от профессионалов к новичкам, – говорит директор по персоналу «ОДК-ПМ» Ольга Красавина. – Сейчас на предприятии идет активный прием персонала, и на наставников ложится большая нагрузка и ответственность».

АО «ОДК-Пермские моторы» – серийный производитель авиационных, промышленных газотурбинных установок для электростанций и транспортных газов. АО «ОДК-Пермские моторы» входит в состав АО «Объединенная двигателестроительная корпорация».

АО «Объединенная двигателестроительная корпорация» (входит в Госкорпорацию Ростех) – интегрированная структура, специализирующаяся на разработке, серийном изготовлении и сервисном обслуживании двигателей для военной и гражданской авиации, космических программ и военно-морского флота, а также нефтегазовой промышленности и энергетики.

## SAPE-2020

Международную выставку по промышленной безопасности и охране труда пройдет в обновленном формате



Компании-участницы SAPE LAB презентуют:

- новинки на рынке СИЗ;
- СИЗ, созданные на основе «smart-технологий»;
- передовые технологии, используемые для обеспечения комплексной безопасности предприятий.

Производители и дистрибьюторы смогут организовать презентацию в любом удобном для них формате и наглядно продемонстрировать возможности «smart-технологий» в области охраны труда и промышленной безопасности. Компании окажутся в центре внимания со стороны всех категорий участников мероприятия: представители органов государственной власти и бизнеса, члены профсоюзов и общест-

венных организаций, специалисты по охране труда и представители СМИ.

Также по традиции гостей выставки будут ждать тест-драйвы суперновинок в области СИЗ, демонстрации возможностей спасательного оборудования, эксперименты, сюрпризы, подарки и многое другое.

SAPE LAB станет самой посещаемой зоной выставки и даст прекрасную возможность заявить о себе!

Международная выставка по промышленной безопасности и охране труда «SAPE 2020 – Комплексная безопасность труда» пройдет в 11-й раз и впервые в партнерстве с Фондом Росконгресс. Традиционное мероприятие состоится в рамках Всероссийской недели ох-

раны труда при поддержке Министерства труда и социальной защиты РФ, Министерства энергетики РФ, Министерства промышленности и торговли РФ. Ежегодно в выставке участвуют свыше 150 российских и зарубежных компаний из 19 стран мира. Площадь презентационных павильонов составляет более 10000 кв. м.

Организатором выступит АО «Электрификация» – один из крупнейших операторов конгрессно-выставочных проектов в области энергетики, в числе которых Российская энергетическая неделя (РЭН), ENES, Всероссийский фестиваль энергосбережения #ВместеЯрче. Международным форум по возобновляемой энергетике ARWE и др.

С 7 по 10 апреля 2020 года Главный медиацентр г. Сочи примет одно из самых масштабных отраслевых мероприятий – XI Международную выставку по промышленной безопасности и охране труда «SAPE 2020 – Комплексная безопасность труда». Впервые в этом году на выставке будет представлена зона SAPE LAB – интерактивное пространство, концентрирующее лучшие практики и знания в области технологий сохранения жизни и здоровья работников на производстве.

## Made in Russia

Bobcat представил первый экскаватор-погрузчик российской сборки

(Окончание. Начало на стр. 1)

«Мы очень гордимся тем, что у нас появилась возможность нарастить свое присутствие на российском рынке. Россия всегда представляла большой интерес для Bobcat, поэтому мы с готовностью инвестируем в локализацию производства в регионе, чтобы быть максимально близкими к нашим российским клиентам. Мы планируем развивать свой бизнес в России в долгосрочной перспективе, потому что видим высокий потенциал развития российского рынка компактной техники и понимаем, насколько важно соответствовать требованиям локализации производства при работе с заказчиками из муниципального и государственного секторов», – отметил региональный менеджер Bobcat в России Евгений Суплецов.

Компания Bobcat вносит ряд улучшений в условия стандартной гарантии, а также в программу расширенной гарантии Protection Plus. Чтобы покупатели чувствовали себя более уверенно, компания Bobcat увеличила срок стандартной гарантии на погрузчики с бортовым поворотом, компактные гусеничные погрузчики, экскаваторы-погрузчики и мини-экскаваторы до двух лет, а срок гарантии по программе Protection Plus – до



пяти лет. На все телескопические погрузчики с фиксированной стрелой стандартный гарантийный период по-прежнему будет составлять три года.

«Мы продолжаем усиливать свои позиции в сегменте компактной спецтехники. Чтобы закрепить свое лидерство и показать уверенность в качестве, надежности и долговечности техники, навесного оборудования и запасных частей Bobcat, мы решили внести изменения в условия стандартной гарантии и программы расширенной гарантии Protection Plus. Для обоих видов гарантии доступно множество вариантов, специально разработанных под разные сценарии использования техники и нужды клиентов», – прокомментировал нововведения старший директор по продукции Doosan Bobcat EMEA Майк Вот.

В первую очередь был увеличен срок стандартной гарантии на экскаваторы, погрузчики и экскаваторы-погрузчики Bobcat, которые будут реализованы после 1 января 2020 года. На все эти машины теперь будет предоставляться стандартная гарантия на 24 месяца или 2000 мото-часов.

Кроме того, с 1 января 2020 года компания Bobcat увеличила гарантийный период на новые запасные части. Срок стандартной гарантии для них теперь составит 12 месяцев или 1000 мото-часов. Условия расширенной гарантии также были обновлены. Теперь гарантийный период по программе Protection Plus может составлять до 5 лет и (или) 6000 мото-часов.

Компания Bobcat – лидер в сфере разработки, производства, продвижения и реализации компактного оборудования для строительства, сельского хозяйства, аренды техники, ландшафтного дизайна, обслуживания дорог, промышленности и горной добычи. Компания стремится помогать своим заказчикам рационально и эффективно выполнять поставленные задачи. Заводы Bobcat расположены в США, Южной Корее, Франции, Чешской Республике и Китае.

Bobcat входит в состав Doosan Company, основанной в 1896 году в Корее. Корпорация Doosan является мировым лидером в производстве строительной техники, энергетического оборудования, систем водоснабжения и опреснения воды, двигателей и предоставлении инженерных решений заказчикам на протяжении более ста лет. С 2007 года бренд Bobcat принадлежит Doosan Group и используется как бренд Doosan Bobcat EMEA. Помимо компактной спецтехники Bobcat компания Doosan выпускает тяжелую строительную технику, а также оборудование для горнодобывающей промышленности и сельского хозяйства под брендом Doosan Infracore.

С использованием материалов Компании Bobcat

### 12-13 МАРТА

г. Новый Уренгой

## ВЫСТАВКА «ГАЗ. НЕФТЬ. НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ – КРАЙНЕМУ СЕВЕРУ»

в рамках ЯМАЛЬСКОГО НЕФТЕГАЗОВОГО ФОРУМА

000 «Выставочная компания Сибэкспосервис», г. Новосибирск  
Тел.: (383) 335 63 50, e-mail: vkxes@yandex.ru, www.ses.net.ru

2020





## Ключевые элементы

### Водород для студентов, роботов и связистов

Константин Фрумкин

Во время прошедшего в конце октября прошлого года в «Сколково» форума «Открытые инновации» публике был представлен первый в России водородный автомобиль на базе «Лады». Его создала компания «Электротранспортные технологии» при участии Центра компетенций НТИ по технологиям новых и мобильных источников энергии и компании «ИнЭнерджи». Именно последняя компания, входящая в состав Inenergy Group, представила для автомобиля водородные топливные элементы – теоретически этот инновационный источник энергии может преобразовать всю российскую энергетику и автотранспорт.

Основатель компании Inenergy Group Алексей Кашин говорит о себе, что он с юного возраста был «компьютерным гиком» и еще в школьные годы знал, что будет заниматься компьютерами. И действительно: он смог сделать быструю, можно сказать, головокружительную карьеру в сфере информационных технологий. Ему не было и 30, когда он занял пост руководителя IT-департамента Пенсионного фонда России и задался за одним столом с чиновниками, которые были гораздо старше него по возрасту. Позже, уйдя с государственной службы, занялся IT-бизнесом.

Однако определенный переворот в жизненной стратегии предпринимателя произошел, когда в ходе получения степени MBA он поехал на стажировку в Германию. Там, общаясь с представителями различных секторов, он пришел к выводу, что энергетика больше, чем кто бы то ни было, сегодня нуждается в инновационных идеях. Возможности развития почти всех традиционных энергетических технологий исчерпаны.

Алексей Кашин рассказывает, что у него была возможность обзавестись ведущими европейскими компаниями, занимающимися энергетическими технологиями, и он понял: самой передовой идеей на этом рынке является водородная энергетика, то есть водородные электрохимические генераторы.

Вернувшись в Россию, Кашин попробовал начать здесь собственный бизнес, связанный с производством во-

дородных топливных элементов. Однако опыта не было – и, как признается предприниматель, в серии неудачных проектов он смог потратить практически все свои сбережения, которые остались от предыдущего бизнеса. Но он смог познакомиться с профессором Юрием Добровольским из Института проблем химической физики РАН (ныне профессор Добровольский – руководитель созданного при институте Центра компетенций НТИ по технологиям новых и мобильных источников энергии).

Вполне понимая перспективность новых направлений развития, ученый предложил бизнесмену сотрудничество. Новая компания Алексея Кашина возникла на базе Института проблем химической физики в подмосковной Черноголовке, ее первые сотрудники были научными сотрудниками этого института.

За 5 лет бизнес достиг впечатляющих масштабов: годовой оборот компании составляет около 1 млрд руб.



Юрий Добровольский, профессор, д-р хим. наук, руководитель Центра компетенции по технологиям новых и мобильных источников энергии при ИПЧФ РАН

дородных топливных элементов. Однако опыта не было – и, как признается предприниматель, в серии неудачных проектов он смог потратить практически все свои сбережения, которые остались от предыдущего бизнеса. Но он смог познакомиться с профессором Юрием Добровольским из Института проблем химической физики РАН (ныне профессор Добровольский – руководитель созданного при институте Центра компетенций НТИ по технологиям новых и мобильных источников энергии).

Вполне понимая перспективность новых направлений развития, ученый предложил бизнесмену сотрудничество. Новая компания Алексея Кашина возникла на базе Института проблем химической физики в подмосковной Черноголовке, ее первые сотрудники были научными сотрудниками этого института.

За 5 лет бизнес достиг впечатляющих масштабов: годовой оборот компании составляет около 1 млрд руб.



## Перспективный рентген

### «Диагностика-М» стала резидентом московской ОЭЗ

Компания «Диагностика-М» получила статус резидента особой экономической зоны «Технополис «Москва». Предприятие занимается разработкой и производством инновационного диагностического оборудования, систем и комплексов обеспечения безопасности, высокотехнологичных систем неразрушающего контроля и диагностики, а также медицинских систем на основе рентгеновского излучения.

«Инвестиции резидента в проект составят свыше 107 млн руб., будет создано 142 новых рабочих места со средней заработной платой 85,6 тыс. руб. Статус резидента особой экономической зоны «Технополис «Москва» даст предприятию возможность пользоваться современной инфраструктурой ОЭЗ, а также получать поддержку от Правительства Москвы – налоговые льготы, льготные ставки на аренду и

выкуп земли», – сообщил руководитель Департамента инвестиционной и промышленной политики города Москвы Александр Прохоров.

Компания уже 28 лет является одним из лидеров не только отечественного (доля компании на рынке досмотрового рентгеновского оборудования около 60%), но и мирового рынка систем по обеспечению антитеррористической безопасности. Оборудование

предприятия используется во многих странах: в крупнейших аэропортах, на железнодорожных вокзалах, в работе почтовых и таможенных служб, на стадионах и в местах проведения массовых мероприятий и на других объектах, требующих высокого уровня защиты.

Во многих изделиях компании применяются уникальные технические решения, отличные от западных аналогов, что дает возможность иметь преимущество в реализации поисково-досмотровых задач.

«Статус резидента позволяет ООО «Диагностика-М» в кратчайшие сроки реализовать план по развитию направления медицинского оборудования на базе рентгеновских методов контроля, начать се-

рийный выпуск совершенно нового оборудования на базе передовых разработок компании, а также усовершенствовать существующие образцы продукции. Также компания очень заинтересована не только в создании востребованных продуктов для нужд Москвы, но и в обеспечении их жизненного цикла», – отметил генеральный директор «Диагностика-М» Владимир Усачев.

ОЭЗ «Технополис «Москва» – специализированная территория развития промышленно-производственной и технико-внедренческой деятельности столицы. Компании, имеющие статус резидента, пользуются специальным налоговым режимом и режимом свободной таможенной зоны, что

дает возможность сократить общую налоговую нагрузку до 47%. Резиденты ОЭЗ занимаются разработками и инновациями в сфере высокотехнологичного производства, в т.ч. микроэлектроники, приборостроения, информационных и телекоммуникационных технологий, медицинского оборудования. На сегодняшний день резиденты уже осуществили инвестиции в развитие своих производств на сумму более 25 миллиардов рублей и создали более 6000 рабочих мест.

Передача полномочий по управлению ОЭЗ «Технополис «Москва» Правительству столицы произошла 7 сентября 2016 года. Курирует особую экономическую зону Департамент инвестиционной и промышленной политики города Москвы.

## Инновации для энергетики

### Компания «Профотек» расширила круг партнеров

Столичная компания «Профотек» в ходе международного форума «Электрические сети – 2019», который проходил на площадке ВДНХ с 3 по 6 декабря прошлого года, увеличила количество своих партнеров по разработке уникальных инновационных решений в сфере энергетики. Соглашения о сотрудничестве были подписаны с АО ВО «Электроаппарат» и ООО «АББ Электрические Сети». Создание новых технологических решений в рамках расширенного партнерства нацелено на обеспечение всех возрастающих потребностей в цифровизации российских промышленных компаний.

В рамках международного форума «Электрические сети – 2019» (МФЭС-2019) состоялось торжественное подписание соглашения о сотрудничестве между АО «Профотек» и Акционерным обществом высоковольтного оборудования «Электроаппарат». Стороны заинтересованы в долгосрочном партнерстве с целью производства, тестирования, технической поддержки и сервисного обслуживания высоковольтных комплексов распределительных устройств с элегазовой изоляцией (КРУЭ) на классы напряжения 110-330 кВ с цифровыми измерительными трансформаторами тока. В ноябре блок ТТ КРУЭ 110 кВ успешно прошел исследовательские испытания на со-

ответствие метрологических характеристик заявленным создателями. Впервые прибор был продемонстрирован на МФЭС-2019. Производители уже готовы принимать предварительные заказы на КРУЭ 110 кВ.

Также на площадке форума при участии главного инженера ПАО «Россети» Андрея Майорова состоялась подписание соглашения между



АО «Профотек» и ООО «АББ Электрические Сети». Компании уже приступили к реализации проекта по совместной разработке, испытанию и продвижению на российский рынок высоковольтных компактных модулей на базе выключателей с электронными измерительными трансформаторами тока (ТТ) и трансформаторами напряжения (ТН). Стороны договорились о пилотном внедрении инновационных аппаратов и систем на объектах электросетевого комплекса. Производители

ли будут осуществлять техническую поддержку и сервисное обслуживание электротехнического оборудования.

«Статус резидента особой экономической зоны «Технополис «Москва» дает возможность компании «Профотек» сократить объем налоговых платежей и иных выплат на 47%. Высвободившиеся средства позволили предприятию инвестировать в развитие нового производства, а также в разработку и внедрение инновационных решений как самостоятельно, так и в сотрудничестве

с партнерами. «Профотек» и ранее зарекомендовал себя как создатель уникальных технологических решений для энергетики России. Расширение списка партнеров внутри страны является доказательством планового развития компании, ее готовности делиться идеями и вкладывать свои ресурсы в новые технологии», – сообщил руководитель Департамента инвестиционной и промышленной политики Москвы Александр Прохоров.

АО «Профотек» – столичное предприятие, созданное в декабре 2010 года при участии АО «Роснано». Это первый российский производитель оптических трансформаторов, у которого есть собственное ноу-хау на изготовление продукции и на технологию производства магнитно-чувствительного оптического волокна. Продукцию «Профотек» используют в том числе на линиях электропередачи, на электростанциях и подстанциях, на нефтехимических и других энергоёмких производствах. Компания является резидентом ОЭЗ «Технополис «Москва».

## От FIXAR!

### Беспилотники против вредителей

Кристина Фирсова

Беспилотные летательные аппараты – современный тренд, и сфера их использования постоянно расширяется. Совершенствуются и сами модели – функциональность дальности полета, подъемная мощность, функционал. Разработчик беспилотного воздушного судна и CEO компании FIXAR Василий Лукашов рассказал, как его изобретение можно использовать в борьбе с вредителями сельскохозяйственных культур и чем его аппарат отличается от других разновидностей беспилотников.



### Хобби превращается в профессию

«Любое хобби в моей жизни рано или поздно превращается в профессию, из-за чего приходится искать новое увлечение», – шутит Василий Лукашов.

Авиамоделизм он начал заниматься еще в детстве. Впоследствии увлечение трансформировалось в разработку наборов для самостоятельной сборки и налаживания их серийного производства в компании «Пингвин Хобби Маркет», а затем – в создание самолетов для полетов на большие расстояния по камере; те в свою очередь – в полноценные автономные беспилотные летательные аппараты.

Проработав некоторое время в должности руководителя проекта в группе станции «Геоскан», в августе 2017 года Василий ушел оттуда и совместно со своими бывшими коллегами из «Пингвина» создал собственную компанию «Инновационные комплексные системы», основным видом деятельности которой является разработка беспилотных воздушных аппаратов FIXAR.

### Придумать новое

Компания производит летательные аппараты по собственным запатентованным разработкам. За два года в проект было вложено 40 млн руб. Это и собственные средства создателей, и сторонние инвестиции.

«Каждый комплексный продукт – новая система, подтвержденная патентом на изобретение. Максимальное импортозамещение», – говорит Василий.

Сейчас в компании есть три разнонаправленных продукта – самолет вертикального взлета и посадки FIXAR 05 и 07, дрон для исследований помещений и труднодоступных зон FIXAR INDOOR, а также образовательное направление – методические пособия по сборке и пилотированию беспилотных автоматических систем, чертежи для самостоятельной распечатки на 3D-принтере с комплектующими FIXAR EDU.

Основной продукт компании – беспилотная авиационная система на базе собственной разработки, самолета вертикального взлета и посадки. Для этого конструкторы придумали принципиально новую технологию. Обычно для вертикального взлета и посадки летательных аппаратов используют пропеллеры. Однако это делает такие беспилотники очень энергозатратными и сокращает дальность полета.

Чтобы устранить этот недостаток, конструкторы FIXAR используют в своем аппарате не пропеллер, а крылья. При этом аппарат смоделирован так, что ему, в отличие от дру-

работают руководство, производство, эксплуатация и маркетинг. Продажи и инвестиционные консультации осуществляются из Москвы.

### На защите растений и не только

От прототипов создатели быстро перешли к выпуску рабочих образцов. Уже в 2017–2018 годах беспилотники FIXAR стали использоваться для внесения удобрений и биозащиты растений. Для этого с летательного аппарата распыляют биологический агент трихограмма – насекомых, паразитирующих на яйцах вредителей. В отличие от традиционных химических пестицидов, такой способ безопасен для людей и животных, при этом значительно дешевле. Защита вносится в короткий период, когда яйца уже отложены, но из них еще не успели вылезти гусеницы.

Один из крупных клиентов компании – «Россельхозцентр». В 2019 году с помощью FIXAR биологической защитой было обработано 2500 гектаров сельскохозяйственных угодий. За час один беспилотник может обработать 50 га. Планы на следующий год – увеличить обрабатываемую площадь в 8 раз.

«Эффективность такого экологичного типа защиты превышает 75%, и сервис рекомендован к применению во всей России», – рассказывает Василий.

Сельским хозяйством возможности использования FIXAR не ограничиваются. Еще одна область применения – доставка грузов (корреспонденции, медикаментов, небольших посылок и т.п.) в труднодоступные районы. Например, в ноябре 2018 года была выполнена экспериментальная доставка газет жителям удмуртского села. Для этого FIXAR пролетел 5 км над Камой. Автомобиль, тради-



«Это полностью автономный промышленный беспилотник, который работает по принципу «одной кнопки». Достаточно составить маршрут, включить аппарат, нажать на кнопку «старт», а все остальное аппарат делает сам: и взлетает, и выполняет полетное задание, и осуществляет посадку», – объясняет Василий.

Благодаря этому не требуется тратить время и деньги на обучение персонала – освоить управление FIXAR можно в короткие сроки.

Средняя стоимость аппарата-флагмана – 855 тыс. руб.: это полноценный комплект поставки с наземной станцией и камерой. Аппарат для исследований помещений стоит около 100 тыс. вместе с оборудованием, образовательный комплект – от 35 тыс. руб.

Проект быстро вышел на окупаемость – рынок встретил бренд с большим интересом, а производственные процессы позволяют производить аппараты в достаточном объеме. Сейчас в компании работает 20 человек, часть задач выполняют специалисты на аутсорсе. База компании находится в Санкт-Петербурге, где

ционно доставляющий почту в это село, должен преодолеть расстояние в 70 км в одну сторону.

Если представить, что речь идет о медикаментах, выгода становится еще более очевидной – своевременная доставка лекарств в труднодоступные населенные пункты может спасти жизнь, при этом сама доставка обходится значительно дешевле и не потребует содержание автопарка. Также беспилотник можно использовать для аэрофотосъемки или мониторинга в режиме реального времени строительных, дорожных и природных объектов.

### Оставаться флагманом

Отражением беспилотных летательных аппаратов развивается очень быстро. Поэтому наша цель – стараться и дальше немного опережать время и создавать автономные аппараты с оптимальными технико-эксплуатационными характеристиками, ценой и окупаемостью. Такие, какие нужны рынку», – делится планами Василий.

Несмотря на короткую историю, в России FIXAR уже занял свою нишу. Теперь создатели собираются выходить на зарубежный рынок. Чтобы быть в курсе новых возможностей и успешно развиваться, FIXAR участвует в профессиональных мероприятиях. В августе 2019 года компания взяла главный приз на фестивале стартапов White Night Eco StartUp Александра Ружинского. Василий говорит: «Нам понравился этот опыт, и мы рады, что такие интересные проекты развиваются в России и позволяют расти талантливым отечественным предпринимателям!»



## МИРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

ПЕТЕРБУРГСКАЯ  
ТЕХНИЧЕСКАЯ  
ЯРМАРКА

18-20 МАРТА  
2020

КВЦ «ЭКСПОФОРУМ»  
Петербургское шоссе, 64

ВЕДУЩЕЕ ПРОМЫШЛЕННОЕ МЕРОПРИЯТИЕ СЕВЕРО-ЗАПАДА

+7 812 320 9032 | bolgova@restec.ru | ptfair.ru

# INTERSCHUTZ

15 – 20 июня 2020  
Ганновер • Германия

+7 495 150 49 00

interschutz.com

f i in

Deutsche Messe

INTERSCHUTZ

## EuroBLECH 2020

Дополнительно – технологии соединения, обработки поверхностей и специализированное оборудование

С 27 по 30 октября 2020 года в выставочном центре Messegelände Hannover в Ганновере (Германия) пройдет 26-я международная выставка технологий обработки листового металла EuroBLECH 2020. Компания-организатор Mask Brooks Exhibitions отметила, что в этом году впервые за всю историю площадь выставки будет увеличена за счет дополнительного девятого павильона. Таким образом, площадь выставки вырастет по сравнению с 2018 годом, когда она составляла 89800 кв. м.



«До начала выставки осталось девять месяцев, и спрос на выставочные площади очень высокий, – рассказывает Эвелин Варвик, директор выставочной компании-организатора Mask Brooks Exhibitions. – В этом году мы предоставляем компаниям дополнительные площади в соседнем 26-ом павильоне, где они смогут показать свои последние разработки в различных технологических сферах. Павильон примет экспозиции, посвященные технологиям соединения, обработки поверхностей и специализированному оборудованию, которые раньше были представлены в 13-м павильоне. Благодаря 9-му павильону мы сможем пригласить на выставку дополнительные компании, входящие в технологическую цепочку обработки листового металла. Открытие еще одного павильона связано с увеличением числа компаний, желающих принять участие в ведущем отраслевом мероприятии, и дает им возможность продемонстрировать свои инновационные продукты всему миру».

На сегодняшний день уже зарезервировано и забронировано более 95 000 кв. м. выставочной площади – на 6% больше, чем в 2018 году. Наиболее широко представлены Германия, Италия, Турция, Китай, Швейцария, Нидерланды, Испания, Бельгия, Великобритания и США.

позволяет компаниям продемонстрировать международную аудиторию оборудование, системы и решения для цифрового производства.

Самую крупную выставку технологий обработки листового металла, проходящую раз в два года, посещают профессионалы со всего мира. Выставка будет интересна руководителям и специалистам любого уровня из малого и среднего бизнеса, а также представителям крупных предприятий всех ключевых сфер отрасли. Благодаря демонстрации возможностей техники профессионалы считают выставку EuroBLECH важнейшим событием в области обработки листового металла, поскольку здесь всегда можно найти новые решения, технологии, оборудование и материалы для собственных компаний. Предыдущую выставку посетили более 56 307 специалистов со всего мира.

EuroBLECH 2020 пройдет в Германии на территории выставочного центра Ганновера в павильонах 11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 26 и 27. На выставке компании могут представить как проверенную временем продукцию, так и новые разработки. Выставка EuroBLECH имеет четкую структуру и включает все элементы технологической цепочки обработки листового металла: заготовки, полуфабрикаты и готовую продукцию, перемещение, разделение, формовку, гибкие методы обработки, соединения, сварку, обработку труб и профиля, обработку поверхностей и гибридных конструкций, инструменты, комплектующие станков, контроль качества, системы CAD/CAM/СІМ, заводское оборудование, а также исследования и разработку. Организаторы рекомендуют компаниям, желающим принять участие в выставке, зарезервировать выставочный стенд заранее, чтобы попасть в соответствующий технологический сектор.

## Трансфер опыта и технологий

Завод «Пейкко» наращивает мощности с помощью кранов Konecranes

Использование европейского опыта в российском производстве стало выигрышной стратегией. Решения, созданные на базе иностранного оборудования и технологий, успешно применяются на заводах по всей стране. Такой подход дает целый ряд преимуществ: компания-производитель получает возможность использовать уже проверенные системы, доказавшие свою эффективность и надежность, сократить период тестовой эксплуатации и связанные с ним издержки, управлять затратами с помощью сервисных решений, предлагаемых дилерами оборудования. Так, на заводе «Пейкко» в Санкт-Петербурге эксплуатируются высокотехнологичные краны Konecranes. О том, как они помогают повышать эффективность предприятия, рассказал директор по производству Сергей Щербина.



## Успешный кейс

«Пейкко» – мировой производитель железобетонных изделий и композиционных балок. Компания представлена в России с 2006 года. В 2009-м начала развивать собственное производство в Санкт-Петербурге. С целью наращивания производственных мощностей завод был перемещен на территорию промышленной зоны «Парнас» и запущен в эксплуатацию в апреле 2018 года. Общая площадь нового комплекса составляет около 7 000 кв. м. Сейчас на производственной площадке работает уже более 125 человек.

Для оснащения завода потребовались промышленные краны высокой грузоподъемности. «Подбирая оборудование, мы опирались на опыт наших иностранных коллег, анализировали статистику эксплуатации оборудования в разных странах, выясняли типичные проблемы и варианты их решения, – рассказывает директор по производству «Пейкко» Сергей Щербина. – В итоге остановили выбор на кранах Konecranes. Они широко используются на заводах «Пейкко» в Европе и хорошо зарекомендовали себя в условиях длительной эксплуатации при максимальных нагрузках. Немаловажным фактором выбора было наличие производителя в России дилерской сети, которая может не только организовать поставку оборудования, но и обеспечить качественный сервис».

вок и конечной продукции на всех этапах: от получения материала до погрузки готовых балок в транспортные средства. В таких условиях надежность, эргономика и отказоустойчивость оборудования имеют ключевое значение: от этих характеристик напрямую зависит скорость и эффективность производства, влияющие на себестоимость единицы продукции.

Сейчас на заводе «Пейкко» в Санкт-Петербурге эксплуатируются пять мостовых кранов Konecranes: два двухбалочных десятитонных крана, двухбалочный кран грузоподъемностью 20 тонн с магнитной траверсой для работы с листовым материалом, однобалочный десятитонный кран, а также двухбалочный кран грузоподъемностью 6,4 тонны с магнитной траверсой для перемещения металлических заготовок большой длины.

«Оборудование Konecranes завоевало наше доверие за счет таких важных качеств, как удобство и безопасность использования, надежность и легкость в обслуживании»,

– говорит директор по производству «Пейкко» Сергей Щербина.

## Качество в деталях

Надежная и безопасная эксплуатация кранов обеспечивается за счет качественных узлов и комплектующих, таких как тормозные и канатные системы, блоки радиоуправления, ГТ-модули. Механизм регулировки скорости способствует повышению производительности оборудования и снижению затрат на электроэнергию. Краны также оснащены интеллектуальными системами последнего поколения, которые позволяют повысить точность контроля положения груза, обозначить «запретные зоны» для прохождения крана, автоматически блокировать движение при зацеплении крюка, стропы или груза. Функция Assisted Load Turning помогает перевернуть груз с использованием одного тельфера, удерживая канаты натянутыми и исключая

боковое подтаскивание груза. А функция «Следуй за мной» значительно ускоряет грузовые операции, позволяя подвезти кран к грузу, просто направив крью рукой.

Модульная конструкция мостовых кранов дает возможность создавать на их основе уникальные технические решения, отвечающие потребностям конкретного производства и объекта. Это, например, установка двух или трех тельферов на одном мосту, использование двухбалочных кранов повышенной грузоподъемности (до 80 тонн), модели оборудования в опорном или подвесном исполнении, краны для помещений с низкими потолками и т.д.

Вслед за требованиями рынка «Пейкко» модернизирует и расширяет производство. «Новое оборудование Konecranes запущено в эксплуатацию в прошлом году, но мы уже видим его эффективность. В связи с этим мы планируем приобрести несколько единиц малых кранов и при достижении необходимой производительности предприятия – еще один мостовой для полного проектного обслуживания производства крановым хозяйством, – рассказывает Сергей Щербина. – Мы отмечаем готовность российского подразделения «Коне-крейнс Демар Рус» отвечать на наши запросы достаточно быстро. Рассчитываем и в будущем получать оперативную поддержку производителя оборудования, чтобы наши ключевые машины работали бесперебойно».





# View to HANNOVER MESSE 2020

## Infrastructure solutions for powerful IIoT networks

The HARTING Technology Group will be showing off lots of new products and smart solutions at HANNOVER MESSE (20 April to 24 April 2020) again this year. And the HARTING motto for this year's HANNOVER MESSE is also 'Industrial Transformation'.

The HARTING Technology Group has been a pioneering force for innovation, major standards and industrial milestones for 75 years. The 75th anniversary will be celebrated at numerous events this year. HANNOVER MESSE in April will be the high point of all of these celebrations. The HARTING Technology Group is leading the way to industrial transformation with the claim 'All for Ethernet', setting new standards for industrial networks. Gaining in importance through the merging of the world of IT and automation, Industrial Ethernet cannot do without a reliable infrastructure fit for industry. HARTING recognised this need early on, creating in RJ Industrial\* the first RJ45 interface fit for industrial applications – a milestone and still the most widely used data interface. HARTING continued pursuing the path of constant innovation and serving market needs in 2016 with the ix Industrial\* interface for the familiar multi-pair ethernet. The next big step came after that: from ethernet via SPE into the field, for a smart connection of the last network participants to the IIoT.

### All T1 Industrial components for your IIoT infrastructure

Published on 23 January 2020, IEC 63171-6 created the basis for all future IIoT networks – and it hasn't changed. This doesn't mean that things have stood still, but that there has been ultimate agreement over a market-wide standard for SPE infrastructure, meaning investment security for users. On this basis, a comprehensive portfolio can be developed for the single-pair ethernet market.

Serial parts for the IP20 version of the T1 Industrial interface in the field assembly format in AWG 28-22 and overmoulded AWG 28-22 will be on show for the first time ever at HANNOVER MESSE. HARTING is also presenting the corresponding device socket for a robust and standardised SPE connection with the device. Device developers will get to see the first design-in projects at the fair.

### SPE Industrial Partner Network sees strong growth

The SPE Industrial Partner Network has more than doubled its

membership in just a few months. Starting with seven founding members, the number rose to 16 after the SPS fair in November 2019. Each company is a technology leader in its own right, specialising in different areas, which it needs to strengthen and complete the SPE ecosystem. This shared common basis creates the international standardisation for SPE infrastructure to IEC 11801-x, IEEE 802.3 and IEC 63171-6, to which all members refer. 2020 is the year of the SPE network. The network will be holding a series of interesting events at this year's HANNOVER MESSE.

### Han S®: secure connections for modular energy storage

The Technology Group has new products for the field of heavy-duty connectors. Han S® is the new secure connection technology for modular battery storage. The compact, flexible housing has room for contacts up to 200 A. The mounting housing is freely rotating and access to the locking mechanism is intuitive. Red for plus and black for minus with additional mechanical coding makes the interfaces interchangeable.

Han S® gives users optimum security, as the design meets all technical requirements and the latest UL 4128 standards for stationary energy storage systems. This means that the new connectors meet the highest standards demanded by the market.

The use of connectors speeds up the assembly of energy storage units made of lithium-ion cells. Global demand for this type of storage battery is booming. Manufacturers are having to connect more and more cells to systems. Han S® allows for rapid and standardised contact here. This makes the new connector an optimum solution for high processing volumes. Users can also depend on the connection working securely at a high production rate.

### Focus on DC connectors

For 75 years, HARTING has continually set high standards for new industrial interfaces. At present, there is a technologically demanding trend towards DC power transmission in the industrial environment, with significant growth expect-



ed for this type of power supply. In order to provide suitable installation technology for these applications, HARTING will be presenting new concepts of DC power transmission at the Hannover Fair 2020. The study of a new DC interface for industrial application will be presented, which is characterised by power and data technology. It transmits voltages up to 800 V as well as currents up to 40 A and cannot be pulled under load. In addition to the working groups of DC Industries, HARTING is also involved in drafting the DKE standards.

The project is the result of a cooperation between HARTING and the Smart Factory KL. At the Hannover Fair, future-oriented studies of the new DC interface at different levels of integration will be shown on the stands of both companies.

### Extended customising functions for Han configurator

The Han® configurator for industrial interfaces has a new customising function. It allows users to use the configurator to design individual solutions for cable entry points and apply labels. When configuration is complete, although it is an 'individual' product, all design-relevant data is available for download and users can order the customised solution. The new function makes for a continuous process: this goes from design to product development, production phase and assembly, enabling customers to design products easily on their own and have them delivered within a very short time. This makes individual interfaces affordable, even in smaller volumes. The amount of time for designing a new product is reduced, just as it is by the automatic quality inspection of the design. The configurator's new customising functions ultimately increase the range of available standards for clients. HARTING is using this technology to increase its product range and will be adding more and more customising functions to the Han® configurator.

### Increased cooperation with software developer PerFact

HARTING is pushing forward with the development of new technology. Announced at the SPS fair in Nuremberg in November 2019, the software partnership with PerFact is being expanded. HARTING and PerFact will be issuing more details at HANNOVER MESSE. PerFact develops professional IT solutions for industry. Linking machines via the Internet is a major aspect of remote machine maintenance.

HARTING interface delivers Power, Data, Signal for 'metroSNAP'

And the Swiss car maker Rinspeed will be at HANNOVER MESSE again this year. Rinspeed and HARTING are linked by a trust-based partnership going back many years. This year, the Technology Group is providing a specially designed interface to supply the vehicle with Power, Data and Signal. With 'metroSNAP', HARTING and Rinspeed are taking the next step towards mobility concepts of the future. Whether it's transporting people or goods – the vehicle is highly versatile. The HARTING module helps drivers to configure the vehicle quickly and flexibly for a wide range of tasks.

The HARTING Technology Group is one of the world's leading providers of industrial connection technology for the three lifelines of Data, Signal and Power and has 15 production plants and 44 sales companies. Moreover, the company also produces retail check-out systems, electromagnetic actuators for automotive and industrial series use, charging equipment for electric vehicles, as well as hardware and software for customers and applications in automation technology, mechanical and plant engineering, robotics and transportation engineering. In the 2018/19 business year, some 5,300 employees generated sales of EUR 750 million. Founded on September 1, 1945, the company celebrates its 75th anniversary at many trade fairs and events this year.

# Igus tribo-polymers

## At HANNOVER MESSE 2020 igus will show the next generation of robolink drive elements

In order to generate accurate movement along the 5th robot axis, the motion plastics specialist igus has developed new types of strain wave gears based on its tribo-polymer technology. Due to the use of lubrication-free high-performance polymers, they are not only extremely compact and light but also require very little maintenance and have an especially long service life. The latest generation supplements the gearbox series from igus and is part of the continually growing range of products for Low Cost Automation.



Tribo-polymers are used wherever the goal is an improvement of technical performance and a simultaneous reduction of costs. The advantages of tribo-polymers are especially apparent in the case of gearboxes: due to the use of iglidur high-performance polymers, strain wave gears from igus require no additional lubrication, in contrast to metal types of gear. Friction and wear are improved if lubrication-free tribo-polymers are used. At the same time, the use of plastics enables an extremely compact design and cost-effective manufacture. As a result of active research and further development of the strain wave gear, operating smoothness, backlash and service life have been optimised further by means of improvements in the technical design and

in the selection of materials. This especially applies to the latest generation.

### Strain wave gear made of lubrication-free tribo-polymers

The main components of the gearbox include a wave generator and a flexible ring with outer teeth, as well as an outer ring, fixed in place in the housing and a rotary power take-off element with inner drive teeth. The necessary flexibility and high degree of wear resistance are achieved through the use of lubrication-free high-performance igus polymers. The wave generator has an elliptical shape, therefore the surrounding flexible ring also assumes this shape. The drive teeth of the flexible ring engage at two places in the inner drive teeth of the outer ring and power take-off element. As the outer ring has two teeth more than the other components, the flexible ring is only moved two teeth further per rotation when the wave generator is rotated. Along the last axis of an articulated arm, linear robot or delta robot, the strain wave gear can be used before different gripper systems. Here, it performs the task of gripping objects that are not rotationally symmetrical and positioning them exactly. The current version is based on the installation size Nema 17 for direct connection to a stepper motor and can easily be adapted to other types of motor. The load bearing capacity of the strain wave gear has been determined in the test laboratory. With a transmission ratio of 28:1, the gearbox has a service life of 1 million cycles under a load of 1.5Nm and at a speed of 6rpm. As

a next step, there are plans to develop a size Nema 23 gearbox.

### Cost-effective automation solutions now possible

Like igus worm gears and planetary gears, strain wave gears are also part of the igus Low Cost Automation product range. These products can be used to develop cost-effective and long-lasting automation solutions for small and medium-sized enterprises – such as robots that can dispense coffee in the retail trade, perform pick-and-place tasks in the electronics industry or, in future, empty a dishwasher in the home. And all this is possible at a very favourable price: for example, a five-axis robot kinematics system from the igus robolink DP series costs around 3,500 euros, due mainly to the use of plastics, whereby the investment often pays for itself within just a few months. Last year, igus worked with partners to start the platform RBTx.com, which makes it easy to put together additional components such as gripper, control system or pneumatic components in order to create a full robotics solution. The platform brings users and suppliers of low-cost robotics components together quickly and easily. Interested parties can put together a low-cost robotics solution that matches their requirements and their budget exactly.

igus GmbH is a global leading manufacturer of energy chain systems and polymer plain bearings. The Cologne-based family business has offices in 35 countries and employs 4,150 people around the world. In 2018, igus generated a turnover of 748 million euros from motion plastics, plastic components for moving applications. igus operates the largest test laboratories and factories in its sector to offer customers quick turnaround times on innovative products and solutions tailored to their needs.

# Revolutionary Micro-Fulfillment Solution

## Redefining the eCommerce In-Store Customer Experience

From April 20 to 24, 2020, AutoStore will present the future of retail at the Hannover Messe. To remain competitive, retailers require a presence across multiple channels – stores, online, social networking and mobile. Consumers also are demanding more choices, and are more willing to change the provider allegiance to get better value and service. Same-day delivery and immediate local-store pick-up are no longer perks for eCommerce consumers, they are expectations. With AutoStore's micro-fulfillment solution, retailers can operate an extremely efficient eCommerce sales channel including 24/7 Click & Collect service in parallel to a customer-oriented shop. In Hall 4 / booth A24 at the Hannover Fair, AutoStore will present the flexibility and scalability of its robot-operated container warehouse in order to cope with an increasing number of articles and SKU's as well as seasonal peaks in online order processing.

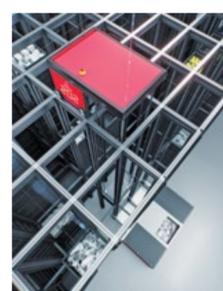


### Modular and Scalable Solutions with the highest density in the market

Perfectly suited for consumer in-store micro-fulfillment is AutoStore®, a modular, highly-automated eCommerce fulfillment system that is compact enough to be placed almost anywhere in-store, equipped to fulfill online orders fast and efficiently.

Peter Bimmermann, Business Development Manager AutoStore System GmbH, is convinced this year AutoStore's appearance in Hannover can be remembered as a gamechanger for the industry. "With the expectation of same-day deliveries in eCommerce, fast order fulfillment is essential to deliver on customer expectations. Managing retail eCommerce fulfillment from regional distribution centers cannot accommodate the demands of today's consumers, nor can it sustain cost efficiency. The automatic micro-fulfillment solution from AutoStore retailers can replace aisles with richer in-store experiences. This will eventually change retail as we know it. We are looking forward to present the AutoStore solutions at Hannover Messe."

AutoStore provides the highest density of any automated storage and pick system. Modular in



design, its micro-fulfillment solution can easily be configured to fit different store ceiling heights and obstacles.

### Click-and-Collect 24/7 or Last-Mile Delivery options

The efficient design and functionality of AutoStore's eCommerce micro-fulfillment pick-up points play a critical role in maintaining high-volume throughput for output workstations. Associates can consolidate eCommerce orders in less than 10 minutes, and put them back in the system for customers to collect at any time. And orders can be retrieved from the system in just a few minutes. Customers can decide their preferred option to collect pre-picked orders, whether

in-store, parking spot or home delivery.

### Fail-saved robotics for maximum system availability

AutoStore consists of a three-dimensional aluminum grid system of self-supporting bins that are moved to pick stations by independently-operating robots, providing swift and accurate movement of orders.

Each robot has two sets of wheels that enable it to move along perpendicular axes. This makes it possible for all robots to reach any position, and any bin on the grid independently – virtually eliminating the possibility of single-point system failure, providing near 100 percent system availability.

### From Online to In-Store

eCommerce fulfillment presents a significant challenge for retail stores. AutoStore's technology and extensive use-case experience is now being leveraged for extremely efficient micro-fulfillment of online orders in-store. Essentially, we have redefined the eCommerce in-store customer experience.

The AutoStore crew is looking forward to meet the media and prospective customers to present them the future of retail.

### Confirm Media Attendance

Meet AutoStore at the Hannover Messe in Hall 4/Booth A24.

The AutoStore Press event will be held Tuesday April 21st, 09:00 AM at the AutoStore booth. We will serve coffee, tea and breakfast snacks.

If you want individual meetings and interviews with the AutoStore Management, this can be organized by Anja Seemann.

Please confirm your attendance or book an interview on email: [autostore@anjaseemann.de](mailto:autostore@anjaseemann.de)

AutoStore, founded in 1996, is a robot technology company that invented, and continues to pioneer, Cube Storage Automation – the densest product/inventory storage solution in existence. The company's focus is to marry software and hardware with human abilities to create the future of warehousing. AutoStore is global, with more than 400 systems installed in 30 countries over a wide range of industries. All sales are designed, installed and serviced by a network of qualified system integrators – which AutoStore calls 'partners'. The company's headquarters is in Nedre Vats, Norway, with offices in the U.S., UK, Germany, Japan and France.

**HANNOVER MESSE 2020**  
**TRANSFORMATION IS EVERYWHERE. ITS HEART BEATS IN HANNOVER.**

**20 – 24 April 2020**  
**Hannover • Germany**

HANNOVERMESSE.DE HOME OF INDUSTRIAL PIONEERS HANNOVER MESSE



Шеф-редактор проекта  
Татьяна  
Калинина

# РОССИЙСКАЯ МУНИЦИПАЛЬНАЯ ПРАКТИКА

## СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ

### «Умный город» с точки зрения муниципалитетов

Данил Валинуров, руководитель информационной сети Ассоциации сибирских и дальневосточных городов (АСДГ),

Андрей Губов, председатель совета директоров «Фонда развития информационных технологий муниципалитетов» ОКМО

Представленный на публичное обсуждение техническим комитетом «Киберфизические системы» на базе РВК и «Ростелекомом» проект предварительного национального стандарта «Информационные технологии. Умный город. Показатели», устанавливает перечень показателей для оценки развития умных городов и методологии их определения. Публичное обсуждение стандарта продлится до 29 февраля 2020 года, после чего «Ростелеком» планирует внести его на утверждение в Росстандарт в 2020 году.

Отбор показателей «Умного города» разработчиками производился среди критериев – полнота и простота, технологическая нейтральность, валидность и проверяемость, а также доступность данных. В стандарте предусмотрена ежегодная оценка показателей, при этом каждый город, по замыслу авторов, может выбрать критерии в зависимости от индивидуальных целей развития.

«Подход, предлагаемый в данном документе, фокусирует внимание на потребительских свойствах города, которые были учтены в наборе показателей. Сейчас в ходе публичного обсуждения необходимо верифицировать их полноту, корректность и применимость», – говорят разработчики проекта.

Нельзя не согласиться, что документ, признаваемый всеми как стандарт, своего рода ГОСТ «Умный город», действительно необходим.

представленный на публичное обсуждение проект предварительного национального стандарта «Информационные технологии. Умный город. Показатели» (далее Проект). Количественная оценка показателей отдельных категорий и элементов «Умного города», представленная в проекте предварительного национального стандарта, безусловно важна, и сама по себе представляет значительную практическую ценность, но в целом Проект страдает неполнотой и нечёткостью, выражающейся в следующих основных недостатках:

1. Определены, данное в Проекте «Умному городу» (п. 3.3 умный город: Инновационный город, который внедряет комплекс технических решений и организационных мероприятий, направленных на достижение максимально возможного в настоящее время качества управления ресурсами и предоставления услуг, в целях создания устойчивых благоприятных условий проживания и пребывания, деполевой активности нынешнего и будущих поколений), скорее соответствует описанию главного героя романа Станислава Лема «Солярис», т.е. умной планеты, чем общепринятым представлениям.

2. Как следствие, Проект не конкретизирует ни цели, ни область и порядок его применения, ни организацию, призванные участвовать в практической реализации и оценке результатов «Умного города».

Замысловатый за рубежом термин «Умный город»

для муниципалитетов РФ означает применение цифровых технологий в муниципальных образованиях в целях создания комфортных условий проживания на территории муниципалитета и оптимизации процесса управления (организации) жизнедеятельности в муниципалитете.

Поскольку представленный проект стандарта определяет перечень ключевых функций жизнедеятельности в городах, которые в первую очередь подвержены «цифровизации» (охлаждены техническими системами), предлагаемый стандарт можно было назвать просто: «Информационные технологии. Технические системы в управлении городом. Показатели».

3. Показатели «Умного города» сгруппированы в Проект по 11 автономным категориям: «экономика», «образование», «энергетика», «руководство, управление», «изменение окружающей среды», «здоровье», «безопасность», «твердые отходы», «спорт и культура», «телекоммуникации», «транспорт». Однако, как показывает практический опыт муниципалитетов, это на сегодня далеко не полный перечень направлений, не говоря уже о дальнейшей перспективе развития «Умного города».

4. Проект не конкретизирует, каким образом и кем должны будут определяться и кому и с какой целью могут предоставляться показатели оценки результатов «Умного города». Но, учитывая преимущественно отраслевую ориентацию показателей, очевидно, что данная работа и отчетность подразумевается в основном в интересах заинтересованных ведомств, а не муниципалитетов.

К сожалению, рассматриваемый Проект соответствует модной нынче тенденции, когда в сфере цифровизации сперва начинают реализацию масштабных проектов и только после (частично понадеясь на дополнительные затраты) стараются определить их цели и достижимые результаты, создавая соответствующие методики и формируя состав и необходимые значения показателей.

Таким образом, с точки зрения органов местного самоуправления Проект предварительного национального стандарта «Информационные технологии. Умный город. Показатели» в том виде, как он представлен на обсуждение, не представляет интереса для муниципалитетов, т.к. в силу изложенного выше во многом противоречит целям и задачам НП «Цифровая экономика» и, более того, может отрицательно повлиять на дальнейший процесс интеграции информационных и коммуникационных технологий и Ин-

тегрирующей технической решения инфраструктурой, суммарные эксплуатационные расходы всех технических систем будут неподъемными для муниципалитета. Поэтому именно комплексная оценка результатов «Умного города» и представляет наибольший интерес для муниципалитетов, рассматривающих «Умный город» как интегрированную систему (платформу) для формирования целостной всеобъемлющей среды, охватывающей все сферы организации жизнедеятельности и городского хозяйства, на основе единой системы данных, НСИ и инфокоммуникационных технологий.

5. Проект не конкретизирует, как будет определяться и кому и с какой целью могут предоставляться показатели оценки результатов «Умного города». Но, учитывая преимущественно отраслевую ориентацию показателей, очевидно, что данная работа и отчетность подразумевается в основном в интересах заинтересованных ведомств, а не муниципалитетов.

К сожалению, рассматриваемый Проект соответствует модной нынче тенденции, когда в сфере цифровизации сперва начинают реализацию масштабных проектов и только после (частично понадеясь на дополнительные затраты) стараются определить их цели и достижимые результаты, создавая соответствующие методики и формируя состав и необходимые значения показателей.

Таким образом, с точки зрения органов местного самоуправления Проект предварительного национального стандарта «Информационные технологии. Умный город. Показатели» в том виде, как он представлен на обсуждение, не представляет интереса для муниципалитетов, т.к. в силу изложенного выше во многом противоречит целям и задачам НП «Цифровая экономика» и, более того, может отрицательно повлиять на дальнейший процесс интеграции информационных и коммуникационных технологий и Ин-

тегрирующей технической решения инфраструктурой, суммарные эксплуатационные расходы всех технических систем будут неподъемными для муниципалитета. Поэтому именно комплексная оценка результатов «Умного города» и представляет наибольший интерес для муниципалитетов, рассматривающих «Умный город» как интегрированную систему (платформу) для формирования целостной всеобъемлющей среды, охватывающей все сферы организации жизнедеятельности и городского хозяйства, на основе единой системы данных, НСИ и инфокоммуникационных технологий.

5. Проект не конкретизирует, как будет определяться и кому и с какой целью могут предоставляться показатели оценки результатов «Умного города». Но, учитывая преимущественно отраслевую ориентацию показателей, очевидно, что данная работа и отчетность подразумевается в основном в интересах заинтересованных ведомств, а не муниципалитетов.

К сожалению, рассматриваемый Проект соответствует модной нынче тенденции, когда в сфере цифровизации сперва начинают реализацию масштабных проектов и только после (частично понадеясь на дополнительные затраты) стараются определить их цели и достижимые результаты, создавая соответствующие методики и формируя состав и необходимые значения показателей.

Таким образом, с точки зрения органов местного самоуправления Проект предварительного национального стандарта «Информационные технологии. Умный город. Показатели» в том виде, как он представлен на обсуждение, не представляет интереса для муниципалитетов, т.к. в силу изложенного выше во многом противоречит целям и задачам НП «Цифровая экономика» и, более того, может отрицательно повлиять на дальнейший процесс интеграции информационных и коммуникационных технологий и Ин-

#### АНОНС

Готовится к печати новый журнал «Российская муниципальная практика». В нем будут материалы с Совета при Президенте РФ по развитию местного самоуправления, анализ реализации национальных проектов в разных регионах и городах страны, материалы о международном сотрудничестве муниципалитетов Тамбовщины, информация о лауреатах Национальной премии «Гражданская инициатива», героях современной России, которые сами, по своей инициативе, пытаются изменить жизнь страны к лучшему.

Спецпроект «Муниципальная карта России» посвящен Красноярскому краю.



### Съезд некоммерческих организаций России

В Москве проходит главное ежегодное мероприятие в жизни третьего сектора – X Юбилейный съезд некоммерческих организаций России.



Более 1000 делегатов из всех уголков необъятной страны прибыли в столицу нашей Родины с целью обсуждения актуальных проблем и определения ближайших перспектив развития некоммерческого сектора страны.

Благодаря поддержке комитета Государственной Думы ФС РФ по федеративному устройству и вопросам местного самоуправления, Российского государственного социального университета, Фонда региональных социальных программ «Наше будущее», Лабора-

деральный конгресс по электронной демократии.

За прошедшее десятилетие делегатами Съезда были инициированы и претворены в жизнь существенные поправки к законам и новые постановления Правительства РФ, появилась в Законе 7-ФЗ об НКО «информационная поддержка»,

Основная цель Съезда – сформулировать новую, объединяющую государственную идею, предложить смыслы для государственной идеологии интегрированного общества и ее институтов. Социально ориентированные НКО становятся сильнейшим мотиватором для эволюционных изменений в мышлении людей, принимающих ответственные решения для государства.



териори Касперского и Российской муниципальной академии, представители некоммерческого сектора страны собрались все вместе во Дворце культуры РСУ и этим еще раз продемонстрировали свою историческую общность и идентичность созидающей нового будущего российской государственности тружеников некоммерческого сектора.

Делегаты дали высокую оценку реализованным за десятилетие проектам и проводимым в рамках Съезда мероприятиям: был создан Общероссийский совет НКО, а затем и Общенациональный союз НКО; Всероссийская конференция ГОСГРАНТ теперь проводится отдельно и живёт своей жизнью, она произвела на свет Всероссийскую школу грантового менеджмента; Общественная премия грантооператорам переросла в Национальную общественную премию АТЛАНТ, присуждаемую за выдающийся вклад в развитии некоммерческого сектора в Российской Федерации; Всероссийский форум ИнфоОбщество, превратился в Фе-

ределана система грантовой помощи НКО, создан единый оператор президентских грантов, почти у всех региональных грантооператоров появилась «обратная связь», подругому заработали в стране ресурсные центры для некоммерческого сектора, в процессе создания «Портала социальных услуг», Третейский суд НКО и многое другое.

Именно делегаты съездов разных лет инициировали отмену роуминга, предложили стандарты обратной связи с гражданами на сайтах органов государственной власти и местного самоуправления, придумали новые удобные учебники по компьютерной грамотности и интернет-коммуникациям для старшего поколения, участвовали в написании новой Стратегии информационной безопасности России, государственных программ и национальных проектов.

Философские и совсем земные, практические дискуссии, которые прошли на Съезде, помогли определить место НКО в современной России, совместного конструирования общероссийского пути развития.

В рамках Съезда участников и делегатов приветствовал президент Общенационального союза некоммерческих организаций, президент Российской муниципальной академии Александр АЙГИ-СТОВ. В ходе своего выступления он остановился на вопросах взаимодействия социально ориентированных НКО с органами государственной власти, а также напрямую связал развитие некоммерческого сектора с решением задачи по укреплению местного самоуправления.

«Считаю, что было бы правильным на уровне Российской Федерации и субъектов РФ создать сеть центров для взаимодействия институтов гражданского общества с органами муниципальной власти. Они могут быть как на базе ресурсных центров, так и на базе представительств общероссийских некоммерческих структур, а также самостоятельными подразделениями», – предложил Александр Анатольевич.

### Лучшая муниципальная практика поддержки предпринимательства и улучшения инвестиционного климата

20 марта 2020 года в Москве на Всероссийском форуме «Территория бизнеса – территория жизни» встретятся лидеры бизнес-сообщества, эксперты и представители власти, чтобы обсудить перспективные направления развития предпринимательства и узнать имена лучших предпринимателей страны на финале премии «Бизнес-Успех». За победу на всероссийском этапе поборются победители 20-ти межрегиональных этапов премии, которые прошли в течение 2019 года и объединили более 16 тысяч участников.



Победителем регионального этапа в номинации «Лучший муниципалитет» стал город Фролово Волгоградской области. Город Фролово выиграл Сертификат на бесплатное дистанционное обучение 10 сотрудников по курсу «Специалист в сфере закупок»

Журнал «Российская муниципальная практика» уже много лет является информационным партнером премии, особенно поддерживая номинацию «Лучшая муниципальная практика» поддержки предпринимательства и улучшения инвестиционного климата; «Лучшая система закупок муниципального уровня».

Одна из основных целей проекта – повышение активности муниципальной власти в поддержке малого и среднего бизнеса. Конкурс для администраций муниципальных районов и городских округов проводится для популяризации успешных примеров развития бизнеса на муниципальном уровне.

В рамках проекта проводится конкурс между муниципалитетами, которые хотят поделиться своим практическим опытом в развитии предпринимательства. Ведь наиболее тесное взаимодействие между бизнесом и властью происходит именно на муниципальном уровне. Поэтому столь велика роль муниципальных образований в развитии предпринимательства в регионах.

В номинации для муниципалитетов оцениваются:

- Статистические показатели состояния и динамики развития малого и среднего бизнеса в муниципальном образовании
- Результаты мероприятий по поддержке малого и среднего предпринимательства, реализуемых на муниципальном уровне: создание и эффективность работы объектов инфраструктуры, установленные льготы для субъектов МСП, развитие инвестиционного климата и т.д.

■ Презентации муниципалитетов-финалистов в день проведения мероприятия. Главным редактором журнала «Российская муниципальная практика» Татьяна Калинина входит в экспертный совет конкурса.

#### «ТЕХНОЛОГИИ СОЗИДАТЕЛЬНОГО ПАРТНЕРСТВА»

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ «ОБЪЕДИНЕННОЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ РЕДАКЦИИ»

Специальный проект «Технологии созидательного партнёрства» представляет успешный опыт сотрудничества российских промышленных компаний с органами власти в местах расположения предприятий. Деятельность крупного бизнеса в рамках этого сотрудничества направлена на создание комфортной городской среды, совместную реализацию социальных программ, создание новых рабочих мест, профориентацию и профобразование молодежи и так далее.

Проект «Технологии созидательного партнёрства» включает обзорные и аналитические очерки, интервью с руководителями предприятий и органов власти, репортажи, экспертные мнения, заочные круглые столы, авторские статьи представителей промышленности и властных структур. Материалы проекта публикуются на страницах изданий «Объединённой промышленной редакции»:

- Журнал «Российская муниципальная практика»
- Газета «Промышленный еженедельник»
- Журнал «ОПК РФ»

Номера изданий с материалами специального проекта «Технологии созидательного партнёрства» дополнительно адресно и персонально распространяются по профильным (промышленность и местное самоуправление) структурам и комитетам федеральных органов власти, всероссийским и региональным ассоциациям муниципальных образований, объединяющим промышленников, а также на всероссийских мероприятиях социально-экономической направленности.

Специальный проект «Технологии созидательного партнёрства», презентует успешный опыт сотрудничества промышленности, регионов и муниципалитетов, будет способствовать повышению имиджа социально ответственного бизнеса.

+7-495-7293977, +7-495-778-1447, doc@promweekly.ru

**ПРОМЫШЛЕННЫЙ**  
еженедельник

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:  
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник»». Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников  
Главный художник Анатолий Исаенко  
Заместители главного редактора Елена Стольникова  
Дмитрий Кожеников  
Татьяна Калинина  
Региональный директор Наталья Можжаева

Помощники главного редактора Надежда Зимина  
Татьяна Соколова  
Директор по развитию Дмитрий Минаков  
Дизайн и верстка Светлана Селиверстова  
Директор по международным проектам Александр Стольников

Обозреватель Олег Дейченко  
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада);  
Тел.: (1-604)-805-5979  
vkl@telus.net  
Газета распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях.

Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогу «Газеты и журналы».  
Подписной индекс П7282.  
Подписка на электронную версию: podpiska@promweekly.ru  
Материалы, отмеченные ©, публикуются на правах рекламы.

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29  
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)  
www.promweekly.ru  
doc@promweekly.ru  
re-gazeta@inbox.ru  
Газета «Промышленный еженедельник» является официальным публикатором актов Минпромторга России.

Использованы материалы информационного и интернет-изданий.  
Номер подписан 13.02.2020  
Отпечатано в АО «Красная Звезда». 125284, г. Москва  
Хорошевское шоссе, 38.  
Тел.: (495) 941-32-09, 941-34-72, 941-31-62. E-mail: kr\_zvezda@mail.ru, www.redstarprint.ru.  
Номер заказа 0234-2020  
Тираж 40000 экз.