

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ **2-3**

Самоходный «Amesha»

На астраханском предприятии спустили на воду новый сухогруз

стр. 2

Испытание спутника

В ЦАГИ проверили «Экспресс МД-1»

стр. 2

Соответствие стандартам

Менеджмент качества НПО «Сатурн» подтвержден дополнительно

стр. 3

Есть столбик!

На НЭВЗе создан сотый «Ермак»

стр. 3

Приглашение к сотрудничеству

Уралвагонзавод развивает малый бизнес

стр. 3

СТРАТЕГИИ **4-6**

Требования по ограничению роста цен на нефтепродукты

Правительство России работает с обращениями граждан

стр. 4

Прикаспийское сотрудничество

Достижения и перспективы

стр. 4

Проекты создания технопарков

Методика контроля и управления

стр. 4

Актуальные программы

Ипотечный банк презентовал новую технологию

стр. 5

Летная школа

Аэрофлот решил сам обучать летный состав

стр. 5

Выкса всяя Руси

ОМК ввела в строй литейно-прокатный комплекс

стр. 6

ФОНДОВЫЙ РЫНОК **9**

Пути экономики США

План Полсона не решает проблем

стр. 9

На службе у инвестора

Подробности и детали современных технологий

стр. 9

Отмена пошлины

Поддержка производителей труб

стр. 9

ПОДРОБНОСТИ **10-11**

Первый камень

Светлое промышленное будущее

стр. 10

ВЭС помогает развитию

Ветроэнергетические проекты

стр. 10

Итоги полугодия

«Норникель» опубликовал данные

стр. 11

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА **12**

Право и экономика ТЭК

«Тверьэнерго» через суд взыскивает долги за энергию

стр. 12

Энергетический форум

Тарифы на энергетику серьезно вырастут

стр. 12

ДЕТАЛИ **16**

Контроль качества

На что обращать внимание во время ремонта дома и офиса

стр. 16

Подписка на «ПЕ»

Гибкие схемы и системы скидок для корпоративных клиентов

стр. 16

Полезные рекорды

Дирижабли в России: практическое значение



Российские дирижабли могут занять свою долю на транспортной карте страны

Дмитрий Кожевников

Разворачивающийся мировой финансовый кризис, полные масштабы которого пока еще никому не известны, выступает в том числе в качестве хорошего стимула для поиска новых более экономных технологий. В этой связи немалый интерес вызывает прошедшая на прошлой неделе в пресс-центре ИА REGNUM пресс-конференция, посвященная перспективам российского дирижаблестроения. Свои прогнозы представили большие специалисты в этой области — руководитель проекта «Русская фабрика рекордов», председатель совета директоров «СБ Банка» Леонид Тюхтяев, президент Русского воздухоплавательного общества, главный конструктор Воздухоплавательного центра «Авгурь» Станислав Фёдоров, первый заместитель председателя правления «СБ Банка» Сергей Пантелеев.

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Объем ВВП России в первом полугодии вырос на 8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (в первом полугодии 2007 года темп роста ВВП составлял 7,8% по отношению к аналогичному периоду 2006 года). Номинальный объем ВВП за полугодие составил 19 трлн 112,8 млрд руб. Темп роста ВВП во II квартале 2008 года составил 7,5% по отношению ко II кварталу 2007 года. Объем ВВП за второй квартал составил 10 трлн 274,7 млрд руб.

Примечательно, что в сентябре этого года мы отмечаем фактическое столетие отечественного дирижаблестроения. Первым российским дирижаблем стал Аэростат, названный «Учебный», который был построен по проекту капитана А. И. Шабского. Постройка аппарата была закончена в сентябре 1908 года. «Учебный» брал на борт трех человек, мог подниматься на высоту 800 м. и развивать скорость около 22 км/ч. Наибольшая продолжительность полета составляла около 3 часов.

В области дирижаблестроения Россия является одной из ведущих мировых держав. Достаточно привести следующий факт: 12 сентября дирижабль отечественного производства АУ-30 (бортовой номер RA-01944, дирижабль изготовлен НПО «Авгурь-РосАэроСистемы», принадлежит ЗАО «АэроСкан») преодолел 626 км по маршруту Санкт-Петербург — Киржач и установил таким образом мировой рекорд дальности перелета для воздухоплавательных аппаратов такого типа. Пилотировал дирижаблем мастер спорта и не-

однократный рекордсмен страны Леонид Тюхтяев, который на пресс-конференции в ИА REGNUM заявил, что этот рекорд еще раз доказывает: о светлом будущем российского дирижаблестроения можно говорить уже сегодня. При этом важно, что дирижабль АУ-30 не был создан специально для установления рекорда, подчеркнул Тюхтяев: это рабочая машина, которая была лишь обновлена перед полетом. Это безусловно подтверждение высокого серийного качества техники, которую сегодня способна производить российская промышленность в этой области. «У нас в планах — установление новых рекордов по скорости и дальности полетов», — заключил он.

«Миссия проекта «Русская фабрика рекордов» как раз и состоит в том, чтобы вернуть в Россию дирижабли», — подчеркнул Леонид Тюхтяев. По его словам, мысль о том, что развитие российской воздухоплавательной техники — не только своевременный, но и очень выгодный проект, возникла у коллектива

(Окончание на стр. 6)

Уникальные испытания

Системный оператор проверил работу ЕЭС

Дмитрий Адров

В ЕЭС России и энергосистемах стран СНГ и Балтии (ЕЭС/ОЭС) проводились натурные системные испытания с целью определения частотных свойств энергосистемы и качества регулирования частоты при ее реальных отклонениях.

Задачей Системного оператора стала оценка влияния масштабных изменений, произошедших в энергосистеме со времени предыдущих испытаний в 2004 году. Специалисты ОАО «СО ЕЭС» исследовали динамические свойства энергосистемы в условиях изменения ее технических характеристик. Испытания позволили также оценить эффективность систем регулирования частоты в ЕЭС России и параллельно работающих системах СНГ и Балтии в случае ее отклонения от значения 50 Гц и проверить работу системы мониторинга частоты электростанций в таком регулировании.

В процессе натурных испытаний в энергосистемах России, СНГ и Балтии создавались кратковременные (продолжительность 10 минут) небалансы мощности (± 1200 МВт), имитировавшие нештатные си-

туации и вызывавшие отклонения частоты тока в сети. Удержание номинального значения частоты обеспечивалось системами общего (ОПРЧ) и нормированного (НПРЧ) первичного регулирования частоты, а также автоматикой вторичного регулирования частоты и активной мощности (АВРЧМ). Общее первичное регулирование частоты осуществлялось всеми электростанциями ЕЭС/ОЭС, нормированное первичное и вторичное регулирование — только энергоблоками, сертифицированными для участия в НПРЧ и АВРЧМ.

В режиме нормированного первичного регулирования частоты работали 35 энергоблоков, расположенных на 13 электростанциях с суммарным резервом мощности 647 МВт. В автоматическом вторичном регулировании частоты приняли участие 5 энергоблоков на трех тепловых электростанциях (Пермской, Киршишской и Ставропольской ГРЭС) с суммарным резервом для вторичного регулирования в 100 МВт, и Жигулевская ГЭС, располагавшая резервом для вторичного регулирования в 400 МВт. Собранная Системным оператором в ходе испытаний информация позволяет:

— определить частотные характеристики ЕЭС/ОЭС России и энергосистем стран СНГ — участниц параллельной работы с ЕЭС России при введенном НПРЧ;

— оценить фактическую эффективность ввода НПРЧ на выделенных энергоблоках ТЭС и его влияние на качество регулирования частоты в ЕЭС;

— провести сравнительный анализ режимов эксплуатации энергоблоков при вводе на них режима НПРЧ и при дополнительном подключении части энергоблоков к АВРЧМ;

Смена лидеров

Владислав Кочетков

Информационная группа Finam.ru (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провела конференцию «Валютный рынок: курсовая паника или признаки смены фаворитов?». Эксперты отметили, что в условиях глобального кризиса большой интерес представляют такие стабильные валюты как швейцарский франк и юань.

Кредитно-ипотечный кризис оказал существенное влияние на динамику мировых валют. Так, падающий в течение продолжительного времени американский доллар в условиях кризиса значительно укрепил свои позиции по отношению к единой европейской валюте. По мнению руководителя отдела анализа мировых рынков ИК «ФИНАМ» Михаила Аристакесяна, это объясняется наличием в европейских банках долларовых активов, включая связанные с ипотекой в США ценные бумаги: «Резервы по ним нужны в долларах. LIBOR дорогой. Им, получается, дешевле привлечь доллары через swap евро/доллар. Вот и имеем сильный спрос на доллар. По фундаментальным факторам в совокупности экономика США выглядит хуже, чем экономика Евророзны, хотя, конечно, у них тоже проблем хватает. На мой взгляд, долгосрочный тренд ослабления доллара остается в силе».

Причину текущего укрепления доллара ведущий аналитик отдела макроэкономического анализа ОАО Банк «Петрокоммерц» Дмитрий Харлампиев связывает с бегством в safe haven и «репатриацией» долларов терпящих убытки инвестбанков. «С точки зрения фундаментального анализа, евро сейчас выглядит недооцененным, хотя если замедление экономического роста в Евророзне сохранится, то на конец 2009-го года, опять же фундаментально, видится уровень 1,35», — считает эксперт.

Возможное снижение ставки ФРС может отрицательно сказаться на курсе американской валюты. «Полагаю, до конца года ФРС понизит ставку, возможно даже на 50 бп. Для доллара это будет негативный фактор», — прогнозирует г-н Аристакесян. При этом главный экономист ФК «Открытие» Данила Левченко считает, что ФРС лучше не идти на снижение ставки: «И сентябрьское решение я одобряю, хотя уже и тогда были серьезные ожидания по снижению. Точечные интервенции более эффективны. А снижение ставки до значений, близких к нулю, не всегда приводит к хорошему последствием. Ярким примером является, например, Япония в 90-х годах».

В условиях высокой волатильности на финансовых рынках российский Центробанк сегодня старается сглаживать курсовые колебания рубля к доллару. Роль ЦБ РФ на валютном рынке и до, и после начала августовского кризиса оставалась значительной, считает г-н Харлампиев. Эксперты не ожидают резких движений на валютном рынке. «В меньшей степени стабильными окажутся те валюты, курс которых административно таргетируется регулятором, тем или иным образом реагируют на изменение расклада сил между единой европейской валютой и долларом США», — считает г-н Харлампиев. — В качестве наименее волатильных в среднесрочной перспективе я бы выделил датскую и шведскую кроны, а также, возможно, швейцарский франк». С мнением коллеги согласен и г-н Аристакесян, считающий наиболее стабильной из свободных конвертируемых валют швейцарский франк, а из регулируемых — китайский юань.

726-03-03

Poliscorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru
e-mail: info@poliscorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50



На Урале изучат вопрос взаимозависимости строительства и инвестиций



Еще одна экологическая программа в Республике Татарстан

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

7-495 9701956 / 7781447

Самоходный «Amesha»

На площадке Астраханского Судостроительного Производственного Объединения состоялся спуск на воду самоходного состава «Amesha». Сухогруз предназначен для перевозки генеральных, насыпных грузов, включая зерно, минеральные удобрения, металл, навалочные грузы, леса, контейнеры международного стандарта.

Контракт на строительство трех корпусов состава был заключен с голландской компанией-заказчиком в октябре 2007 года. Второй состав планируется сдать в конце текущего месяца, третий — к весне 2009 года. Основные характеристики судна: длина — 172 м, ширина — 11,45 м, высота борта — 3,6 м. Строительство ведется под надзором классификационного общества Gemahish Lloyds.

На торжественной церемонии спуска сухогруза присутствовали заместитель министра промышленности Астраханской области Станислав Федюлов, представитель компании «Amesha» г-н Геррит Дренс, а также генеральный директор Астраханского Судостроительного Производственного Объединения Константин Марисов.

КОРОТКО

В Екатеринбурге обсудят строительство и инвестиции

В Свердловской области решено провести международный форум экономического сотрудничества «Недвижимость, строительство и инвестиции на Урале». Регистрация участников продлится до 22 октября. По словам организаторов мероприятия (компания «WQ forum», Юридическая компания «ЭНСО» и Консалтинговая группа «Ардашев и Партнеры»), участники планируют раскрыть масштабный, системно-комплексный взгляд на планирование, структурирование и ведение бизнеса на Урале, инвестирование средств в производство, компании, недвижимость с учетом всех ключевых аспектов инвестиционного проекта. В рамках работы форума участникам предстоит обсудить такие темы, как «Экспертная оценка инвестиционной привлекательности Уральского региона. Куда и почему выгодно вложить деньги. Практические рекомендации», «Алгоритм действий потенциального инвестора. Оценка, аналитическая работа, переговоры, проверка чистоты сделки, рисков, бизнес-план, подготовка проекта и его презентация инвестору, выбор модели инвестирования», «Роковые ошибки инвестора и держателя инвестиционных, но проблемных активов», «Организационно-правовые формы и договорные конструкции реализации инвестиционного проекта. Как вложить деньги и оформить отношения партнеров». Кроме того, в списке заявленных тем: «Выстраивание отношений между участниками инвестиционного проекта», «Иностранные инвестиции. Использование зарубежных структур, моделирование и структурирование инвестиционного проекта и сделок по его реализации», «Налоговая оптимизация инвестиционного проекта, структурирование бизнеса, использование льгот и инструментов налогового планирования. Рекомендации налогового консультанта с учетом тенденции налогового администрирования и судебной практики» и другие. Участники форума также увидят презентацию инвестиционных и производственных проектов г.Екатеринбурга и Уральского федерального округа и презентацию инвестиционных возможностей в рамках проекта «Урал промышленный — Урал полярный».

В проекте бюджета учтены пессимистичные прогнозы

В Перми состоялись публичные слушания по проекту бюджета Пермского края на 2009-2011 годы. Подобная процедура, предшествующая принятию бюджета во втором чтении, в краево Законодательном Собрании проходит с 2006 года. В ходе публичных слушаний выяснилось, что в проекте главного финансового документа Прикамья учитывались самые пессимистичные прогнозы по изменениям мировых цен на нефть и другим финансовым показателям. Так что, как подчеркивали выступающие, даже в случае худшего варианта развития событий краевые власти должны выполнять свои обязательства по всем строкам бюджета. Обязательства края на предстоящую трехлетку достаточно велики. Согласно проекту, более половины бюджетных средств будут направлены на социальные отрасли — здравоохранение, образование, соцподдержка, культуру и спорт. Кроме того, уже начиная с 1 января 2009 года, более чем на четверть должна вырасти средняя зарплата бюджетников, в части которой предусмотрен новый минимальный размер оплаты труда и значительный премиальный фонд.

Все замечания, поступившие в ходе публичных слушаний, будут оформлены в виде поправок к законопроекту и поданы в рабочую группу Законодательного Собрания края, которая рассмотрит их при подготовке ко второму чтению.

IV Северный инвестиционный форум

12-14 ноября 2008 года в городе Сыктывкар состоится IV Северный инвестиционный форум, организованный правительством Республики Коми и Информационным агентством АК&М. В этом году форум станет площадкой для обсуждения важнейших проблем развития Севера России. Особое внимание будет уделено вопросу диверсификации экономики региона. В ходе работы форума будут рассмотрены такие вопросы, как: стимулирование инвестиционных программ на государственном уровне; горизонтальная интеграция связей в стратегическом развитии регионов; внедрение инновационных технологий в производственный сектор экономики Севера России — приоритетные задачи; инновационные модели развития сельского хозяйства на Севере; особенности обеспечения трудовыми ресурсами и подготовки кадров — использование научного потенциала северных регионов.

В рамках форума состоятся пленарные и тематические заседания, круглые столы и деловые встречи, конференции, выставка. Будут представлены инновационные разработки ведущих предприятий в различных отраслях экономики. К участию в форуме приглашены известные политики, руководители органов законодательной и исполнительной власти, промышленники и предприниматели, ученые и общественные деятели, руководители финансово-кредитных организаций, рейтинговых агентств, российских и зарубежных компаний, ведущих средств массовой информации. В рамках форума состоится выставка «Экономический потенциал Республики Коми».

Испытания спутника

В ЦАГИ проверили космический «Экспресс МД-1»

«Центральный аэрогидродинамический институт им. профессора Н.Е. Жуковского» (ЦАГИ) по заказу Государственного космического научно-производственного центра имени М.В. Хруничева провел акустические испытания космического аппарата «Экспресс МД-1». В результате испытаний были получены данные, подтверждающие качество, сохранность и работоспособность летного образца космического аппарата «Экспресс МД-1».



Испытания проходили в реверберационной камере РК-1500, в которой моделировались акустические нагрузки, действующие на аппарат при его эксплуатации. Космический аппарат подвергался воздействию высокочастотных пульсаций давления, возникающих во время старта, транзвукового полета и максимального скоростного напора.

Проведенные акустические испытания являются обязательным этапом наземных приемосдаточных испытаний летных образцов космических аппаратов подобного типа. КА «Экспресс-МД1» создается в рамках Федеральной космической программы на 2006-2015 гг. по заказу

ФГУП «Космическая связь». Он предназначен для осуществления непрерывной спутниковой связи и вещания в РФ. Подготовка космического аппарата ведется в соответствии с графиком сборки и испытаний летного изделия «Экспресс-МД-1», согласованном с заказчиком

аппарата — ФГУП «Космическая связь» и утвержденным руководителем Федерального космического агентства. В соответствии с этим графиком совместный запуск космических аппаратов «Экспресс-МД-1» и «Экспресс-АМ44» запланирован на декабрь.

Экологическая программа

В Татарстане очистят акватории водохранилищ

В Татарстане рассмотрена программа очистки акватории Куйбшевского и Нижнекамского водохранилищ от затонувших плавсредств на 2009-2011 годы. В республике уже создана рабочая группа во главе с министром транспорта и дорожного хозяйства Татарстана Ильясом Фасхутдиновым — для проведения исследовательских работ и осуществления мероприятий по установке на надзор на внутреннем водном транспорте и руководителями 16 глав муниципальных образований, которые задействованы в решении этого вопроса, также были созданы рабочие группы. Одной из основных проблем премьер-министр Татарстана Рустам Мин-

ниханов считает отсутствие денежных средств для подъема и утилизации затонувших судов. Наеляться на то, что вопрос будет решаться за счет средств федерального бюджета, не приходится, отметил Рустам Минниханов. Республика ищет пути выхода из ситуации. Верхнеуслонский муниципальный район стал «пилотным» для отработки ряда мероприятий. В частности, было поднято два из пяти затонувших плавсредств. Уже выявлены 6 предприятий — вывозы затонувших плавсредств. Четверем годами предписания на подъем затонувших и брошенных судов.

нахивов считает отсутствие денежных средств для подъема и утилизации затонувших судов. Наеляться на то, что вопрос будет решаться за счет средств федерального бюджета, не приходится, отметил Рустам Минниханов. Республика ищет пути выхода из ситуации. Верхнеуслонский муниципальный район стал «пилотным» для отработки ряда мероприятий. В частности, было поднято два из пяти затонувших плавсредств. Уже выявлены 6 предприятий — вывозы затонувших плавсредств. Четверем годами предписания на подъем затонувших и брошенных судов.

2008

УПРАВЛЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВОМ
РОССИЙСКО-НЕМЕЦКИЙ ДИАЛОГ

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ
«УПРАВЛЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВОМ 2008: РОССИЙСКО-НЕМЕЦКИЙ ДИАЛОГ»
22 октября 2008 года
г. Москва, здание Управления делами Президента РФ «Президент Отель» (ул. Большая Якиманка, 24)

ОРГАНИЗАТОРЫ:
Industrial Consulting Group
Консалтинговая компания «Открытый Диалог»

КОНФЕРЕНЦИЯ ОРГАНИЗОВАННА В СОТРУДНИЧЕСТВЕ С:

Российско-германской внешнеторговой палатой, Федеральными Союзом REFA и RKW (Германия),

Российским союзом промышленников и предпринимателей,

Общероссийской общественной организации «Деловая Россия»,

Торгово-промышленной палатой РФ

ОСНОВНЫЕ ТЕМЫ КОНФЕРЕНЦИИ:

- потенциал и перспективы сотрудничества предприятий России и Германии;
- практический опыт реализации производственных проектов в России;
- успешный опыт повышения эффективности производства и оптимизации численности персонала;
- опыт и технологии подготовки производственных кадров в России и Германии.

Для участия в конференции приглашены, представители федеральных и региональных органов государственной власти, руководители производственных предприятий и холдингов, главные инженеры, технические директора, начальники производств, руководители подразделений по организации производства, оптимизации производственных процессов и оптимизации численности производственного персонала, директора и менеджеры по персоналу, руководители и специалисты консалтинговых и инженеринговых компаний, консультанты по организации производства, руководители и преподаватели технических учебных заведений, готовящих кадры для производства, а так же представители экспертного и научного сообщества.

Дополнительную информацию по участию можно получить в организационном комитете по телефону/факсу (495) 969-26-80, e-mail: info@pm-conference.ru, официальный сайт конференции www.pm-conference.ru



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев,
Президент Российской Федерации

«Развитие агропромышленного комплекса всегда было и остается одним из важнейших приоритетов государственной политики. От его эффективности работы прямо зависит продовольственная безопасность страны и благополучие миллионов наших граждан. Сегодня необходимо закрепить позитивные сдвиги, намечившиеся в АПК за последние годы. И прежде всего — продолжить его технологическую модернизацию, обновление парка сельхозтехники, внедрение новых форм частно-государственного партнерства. Все это позволит укрепить потенциал аграрного сектора, сделать его конкурентоспособным и привлекательным для долгосрочных инвестиций. Самое серьезное внимание предстоит уделить газификации села, улучшению его инфраструктуры, строительству современного жилья, дорог и объектов социальной сферы».

КОРОТКО

Чистая прибыль «Ленэнерго»

Чистая прибыль одной из крупнейших электросетевых компаний Северо-Запада России — ОАО «Ленэнерго», рассчитанная по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО), в 2007 году составила 1,29 млрд руб. против чистого убытка в 191,29 млн руб. в 2006 году. Выручка «Ленэнерго» по итогам прошлого года составила 12,34 млрд руб. (рост на 48%), операционные затраты — 10,04 млрд руб. (рост на 9%), прибыль до налогообложения — 1,8 млрд руб. (в 2006 году — убыток в 85,96 млн руб.). ОАО «Ленэнерго» — крупнейшая энергокомпания на Северо-Западе России. Является владельцем воздушных линий электропередачи общей протяженностью более 35 тыс. км и 15,9 тыс. км кабельных линий, а также 362 подстанций напряжением 35-110 кВ и 12,9 тыс. низковольтных подстанций. В результате реорганизации с 1 октября 2005 года за «Ленэнерго» осталась функция передачи электрической энергии и присоединения новых потребителей к электросетевой инфраструктуре. Чистая прибыль ОАО «Ленэнерго» по российским стандартам бухгалтерского учета (РСБУ) в 2007г. возросла в 2,16 раза и достигла 916 млн 67 тыс. руб.

Учения энергетиков

В Благовещенске сотрудники ОАО «Дальневосточная распределительная сетевая компания» и пожарной службы МЧС провели противопожарную и противопожарную тренировки на подстанции «Астрахановка». Совместная тренировка сотрудников показала высокую готовность к оперативному решению возможных нештатных ситуаций. Согласно вводной, возгорание трансформатора на подстанции «Астрахановка» оставило без электроснабжения 10000 человек в районах Астрахановки, поселков Садовый и 5-я стройка, две котельные (Агромашинозавода и Моховая Падь), спиртзавод, Хладокомбинат и ряд других предприятий. Основная задача тренировки — ликвидировать аварию, случившуюся в зимнее время, и в первую очередь восстановить энергоснабжение котельных, чтобы не заморозить население.

На ликвидацию условного огня пожарным потребовалось шесть минут. На подстанции два трансформатора, на одном тушили огонь пеной, а второй поливали водой — охлаждали. В итоге один трансформатор вышел из строя, а второй перед подключением потребителей проверяли несколько служб. На период аварии и ремонта социально-значимые объекты (котельные) подключили к энергоснабжению по временной схеме. Иначе бы в реальных условиях население Моховой Пади и Агромашинозавода осталось без тепла. В итоге на ликвидацию аварии и восстановления обычной схемы энергоснабжения всех потребителей в ходе тренировки потратили 2 часа. «Ситуация с пожаром на подстанции взята из жизни. Четыре года назад сгорел трансформатор на подстанции «Сетевая». Тогда без энергоснабжения на несколько часов осталась большая часть города. Минимизировать последствия в подобных ситуациях смогут только слаженные действия всех оперативных служб», — заявил начальник оперативно-диспетчерской службы филиала «ДРСК» «Амурские электрические сети» Евгений Соловьев.

V Ежегодная международная конференция Московского отделения PMI «Управление проектами: инновации и развитие»

17-18 ноября 2008 года в столице в отеле «Ренессанс-Москва» пройдет пятая по счету ежегодная международная конференция Московского отделения Project Management Institute (PMI) «Управление проектами: инновации и развитие». Конференция будет посвящена лучшим практикам и инновациям в области современных методов и инструментов управления проектами — сфере деятельности, которой уделяется все большее внимание со стороны отечественного и зарубежного менеджмента.

С ключевым докладом, посвященным настоящему и будущему лучших практик управления проектами, выступит Гарольд Керцнер, признанный гур в управлении проектами, исполнительный директор International Institute for Learning и профессор колледжа Baldwin-Wallace (США, штат Огайо).

Помимо этого, на конференции в рамках докладов и выставки решений по управлению проектами будут обсуждаться следующие вопросы и проблемы: инструменты управления портфелями, подходы к управлению рисками, проектное бюджетирование и стоимостной инжиниринг; управление проектами в строительстве, управление ИТ-проектами, антикризисное управление, оценка эффективности управления проектами и ROI, искусство и технологии управления людьми в проектах, анализ информационных систем управления проектами, планирование и управление изменениями.

Представить свои доклады в четырех параллельных потоках приглашаются ведущие российские и зарубежные профессионалы в области управления проектами.

Участниками конференции PMI традиционно являются руководители компаний, определяющие стратегию в области управления проектами; управляющие портфелями проектов; директора по развитию бизнеса, менеджеры стратегических программ и проектов; руководители ключевых бизнес-подразделений (основная деятельность, финансы, сбыт, IT, HR и др.); специалисты в области автоматизации и внедрения комплексных решений в области управления проектами.

Участников конференции также ждет торжественный фуршет, посвященный празднованию 10-летнего юбилея Московского отделения PMI.

Получить дополнительную информацию и сделать заявку на участие можно на официальном сайте конференции www.conf2008.pmi.ru, а также по телефону (495) 741-8590 или по e-mail: info@pmi.ru.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Мурманский губернатор лично возглавил проведение административной реформы



Юбилейный «Ермак» сошел со ступеней Новочеркасского электровозостроительного

Деловой меморандум

Трансмашхолдинг и Alstom Transport: партнерство

Артем Леденев

Российский производитель железнодорожной техники ЗАО «Трансмашхолдинг» и французская компания Alstom Transport подписали меморандум о взаимопонимании по вопросам стратегического партнерства. Кроме того, компании создадут совместное предприятие по разработке и производству двухэтажных пассажирских вагонов.

Alstom Transport и Трансмашхолдинг, который является основным поставщиком подвижного состава для ОАО «Российские железные дороги» (ОАО «РЖД»), подписали меморандум о взаимопонимании по вопросам стратегического партнерства. Подписанный документ предполагает техническое взаимодействие между компаниями, а также дает возможность компании Alstom Transport, после проведения аудита (Due Diligence) и подписания окончательного соглашения между компаниями, приобрести 25% +1 акций Трансмашхолдинга.

Кроме того, Трансмашхолдинг и Alstom Transport приняли решение создать совместное предприятие по разработке и производству двухэтажных вагонов. Доля российской компании в этом проекте, получившем название TMH-Alstom DV, составляет 51%, а оставшиеся 49% принадлежат Alstom Transport. СП создается с целью участия в тендере на поставку 1210 двухэтажных пассажирских вагонов, который проводится в октябре этого



На российских железных дорогах станет больше французского

года крупнейшая транспортная компания мира — ОАО «РЖД». Компания Alstom Transport, в мае этого года прошедшая предварительный отбор, проведенный ОАО «РЖД», выбрана Трансмашхолдингом в качестве технологического партнера по данному проекту.

Подвижной состав, подобный тому, который планирует выпускать совместное предприятие TMH-Alstom DV, в России никогда раньше не производился. СП планирует выпускать двухэтажные вагоны,

предназначенные для эксплуатации на скорости до 160 км/ч, на маршрутах с большой протяженностью, таких как Москва-Сочи, Москва-Санкт-Петербург. Для создания комфортных условий для пассажиров, вагоны будут оборудованы всем необходимым — спальными местами, душом, рестораном и т.д. В случае победы TMH-Alstom DV в тендере, производство новой техники будет создано в Тверской области. В будущем Трансмашхолдинг и Alstom Transport пла-

нируют создать совместную базовую платформу для производства грузовых и пассажирских локомотивов (как электровозов, так и тепловозов). Эта платформа будет адаптирована под стандарты Российских железных дорог и должна включить в себя самые последние достижения и наработки обеих компаний в области проектирования и производства локомотивной техники. Потенциальный рынок локомотивов в России до 2030 года оценивается в 1000 единиц ежегодно.

Alstom Transport разрабатывает и предлагает самый широкий спектр систем, обслуживания и услуг для железнодорожного рынка. Alstom Transport способен предлагать решения «под ключ» для управления всем комплексом транспортной системы, от подвижного состава и СЦБ до железнодорожной инфраструктуры. Компания Alstom Transport представлена более чем в 60 странах — это 26000 работников. В 2007-08 гг.

ЗАО «Трансмашхолдинг» является крупнейшей в России компанией, выпускающей электровозы, тепловозы, пассажирские и грузовые вагоны, тепловозные и судовые дизели, вагоны метро, электро- и дизель-поезда, вагонное литье, компоненты и оборудование для железнодорожного подвижного состава. Объем продаж в 2007 году составил 1,9 млрд евро. Численность сотрудников — 65000 человек.

Губернатор возглавил комиссию

Губернатор Мурманской области Юрий Евдокимов лично возглавил комиссию по проведению административной реформы в Мурманской области.

«Думаю, это еще раз подтверждает серьезность наших намерений повысить уровень работы органов власти для населения, а заодно развеет последние сомнения у тех, кто рассчитывал, что волна преобразований скоро пройдет. Кроме того, это решение поможет сделать правильные выводы главам муниципальных образований, многие из которых перекладывали эту реформу на плечи ру-

ководителей более низкого уровня», — заявил губернатор. Как отметил губернатор, изначально было принято решение «проводить реформу поэтапно, без аврала и необоснованной гонки, постепенно совершенствуя отдельные направления работы либо заменяя их новыми подходами, и это решение себя оправдало».

«Серьезное развитие получило межведомственное взаимодействие, подписаны десятки соглашений с территориальными органами федеральных ведомств, на основании которых только в этом году реализуются несколько проектов, таких как портал государственных услуг,

«одно окно» в социальной сфере, а также «одно окно» в сфере государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. К слову, с этого года статус мероприятий административной реформы существенно изменился. От решения кабинетно-бумажных вопросов акцент сместился в сторону реальных проектов, результаты которых напрямую отражаются на качестве предоставляемых государственных услуг», — сказал Юрий Евдокимов.

«Цель этой работы — предоставить гражданам и организациям возможность получения услуг в одном месте с мини-

мальными финансовыми и временными затратами. Конечно, всех этих изменений пока крайне недостаточно и до всеобщего удовлетворения от встречи с чиновниками очень далеко. Особенно если решение вопроса требует наличия справок от нескольких разных ведомств», — сказал губернатор.

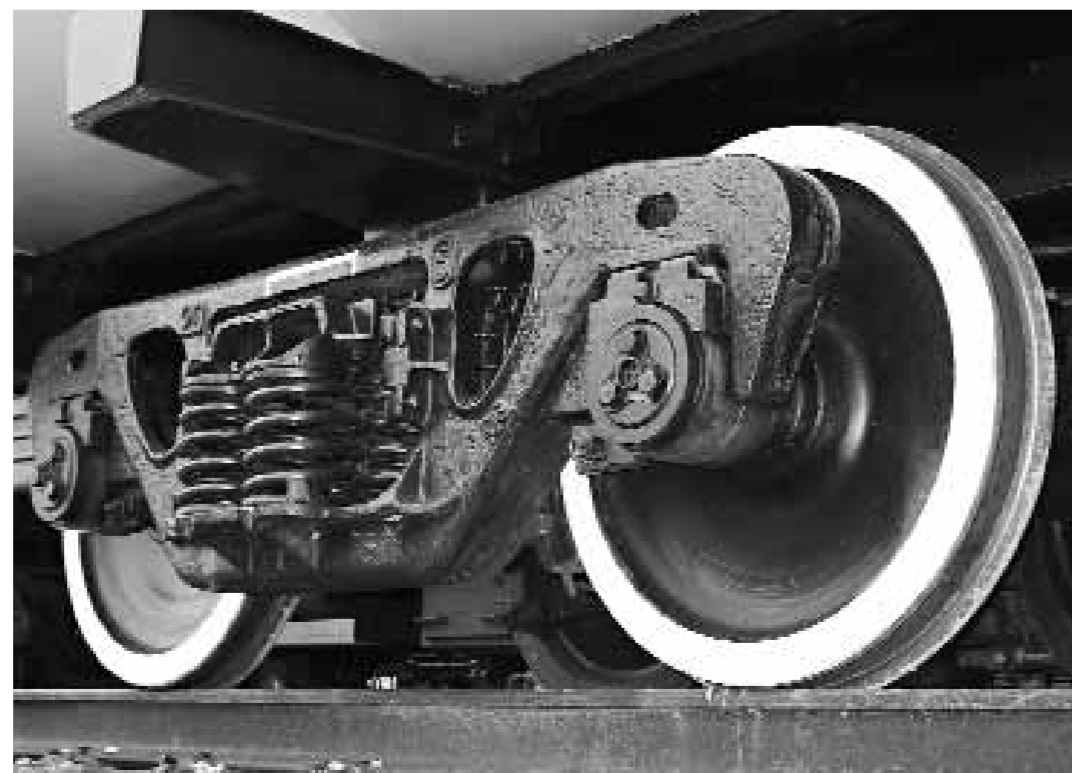
«Работа предстоит очень не легкая. Особенно на фоне имеющихся ограничений в законодательстве и недостатка финансовых ресурсов. Тем не менее, достигнутые результаты показывают, что успех во многом будет зависеть от нашей с вами позиции и личного отношения к делу», — отметил губернатор.

Приглашение к сотрудничеству

Уралвагонзавод развивает малый бизнес

На Уралвагонзаводе (г. Нижний Тагил) прошла конференция «Взаимодействие малого бизнеса с органами власти и крупными предпринимателями».

Состоялся заинтересованный разговор между генеральным директором ОАО «НПК «Уралвагонзавод» Н.А.Малых и предпринимателями Нижнего Тагила и Горноуральского округа о дальнейшем сотрудничестве. Николай Александрович привел ряд примеров, когда поддержка такого гиганта, как Уралвагонзавод, помогла «раскрутиться» небольшим предприятиям, вроде Карпинской швейной фабрики, а такому предприятию, как Волчанский завод товаров народного потребления, позволила стать градообразующим и стремительно нарастить объемы производства. Уралвагонзавод предлагает льготный кредит в 5 млн руб. для реализации интересного проекта, но пока предприниматели инициативы не проявляют. Н.А.Малых предло-



жил участникам конференции активнее работать на благо города и использовать те возможности, которые

предоставляет возможность сотрудничества с Уралвагонзаводом. В частности, это использование площадей и обо-

рудование предприятия, выполнение его заказов, совместное участие в больших проектах и другие направления.

Соответствие стандартам

Менеджмент качества НПО «Сатурн»: ISO 9001:2000 и AS 9100-B

Любовь Калинина

В сентябре 2008 года в ОАО «НПО «Сатурн» с надзорным аудитом сертифицированной системы менеджмента качества на соответствие требованиям стандартов ISO 9001:2000 и AS 9100-B работала комиссия «Бюро Веритас Сертификейшн» (Bureau Veritas Certification), г. Москва.

В ходе аудита представители фирмы «Бюро Веритас Сертификейшн» посетили ряд производственных подразделений и технических служб ОАО «НПО «Сатурн» и дали общую оценку: Система менеджмента качества организации отвечает требованиям стандарта AS9100-B.

Система менеджмента качества организации эффективна. Требования по качеству подпадают под измерение и согласуются с политикой качества. Система внутреннего аудита организации продуктивна.



Разработана документированная процедура. Внутренние аудиторы обучались в соответствии со стандартом ISO 9001:2000. Оценки проводятся согласно графику внутренних аудитов. При контакте с персоналом выяснено, что все сотрудники организации могут продемонстрировать свои знания и осведомленность, касающиеся процесса и контролирующих процедур. Регистрационные данные указывают на полную прослеживаемость продукции и проведение испытаний на разных этапах. Руководство компании принимает во внимание результаты изучения вопросов, касающихся удовлетворенности потребителя. По окончании работы аудиторами были отмечены сильные стороны системы менеджмента качества предприятия и даны рекомендации по улучшению. Соответствие системы менеджмента качества ОАО «НПО «Сатурн» требованиям стандартов ISO 9001:2000 и AS 9100-B составило 95,5%.

Есть столык!

На НЭВЗе создан сотый «Ермак»

Артем Леденев

Новочеркасский электровозостроительный завод (НЭВЗ, входит в ЗАО «Трансмашхолдинг») завершил изготовление магистрального грузового электровоза переменного тока 2ЭС5К «Ермак» №100. Сотый локомотив будет водить грузовые составы на Дальневосточной железной дороге.

Первый «Ермак» был изготовлен на заводе в конце 2004 года. Его контрольно-заводские испытания успешно завершились в апреле 2005 года. Весь комплекс работ по разработке, испытанию и сертификации произведен в рекордно

короткие сроки — 2 года с момента утверждения технического задания на электровоз, тогда как обычная практика таких работ составляет 5-7 лет.

В апреле 2006 года грузовый электровоз 2ЭС5К «Ермак» получил сертификат соответствия. Принципиальным отличием локомотива нового поколения от его предшественника ВЛ80 является применение микропроцессорной системы управления, обеспечивающей ведение поезда в автоматическом режиме с поддержанием заданной скорости и силы тяги, в том числе и в режиме электрического торможения. Кроме того, на электровозе «Ермак» применена более экономичная система вентиляции, другим новшеством

является установка оборудования современной системы безопасности, пожаротушения и диагностики.

За время, прошедшее с момента выпуска первого электровоза 2ЭС5К, НЭВЗ расширил модельный ряд локомотивов, выпускающихся на базе «Ермака» — это грузовый трехсекционный 3ЭС5К, односекционный 35К. «Ермаки» успешно эксплуатируются на Восточно-Сибирской и Дальневосточной железных дорогах России, а также на Одесской железной дороге Украины. Помимо ста двухсекционных «Ермаков», к настоящему моменту НЭВЗ реализовал 41 3ЭС5К и 24 35К.

Целый ряд технических решений, которые были приме-

нены при создании «Ермака» были затем использованы в конструкции магистрального грузового электровоза постоянного тока 2ЭС4К «Дончак». Производство таких локомотивов началось на НЭВЗе в 2008 году. Внешний вид электровоза 2ЭС5К и кабина машиниста в частности соответствуют современному дизайну и эргономическим требованиям. Для создания оптимального микроклимата в кабине применены настенные и напольные панели обогрева, термические окна и система охлаждения. Практически все узлы электровоза производятся на НЭВЗе, за исключением тягового трансформатора и кабины с пультами машиниста и помощника.

Ежегодная международная конференция

Проектное и структурное финансирование в России и СНГ

22-23 Января 2009, Гостиница Рэдиссон САС Палас, Вена, Австрия

Project and Structured Finance in Russia and CIS

22-23 January 2009, Radisson SAS Palais Hotel, Vienna, Austria

MASTER CLASS: 21st January 2009
Making Your Project Ready for Investment

МАСТЕР КЛАСС: 21 Января 2009
Оптимальный способ финансирования проекта в современных условиях

Philipp Reimnitz, Head of Structured Finance, UniCredit Markets and Investment Banking

Marc Faller, Senior Vice President, Head of Acquisition, Project and Structured Finance, Raiffeisen Zentralbank Oesterreich Aktiengesellschaft (RZB - Austria)

Eric Sievers, Senior Vice President, Head of Origination, Nordkap Bank AG

Alexander Soloviev, Deputy Head of Project Finance, Sberbank

Sergey Bessonov, Head of Project Finance Department, NOMOS Bank

Pavel Brusser, Head of Project Finance Department, Grant Thornton

Christophe Roux, Managing Director, Deputy Head of Reserve Based Finance, Societe Generale, Corporate and Investment Banking

Alexander Meshcheryakov, Managing Director, Head of Structured and Project Finance Department, MDM-Bank

Andrey Runov, Head of Corporate Insurance Department, Deputy Director "Malakut" Insurance brokers

Johannes Pfluegl, Special Adviser for Projects Monitoring, Oesterreichische Kontrollbank AG

Dan Robertson, Senior Director Global Infrastructure and Project Finance, Fitch Ratings

Veniamin Gutnikov, Vice President, Alfa Bank

Dmitriy Usov, Senior Vice President, Rosdorbank

Evgeniy Amelin, Head of Corporate Finance and Strategy, TransNefteProdukt

Natalia Belyaeva, Senior Economist, Integrated Energy Systems Holding

Dmitry Pusanov, Deputy General Director, Eurasiysky

Fedor Sapronov, Director, Structured and Leveraged Finance, Gazprombank

John Rigo, Head of Loan Syndication Project Finance, Natixis

Athanasios Babanikas, Head of Transport Infrastructure and PPP, UniCredit Markets and Investment Banking

Leonid Ribin, Head of Project Finance, OTP Bank, Ukraine

Zhanel Utemuratova, Director, Structured and Trade Finance, BTA Bank, Kazakhstan

Irina Yazvina, Deputy Director, Rosinformsource, Ministry of Energy, Russia

BUSINESS PARTNER:

SUPPORTED BY:

GENERAL MEDIA PARTNERS:

MEDIA PARTNERS:

ПРОМЫШЛЕННЫЙ КАПИТАЛСТРАНЫ

Организатор: Группа компаний С5 • Информация и регистрация: Тел.: +44 (0) 20 7878 6931
e-mail: marketing@c5-online.com • Web page: http://www.C5-Online.com/russia_cis/RussianProjectFinance.htm/MR03

НОВОСТИ ОТ ИА REGNUM

Новый мясоперерабатывающий

Весной 2009 года холдинг «Российские мясопродукты» планирует начать работы по строительству в Новосибирске нового завода «Сибирской продовольственной компании». Планируемый срок ввода в эксплуатацию предприятия — конец 2010 — начало 2011 года. Его производственная мощность составит до 150 т продукции в сутки. Строительство завода с нуля позволяет вести проектирование всех инженерных коммуникаций под планируемую производительность, таким образом, в будущем достигается значительная экономия затрат на потребление воды, электроэнергию и т. д. «Увеличение производительности предприятия повлечет изменения и в сбытовой политике предприятия. Увеличивать продажи планируется в первую очередь за счет региональной экспансии. В настоящее время дефицит производственных мощностей не позволяет в полном объеме удовлетворять имеющийся спрос. В связи с этим дополнительный объем производимой продукции планируется направить в первую очередь в регионы, где присутствие в магазинах продукции новосибирских производителей пока не достаточно».

ФАС России одобрила покупку

Федеральная антимонопольная служба (ФАС России) рассмотрела и удовлетворила ходатайства ОАО «СУЭК» о приобретении 100% голосующих акций ОАО «Енисейская ТГК (ТГК-13)» и 100% голосующих акций ОАО «Кузбассэнерго» с учетом предписания. В результате рассмотрения ходатайств установлено, что в случае приобретения ОАО «СУЭК» 100% голосующих акций ОАО «Енисейская ТГК (ТГК-13)» и 100% голосующих акций ОАО «Кузбассэнерго» произойдет сокращение количества не входящих в одну группу лиц участников оптового рынка электрической энергии в зоне свободного перетока, определяемой территорией объединенной энергосистемы Сибири, исключая Южный энергорайон Кузбасской энергосистемы, Омскую энергосистему, Читинскую энергосистему, Бурятскую энергосистему, Барнаульско-Бийский энергоузел (ЗСП — «Остальная часть ОЭС Сибири»), а также усиление доминирующего положения ОАО «Кузбассэнерго» на оптовом рынке электрической энергии (мощности) в указанной зоне свободного перетока за счет увеличения частоты возникновения исключительного положения, устойчивости и продолжительности такого положения данного хозяйствующего субъекта. ФАС России приняла решение об удовлетворении ходатайств ОАО «СУЭК» о приобретении 100% голосующих акций ОАО «Енисейская ТГК (ТГК-13)» и 100% голосующих акций ОАО «Кузбассэнерго» с учетом выдачи предписания, направленного на обеспечение конкуренции, включающее как поведенческие, так и структурные требования. Поведенческие требования направлены на обеспечение соблюдения условий об ограничении цен в ценовых заявках, подаваемых станциями ОАО «Кузбассэнерго» и ОАО «Енисейская ТГК (ТГК-13)» в отношении определенного объема выработки электрической энергии (мощности). Структурные требования содержат условие об отчуждении генерирующих активов, установленной мощностью не менее 367МВт. При этом условием надлежащего исполнения предписания будет являться соблюдение поведенческих требований в течение пяти лет, либо исполнение структурных требований, говорится в сообщении ФАС.

Через 10 лет добыча будет прекращена

В Якутии из-за нелетной погоды был отменен вылет трех вертолетов из Нерюнгри на Эльгинское угольное месторождение. На этих вертолетах на Эльгу должна была отправиться рабочая группа, в которую входят президент Республики Саха (Якутия) Вячеслав Штыров, генеральный директор ОАО «Мечел Майнинг» Игорь Хафизов и другие руководители. Накануне на совещании в администрации Нерюнгринского района Вячеслав Штыров заявил: «Сегодня абсолютно ясно, что через десять лет мы будем вынуждены прекратить добычу угля на Нерюнгринском угольном месторождении. Поэтому правительство республики уже сегодня занимается вопросами замещения выбывающих производственных мощностей, в том числе созданием новых производств. В Нерюнгринском районе строятся две угольные шахты — «Денисовская» и «Иналгинская». Еще одна шахта находится в стадии проектирования. Главным для нас здесь остается Эльгинское угольное месторождение, и Нерюнгри должен стать базовым городом для его освоения».

ОАО «Полиметалл» получило право

ОАО «Полиметалл» через дочернюю компанию ООО «Ресурсы Албазино» победило в аукционе на получение лицензии на геологическое изучение, разведку и добычу рудного золота в пределах Агние-Афанасьевского рудного узла. Аукцион состоялся в Хабаровске 7 октября 2008 г. Цена приобретения лицензии на аукционе составила 31,2 млн руб. (\$1,2 млн). По данным Федерального агентства по недропользованию (Роснедра), прогнозные ресурсы Агние-Афанасьевского месторождения по категории Р1 оценены в 161 тыс. унций (5 т) золота. Месторождение находится в Хабаровском крае, в 300 км от города Амурск, где компания строит фабрику автоклавного выщелачивания золота. Лицензия, покрывающая площадь в 441 кв. км, будет предоставлена компании в 2008 году сроком на 25 лет. Согласно условиям лицензионного соглашения Полиметалл должен будет пробурить не менее 5 тыс. м в течение пяти лет после выдачи лицензии. Значительный объем поисково-разведочных работ на участке был проведен в связи с эксплуатацией Агние-Афанасьевского месторождения рудного золота, на котором в период с 1936 по 1953 годы было добыто 0,4 млн унций (11,7 т) золота. В результате было обнаружено большое количество кварцевых вен с высокими содержаниями золота (среднее содержание в известном на сегодня рудных телах составляет 55 г/т), тогда как штокверковое оруденение с более низкими содержаниями Албазинского типа остается неизученным.

В Хабаровском крае Полиметалл добывает золото на месторождениях Хаканджинское и Юрьевское (месторождение-спутник Хаканджинского), владеет пятью разведочными лицензиями общей площадью 2,700 кв. км, а также реализует проект Албазино-Амурск. Компания считает, что фабрика автоклавного выщелачивания в Амурске, ввод в эксплуатацию которой ожидается в 2010 г., имеет высокий потенциал стать региональным центром переработки золотосодержащих концентратов из месторождений упорных руд со всего Дальнего Востока России.

Дороги для обслуживания аэропорта «Иркутск-Новый»

Две автомобильные и одну железную дорогу построят в Иркутском районе для обслуживания аэропорта «Иркутск-Новый». Одно шоссе протяженностью 20-25 км соединит объект с областным центром через поселок Плещинко. Другая дорога (длина — 10 км) свяжет аэропорт с деревней Поздняково, вблизи которой он будет располагаться. Железнодорожную ветку к объекту построят от станции «Мегет». Об этом сообщила директор департамента градостроительной деятельности Иркутской области Рита Низамова. На месте планируемого расположения «Иркутск-Новый» побывал и заместитель начальника управления аэропортовой деятельности Росавиации Василий Волобуев. Он рассказал, что в октябре будет объявлен конкурс на обоснование инвестиций для строительства аэропорта. Пока, сообщил он, инвесторы проекта не определены. Создание нового иркутского аэропорта будет финансироваться как из федерального, так и из регионального бюджета. Государство берет на себя строительство самого аэропорта, область — внешнюю инфраструктуру (в т.ч. автомобильные дороги). Планируется и привлечение сторонних инвестиций. По словам Низамовой, создание железнодорожной ветки, вероятно, профинансируют Российские железные дороги, линии электропередач будет строить Иркутскэнерго. Из федерального бюджета на разработку проекта «Иркутск-Новый» в 2008 году выделено 125 млн руб., в 2009 году — 365 млн руб. Строительство начнется в 2010 году, в 2016 году объект планируется ввести в эксплуатацию. Как сообщил Василий Волобуев, новый аэропорт Иркутска будет оборудован таким образом, что самолеты смогут совершать посадку при любой погоде.

Все новости и комментарии от ИА REGNUM — на www.regnum.ru

Ограничение роста цен

Правительство работает с обращениями граждан

В Минэнерго России из Апгарта Правительства Российской Федерации и Управления Президента Российской Федерации по работе с обращениями граждан поступили обращения ряда профессиональных союзов, общественных организаций и отдельных граждан в адрес Председателя Правительства Российской Федерации В.В.Путина и Президента Российской Федерации Д.А.Медведева по вопросу ограничения роста цен на нефтепродукты. Минэнерго России рассмотрело указанные обращения.

В Российской Федерации в соответствии с действующим законодательством цены на нефтепродукты не подлежат государственному регулированию, являются свободными и формируются продавцами исходя из складывающейся на рынке конъюнктуры.

Одной из причин роста цен на нефтепродукты на внутреннем рынке является рост мировых цен на нефть и нефтепродукты. Ежегодные инфляционные темпы развития российской экономики также влияют на повышение цен нефтепродуктов.

Существенным фактором, оказывающим влияние на уровень и динамику внутренних цен на нефтепродукты, является монополизированная система реализации нефтепродуктов внутри страны, характеризующаяся непорочным ценообразованием и закрытостью

хозяйственных отношений между участниками рынка.

Рынок нефтепродуктов является конкурентным и его регулирование должно осуществляться в рамках действующей системы антимонопольного законодательства.

нефть и нефтепродукты, включая авиационный керосин, мазут и дизельное топливо, а также по признакам нарушения пунктов 6 и 8 части 1 статьи 10 Федерального закона «О защите конкуренции», выразившимся в установлении экономически, технологически,

связанных с нарушением антимонопольного законодательства в топливно-энергетическом комплексе.

Минэнерго России выступает за ускорение принятия и реализации Плана мероприятий по снижению темпов роста потребительских цен,

на внутреннем рынке нефти и нефтепродуктов, развитие их биржевой торговли, что позволит создать эффективный рынок топливных ресурсов и ограничить рост цен.

В качестве первоочередных мер для снижения уровня социаль-



Россия не хочет, чтобы нефтепродукты дорожали

По информации ФАС России, 21 июля 2008 года ею возбуждены дела в отношении ОАО «Лукойл», ОАО «Газпром нефть», ОАО «ТНК-ВР Холдинг», ОАО «НК «Роснефть», ОАО «Сургутнефтегаз» по признакам нарушения пункта 1 статьи 10 Федерального закона «О защите конкуренции», выразившимся в установлении монополизированно высоких цен на

и иным образом необоснованных различных цен (тарифов) на один и тот же товар, а также в создании дискриминационных условий для покупателей на оптовых рынках нефтепродуктов в Российской Федерации. Рассмотрение дел началось с 5 августа 2008 года.

В целом с начала 2008 года ФАС России возбудила более 150

разработанного Минэкономразвития России, и Плана мероприятий по развитию конкуренции в Российской Федерации, разработанного Федеральной антимонопольной службой, направленных на совершенствование антимонопольного законодательства, механизмов антимонопольного регулирования, развитие и защиту конкуренции

напряженности, вызванной продолжающимся ростом цен, Минэнерго России предложило организовать адресное субсидирование наименее обеспеченных категорий потребителей (предприятия сельского хозяйства, частные автоводители — пенсионеры и др.).

Источник: Министерство энергетики России

Прикаспийское сотрудничество

Эльвира Набиуллина рассказала о достижениях и перспективах

В Астрахани в рамках Межправительственной экономической конференции прикаспийских государств Министр экономического развития России Эльвира Набиуллина рассказала о перспективах экономического сотрудничества государств прикаспийского региона. Вот несколько цитат из ее выступления.

«Российское государство традиционно связывает с другими прикаспийскими странами тесные партнерские отношения, основанные на высоком уровне политического, экономического и социально-культурного сотрудничества. Особенно приятно отметить, что такие отношения не стоят на месте, а развиваются в позитивном для всех наших стран направлении. Азербайджан, с которым подписана Совместная декларация о дружбе и стратегическом партнерстве, является важным партнером Российской Федерации в Закавказском регионе. Одним из свидетельств развития российско-азербайджанских торгово-экономических отношений является то, что в январе — июле 2008 года двусторонний товарооборот увеличился по сравнению с аналогичным периодом 2007 года на 56,5% и составил \$1255,9 млн, экспорт вырос на 57,8% — до \$1041,5 млн, импорт увеличился на 50,6% — до \$214,4 млн.

Россия и Казахстан уже на протяжении длительного времени являются стратегическими партнерами. Главными целями двустороннего сотрудничества является кардинальное повышение конкурентоспособности экономик двух стран, которое выражается не только в высоких темпах экономического роста, но и в достойном уровне и качестве жизни населения. В январе-июле 2008 года товарооборот между Россией и Казахстаном по сравнению с аналогичным периодом 2007 года увеличился на 28,4% и составил \$11599,4 млн. Российский экспорт вырос на 19,4% (до \$7754,6 млн), а импорт из Казахстана — на 49,8% (до \$3844,9 млн). Помимо традиционного партнерства России и Туркменистана в энергетической сфере расширяются экономические связи двух стран и в других областях. В частности, в последнее время большое внимание сторон уделяется вопросам сотрудничества в сфере образования и профессиональной подготовки кадров. В январе-июле 2008 года товарооборот между Российской Федерацией и Туркменистаном (без учета поставок газа) возрос в 2,3 раза по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года и составил \$464,2 млн, в том числе экспорт увеличился в 2,5 раза, импорт — в 1,5 раза. Активно развиваются торгово-экономические связи с Ираном, государством, через которое идут важные транзитные магистрали, которое отличается обширным рынком сбыта российских машин, оборудования, транспортных средств, металлопродукции. Россия и Иран имеют общие интересы в Каспийском регионе, прежде всего в сфере добычи и транспортировки углеводородных запасов, сохранения и рационального использования его биоресурсов.

Начиная с 2000 года, в российско-иранской торговле отмечается устойчивая тенденция роста товарооборота, объем которого в 2007 году составил \$3,3 млрд, что на 53,7% превышает уровень товарооборота за предыдущий год. В 2008 году рост товарооборота в российско-иранской торговле продолжается. За 6 месяцев текущего года прирост товарооборота составил — 10,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Все эти цифры — о развитии двусторонних торговых отношений России с нашими прикаспийскими соседями. Нам надо задействовать весь потенциал наших многосторонних отношений — в торговле, инвестициях, развитии транспорта, энергетики и в других сферах. Наша Конференция проходит в момент, когда на мировых финансовых рынках очень неспокойно. Вероятно, будут пересматриваться основы мировой финансовой архитектуры, переосмысливаться роль традиционных финансовых, инвестиционных институтов, международных финансовых организаций, роль отдельных валют, а также многих правил международного регулирования. На этом фоне особое значение приобретает выстраивание эффективного многостороннего регионального сотрудничества стран, связанных между собой экономическими интересами, близким пониманием перспектив экономического развития.

Осознавая необходимость продвижения и укрепления всех форм регионального сотрудничества в период динамичного развития международных политических и экономических процессов, хочу еще раз подчеркнуть значение Межправительственной экономической конференции прикаспийских государств и выражаю уверенность, что она станет важным шагом в расширении многостороннего сотрудничества и укреплении добрососедских взаимоотношений между нашими государствами».

Источник: Минэкономразвития России

Для технопарков

ГК «Проектная ПРАКТИКА» разработает методику контроля

Абдрахманов Альберт

Между компанией «ТЕКОРА-Консалтинг» и Федеральным агентством по информационным технологиям был подписан договор на разработку методики контроля и системы управления проектами создания технопарков.

«ТЕКОРА-Консалтинг» была признана победителем в конкурсе на право исполнения работ по договору по результатам заседания тендерной комиссии. Тендер проходил в рамках госпрограммы «Создание в Российской Федерации технопарков в сфере высоких технологий». В ходе реализации этой государственной программы планируется создать технопарк, обладающие развитой инженерной, транспортной, социальной, производственной и жилой инфраструктурой в семи регионах России: в Московской, Нижегородской, Новосибирской, Калужской и Тюменской областях, в г.Санкт-Петербурге и в Республике Татарстан. Это уже не первый опыт участия ГК «Проектная ПРАКТИКА» в разработке методик контроля и систем управления проектами в министерствах и ведомствах Российской Федерации. Сейчас специалисты группы компаний работают над методическим обеспечением госпрограммы «Развитие сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2008-2012 годы» Министерства сельского хозяйства РФ и над созданием макета информационной системы, которая будет обеспечивать контроль исполнения госпрограммы по подготовке к Олимпийским играм в городе Сочи в 2014 году.

«Хочется отметить усиливающееся внимание государственных органов к качеству управления и эффективности реализации целевых программ. Мы считаем важным участие в этих работах и активное развитие направление консалтинга в области управления проектами в интересах государственных структур», — сказал управляющий партнер ГК «Проектная ПРАКТИКА» Юрий Трубицын.

Группа компаний «Проектная ПРАКТИКА» объединяет компании, специализирующиеся в области разработки и внедрения систем управления проектами в интересах органов государственного управления, министерств, ведомств, промышленных предприятий и холдингов. В группу компаний входят: ЗАО «ТЕКОРА — Консалтинг» — консалтинг в области управления проектами; «Центр Внедрения «ТЕКОРА» — внедрение IT-решений в области управления проектами; НОУ «Учебно-консультационный центр «ТЕКОРА» — обучение специалистов и подготовка к сертификации по управлению проектами; ООО «ОМБ Консалтинг» — моделирование бизнеса и управленческие технологии; ЗАО «Проектный персонал» — авторский функциональный администраторов проектов и проектных офисов.

22 октября 2008 года, Москва, отель Марриотт Тверская, залы «Валдайский» и «Селигерский»

IV ВСЕРОССИЙСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «IT-АУТСОРСИНГ 2008»

Серебряные спонсоры:

В МЕРОПРИЯТИИ ПРИМУТ УЧАСТИЕ:

Медокх Ярослав, директор департамента развития информационных систем, Ренессанс Кредит

Подколпаев Олег, С.Ю. Русфинанс Банк, группа Societe Generale

Разгон Александр, директор департамента банковских технологий, Инвестиционный банк Траст

Долгов Василий, руководитель IT-службы, Полус Золото

А также: Шануров Вячеслав, директор по ИТ, Авиакомпания Сибирь

ОСНОВНЫЕ ТЕМЫ КОНФЕРЕНЦИИ:

- Реализация эффективной IT-стратегии посредством IT-аутсорсинга.
- Стратегии взаимодействия бизнес подразделения и ИТ.
- Перспективы развития аутсорсинга ИТ-инфраструктуры.
- ИТ аутсорсинг при внедрении прикладных систем масштаба предприятия.
- Сопоставление реальной стоимости аутсорсинговых услуг и работы собственного ИТ-отдела.
- Правовые риски ИТ-аутсорсинга.
- Контрактные модели: Fixed cost, Time&Materials и Fixed team. Опыт эффективного управления отношений с подрядчиками.
- Как распределить задачи между аутсорсинговой командой и штатной ИТ-службой?
- ИТ-аутсорсинг как фактор конкурентоспособности бизнеса.
- Аутсорсинг центра обработки данных (ЦОД). Рекомендации для успешной реализации проекта.
- Аутсорсинг ИТ-инфраструктуры для территориально-распределенных компаний.

ОЖИДАЕТСЯ УЧАСТИЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ СЛЕДУЮЩИХ КОМПАНИЙ:

РОСНО, Ингосстрах, Ренессанс Капитал, ВТБ, Центральный Банк РФ, Русский стандарт, Почта России, Норильский никель, Еврохим, Газпром, Объединенная металлургическая компания, Трубинская металлургическая компания, РЖД, Трансаэро, Московский метрополитен, Уральские авиалинии, МГТС, Мегафон, МТС, ВымпелКом и др.

Информационные партнеры:

По вопросам участия обращаться:

+7 (495) 234-0588 • IT@ahconferences.com • www.ahconferences.com

СТРАТЕГИИ

Первое космическое

ГКНПЦ имени М.В.Хруничева — успешный рейтинг

Анна Терехова

ГКНПЦ имени М.В.Хруничева согласно рейтингу журнала «Эксперт» продемонстрировал лучшие показатели по объему реализации продукции в 2007 году среди российских предприятий ракетно-космической промышленности. В общем списке 400 крупнейших компаний России ГКНПЦ имени М.В.Хруничева занял 174 место. Объем реализации в 2007 году составил 22,367 млрд руб. По сравнению с результатом 2006 года — 16,739 млрд руб., прирост составил более 30 %.

Комментируя итоги рейтинга «Эксперт-400», Генеральный директор Космического центра имени М.В.Хруничева В.Е.Несеров сказал: «Рост объемов реализации продукции — это успех нашего коллектива, который, безусловно, достигнут благодаря реорганизации предприятия, которую мы начали полтора года назад — в соответствии с Указом Президента РФ от 3 февраля 2008 года к ГКНПЦ имени М.В.Хруничева присоединены четыре федеральных государственных унитарных предприятия ракетно-космической промышленности: «Воронежский механический завод», «Конструкторское бюро химического машиностроения имени А.М.Исаева» (г. Королев Московской области), «Московское предприятие по комплектованию оборудования «Длина», «Производственное объединение «Полет» (г. Омск).

Свою работу мы выстроили таким образом, чтобы придать объединенному предприятию качественно новые свойства, определяемые требованиями рыночной экономики и соответствующие современному этапу развития промышленности в России.

Попадание в рейтинг крупнейших предприятий России является ярким свидетельством того, что в 2007 году мы сохранили существующий производственный и научно-технический потенциал предприятия, и в сложный период реорганизации не допустили срыва в выполнении государственных заказов, предусмотренных Государственной программой вооружения и Федеральной космической программой России. Кроме того, мы успешно выполнили свои обязательства и перед нашими иностранными партнерами по совместному проекту.

В этом году мы продолжили совершенствовать структуру нашего предприятия и работу по основным направлениям своей деятельности. Важно, что мы взяли под свой контроль производство наиболее важных и ответственных компонентов наших ракет-носителей. В новом составе мы способны собственными силами обеспечить выполнение более 65 процентов работ по обеспечению запуска основного российского носителя — ракеты-носителя «Протон» с разгонным блоком «Бриз-М». В апреле 2008 года Космический Центр объявил о разветвлении программы по внедрению единой системы качества продукции для

ГКНПЦ им. М.В.Хруничева и всех его субподрядчиков. Единое производство, единая система качества. Это позволит серьезно поднять как вопросы надежности, так и сбалансировать цены.

В мае 2008 года Государственный космический научно-производственный центр имени М.В.Хруничева стал владельцем контрольного пакета акций в компании International Launch Services (ILS), которая занимается маркетингом ракеты «Протон» и перспективной российской ракеты-носителя «Ангара», являясь лидером на мировом рынке коммерческих пусков.

В настоящее время порт-

офневых испытаний. В сентябре начаты работы по подготовке к огневым испытаниям универсального ракетного модуля третьей ступени ракеты-носителя «Ангара».

В НПО «Энергомаш» проводятся испытания двигателя РД-191, в том числе уже прошли испытания двигателя первой ступени ракеты-носителя «Ангара» совместно со штатной гидросистемой и системой рулевых приводов. Специалисты проверили работоспособность рулевых приводов и гидросистемы в условиях, приближенных к штатным. На следующих испытаниях двигателя были проведены частотные испытания рулевых приводов. На космодроме уже

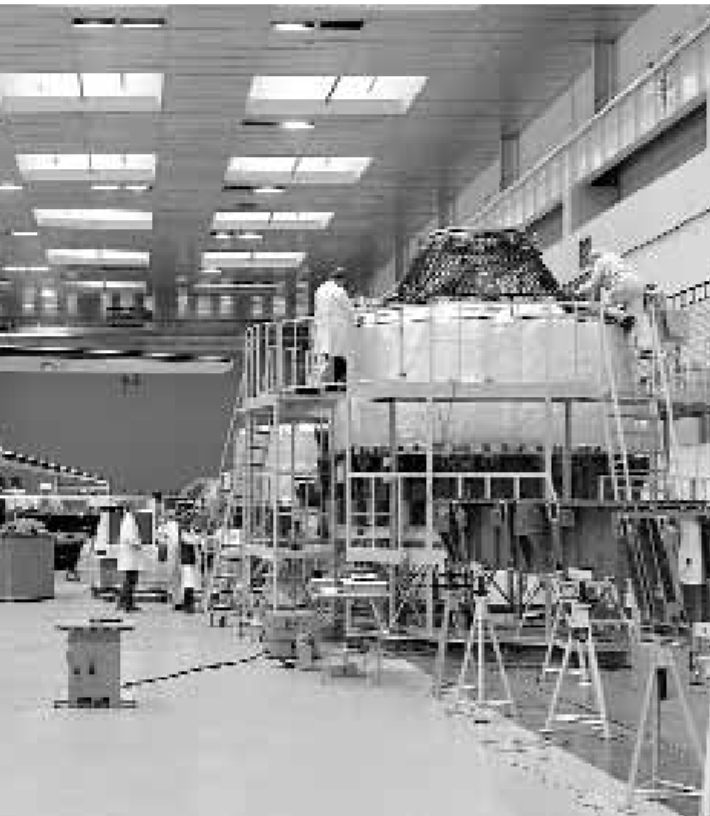
маш» им. В.П.Глушко с участием других предприятий и организаций ракетно-космической отрасли России и Кореи, совместно работают над созданием корейской ракеты-носителя и создают соответствующую наземную инфраструктуру на территории Республики Корея. В рамках первого этапа сотрудничества предполагается создание системы, обеспечивающей выведение полезной нагрузки массой до 100 кг на околоземную приполярную орбиту. Дальнейшее совершенствование системы предусматривает, главным образом, повышение энергетических возможностей ракеты-носителя. Первый пуск ракеты-носителя (KSLV) на космо-



фель заказов ILS оценивается в сумму около \$2 млрд. В июле ГКНПЦ имени М.В.Хруничева стал владельцем контрольного пакета акций ОАО «Протон-ПМ». В настоящее время нам принадлежит 96,76% акций этого предприятия.

Хотел бы обратить внимание еще на один примечательный факт — с начала года, в рамках Федеральной космической программы, по заказу Министерства обороны и в интересах иностранных заказчиков в общей сложности уже осуществлено 11 пусков ракет-носителей, созданных в ГКНПЦ имени М.В.Хруничева: семь «Протонов», три «Космос-3М», производств ПО «Полет» — филиала ГКНПЦ имени М.В.Хруничева, и один «Рокот». В части создания перспективного космического ракетного комплекса «Ангара» сделаны несколько существенных шагов вперед.

Разработка ракеты-носителя сейчас идет в соответствии с графиком. Сегодня идут работы над автономной отработкой агрегатов ракетных модулей и проведением стендовых огневым испытаний изделия. Ведется работа по подготовке универсальных ракетных модулей первой и второй ступени к огневым испытаниям, которые планируются в конце 2008 — начале 2009 года. Проведены примерочные работы с реальным полноразмерным макетом универсального ракетного модуля 1 ступени в обеспечении



приступили к монтажу стартового комплекса для семейства ракет-носителей «Ангара».

Проходит испытания космического аппарата «Экспресс-МД1», который создается нашим предприятием в рамках Федеральной космической программы на 2006-2015 годов по заказу ФГУП «Космическая связь». Он предназначен для осуществления непрерывной спутниковой связи и вещания в Российской Федерации. Подготовка космического аппарата ведется в соответствии с графиком сборки и испытаний летного изделия «Экспресс-МД-1», согласованном с заказчиком аппарата — ФГУП «Космическая связь» и утвержденным руководителем Федерального космического агентства.

На новый уровень вышло сотрудничество ГКНПЦ с Республикой Корея. В качестве приоритетного проекта стороны рассматривают создание Корейской космической системы запуска. Российские предприятия — ГКНПЦ им. М.В.Хруничева (головная организация), КБТМ и НПО «Энерго-

модрома Наро в Республике Корея нацелены на 2009 год.

Перед нашим предприятием по-прежнему стоят очень важные задачи по оптимизации производственного процесса, расширению номенклатуры и повышению качества нашей продукции и услуг, ее конкурентоспособность на мировом рынке, доведение темпов технического перевооружения объединенного предприятия до необходимого уровня и создание благоприятных условий для привлечения инвестиций под перспективные проекты. Это непростая задача, успех зависит от многих факторов, в том числе, и от людей. И мы гордимся тем, что наши специалисты никогда не забывали, что от надежности и возможностей космической техники, которую мы создаем здесь, зависит экономическая и военная безопасность нашей страны, наше будущее.

Я надеюсь, что мы подтвердим: выбор ГКНПЦ в рейтинг крупнейших предприятий России не было случайным.

СПРАВКА «ПЕ»: ГКНЦ им. М.В.Хруничева является одним из лидеров по разработке и внедрению космических технологий в России и в мире. Среди достижений Центра: модернизация ракеты-носителя «Протон», создание ракеты-носителя «Рокот», семейства ракет-носителей «Ангара», разгонные блоки Бриз-М, Бриз-КМ, 12 КРБ, международные проекты International Launch Services, Eurocot, MKC, «Байтерек», «Kazsat», сотрудничество с Индией, Южной Кореей и т.д.

«Летная школа»

Аэрофлот будет сам обучать пилотов

Аэрофлот завершил подготовительный этап создания собственной «Летной школы». Комплексный план проекта летной школы включает три этапа: общий подготовительный (январь — август 2008 года), этап создания учебной базы для подготовки пилотов (сентябрь 2008 года — март 2009 года), второй этап создания учебной базы для подготовки пилотов (апрель 2009 года — декабрь 2009 года). Полноценное открытие «Летной школы» ОАО «Аэрофлот» предусмотрено в январе 2010 года.

В течение подготовительного этапа на основании требований ФАП и ИКАО разработаны бизнес-план, программы подготовки пилота-любителя, переподготовки пилота-любителя на пилота коммерческой авиации, переподготовки штурманов и бортиженеров на пилотов коммерческой авиации.

Подготовлены обладающие соответствующей лицензией инструкторы для тренажеров DA-40/42 (один уже установлен в Центре подготовки авиационного персонала Аэрофлота), инженерно-технический персонал

для их эксплуатации и поддержания летной годности, скомплектованы учебные группы из штурманов и бортиженеров Аэрофлота.

Обучение пилотов будет осуществляться на приобретаемых Аэрофлотом самолетах

Diamond DA42 Twin Star производства австрийской фирмы Diamond Aircraft. Самолет DA42 — современный пятиместный (один пилот и четыре пассажира) турбовинтовой летательный аппарат, оснащенный двумя экономичными ди-

зельными двигателями. Корпус самолета выполнен из углеродных композитных материалов, кабина укомплектована пилотажно-навигационным комплексом Garmin G1000 и дисплеями, позволяющими после обучения на этих самолетах легко и без затрат управлять современными пассажирскими лайнерами. Крейсерская скорость самолета 277 км/ч, дальность полета — 1475 км.

Летная школа будет базироваться на аэродроме «Борки» (г. Кимры, Тверская область), где в настоящее время создается производственная база для обеспечения учебных полетов.

К созданию собственной базы для обучения пилотов авиакомпании подтолкнула проблема дефицита летных кадров, которая после распада СССР год от года обострялась, не позволяя Аэрофлоту уверенно формировать необходимое количество летных экипажей для динамичного расширения операционной деятельности с перспективой значительного пополнения парка воздушных судов (ВС) новейшими образцами зарубежной и отечественной техники.

Департамент общественных связей



Геодезия от УОМЗ

Полная линейка приборов — на Intergeo

Уральский оптико-механический завод представил свою продукцию на крупнейшей геодезической выставке планеты Intergeo, которая проходила в немецком Бремене.

В 2008 году УОМЗ привез в Германию почти полтора десятка геодезических приборов, производимых на предприятии. Экспозиция завода включала оптико-механические нивелиры (в том числе три нивелира современной пятой серии двух- и трехмиллиметровой точности), электронные теодолиты и тахеометры. Кроме традиционных тахеометров 3Та5 и 4Та5, специалисты могли познакомиться с новой действующей моделью 3Та5Д с безотражательным дальномерным каналом. Как и прежде, большой интерес вызвал тахеометр 5Та5, чье серийное производство должно начаться в самое ближайшее время. По мнению специалистов, данная модель обладает высокими техническими и ценовыми характеристиками и в состоянии составить конкуренцию продукции ведущих фирм-производителей. Участие в Intergeo позволило Уральскому оптико-механическому заводу оценить

потенциальный спрос со стороны иностранных партнеров на представленные образцы геодезической продукции. В ходе самой выставки были достигнуты договоренности и подписаны контракты с рядом немецких фирм, компаниями из Прибалтики, Венгрии, Польши, Болгарии, Украины. Проведены переговоры по возобновлению сотрудничества с крупной бразильской фирмой Teodolini и возвращению уральских приборов на латиноамериканский рынок.

Кроме того, представители Уральского оптико-механического завода провели переговоры с крупными производителями спутниковых геодезических систем, компаниями Magellan (ранее Thales Navigation, Франция) и Novatel (Канада), о создании совместного предприятия по производству систем GPS/GLONASS на основе OEM-плат упомянутых фирм. Запально европейские партнеры УОМЗ выразили заинтересованность в реализации данного проекта. В настоящее время УОМЗ экспортирует свою геодезическую продукцию в 47 стран.

Отдел связей с общественностью рекламы ФГУП «ПО «УОМЗ»

Актуальные программы

Городской Ипотечный Банк презентовал новую технологию

Виктория Бакаева

Городской Ипотечный Банк провел презентацию своих ипотечных продуктов и технологий взаимодействия с партнерами Банка. Мероприятие проходило в Москве на площадке кинотеатра «Ударник» и было рекордным по количеству участников. В общей сложности на нем присутствовало более 750 партнеров: риэлторов, ипотечных брокеров, агентов.

На встрече были представлены актуальные условия действующих программ, акцентированы преимущества продуктовой линейки Банка. Отдельное внимание было уделено презентации новых технологий работы с партнерами и их клиентами и возможностей взаимодействия с помощью универсальной программы e-Vloker, интерактивной системы, специально разработанной для упрощения и автоматизации работы партнеров с Банком.

Новая система позволяет отправлять и обрабатывать заявки с любого компьютера, подключенного к сети Интернет и взаимодействовать с автоматизированной банковской системой в режиме реального времени. По мере необходимости планируется дополнение системы новым функционалом.

Кроме того, Банк отдельно представил программу «Ипотечный агент» и приглашает к сотрудничеству в рамках данной программы.

Дмитрий Шапочкин, руководитель блока партнерских продаж Банка отметил в своем выступлении: «Расширение сети партнерских продаж является для нас одной из важных составляющих развития бизнеса. При этом один из приоритетов — сервисная и качественная составляющие в работе с партнерами и их клиентами. Подобные мероприятия, которые проводятся на регулярной основе нашим Банком в каждом регионе присутствия, безусловно, способствуют укреплению взаимоотношений. На сегодняшний день мы работаем более чем с тысячей партнеров и стремимся к тому, чтобы взаимодействовать с нами было комфортно и удобно. Банк продолжает активно выдавать кредиты населению, и в результате недавней оптимизации технологий работы с партнерами, клиентам партнеров Банка стал доступен высококачественный сервис и дополнительные опции в рамках ипотечных программ».

Городской Ипотечный Банк, обладающий лицензией Банка России №1627, является специализированным ипотечным банком. Собственный капитал Банка превышает 1 млрд руб. Банк создан при

участии группы компаний Росгосстрах — лидера российского рынка страхования. Городской Ипотечный Банк является частью глобальной компании в области финансовых услуг — Morgan Стэнди. Банк начал реализацию программы жилищного ипотечного кредитования 1 марта 2004 года.

ООО «Городской Ипотечный Банк» является участником Ассоциации Российских Банков (АРБ), Ассоциации Региональных Банков, Ассоциации банков Северо-Запада РФ, Ассоциации ипотечных банков (МВА, США). Городской Ипотечный Банк стал первым частным российским банком, который секьюритизировал портфель ипотечных кредитов на международных рынках. В настоящее время Городской Ипотечный Банк успешно реализует ипотечные программы в 24 российских регионах.

Городской Ипотечный Банк является трехкратным победителем конкурса КА-ИССА в номинации «Лучшая ипотечная программа на рынке Санкт-Петербурга», а также лауреатом ежегодной Национальной Премии в сфере ипотечного кредитования CREDO-2007. Городской Ипотечный Банк признан «Банком года в сфере ипотечного кредитования» и удостоен премии «Финансовая Элита России-2008».

Ежегодная российская выставка в Армении «Expo-Russia»

31 октября - 02 ноября 2008 года
Армения, Ереван

Выставка проводится при поддержке:

Министерства Иностранных Дел РФ, Министерства экономического развития РФ, Мининформсвязи РФ, Минобразования РФ, Министерства сельского хозяйства РФ, Совета Федерации Федерального Собрания РФ, Торгово-промышленной Палаты РФ, Росздравцентра при МИД России, Посольства Российской Федерации в Республике Армения, Посольства Республики Армения в Российской Федерации, Международной Ассоциации Фондов Мира, Министерства экономики Армении, Союза машиностроителей России, Торгово-промышленной Палаты Армении, Союза промышленников и предпринимателей Армении.

Цель выставки:

развитие экономического, научно-технического, культурного, политического, сотрудничества между Российской Федерацией и Республикой Арменией, установление и укрепление связей между странами, развитие совместного бизнеса, торгово-экономических и инвестиционных отношений.

Тематические разделы выставки:

Машиностроение, Металлургия, Строительство, Энергетика, Автомобильная промышленность, Транспорт и логистика, Сельское хозяйство и продовольствие, Инновации и Инвестиции, Телекоммуникации и связь, Медицина и фармацевтика, Банки и страховые компании, Информационные технологии, Образование.

Организаторы выставки:
ОАО «Зарубеж-Экспо», Консорциум Мульти групп (Армения).

Информационная поддержка выставки:
ведущие российские и армянские СМИ.

Оргкомитет:
ОАО «Зарубеж-Экспо», +7(495)637-50-79, 637-36-33, 637-36-66, +7(499)766-99-17, +7(499)766-98-13, многоканальный номер (495) 721-32-36 www.zarubezhexpo.ru info@zarubezhexpo.ru

РЕЦЕПТЫ ПРОЦВЕТЕНИЯ

КАДРЫ ДЛЯ

НЕФТЕГАЗОВОГО
КОМПЛЕКСА



В развитие проекта «РЕЦЕПТЫ ПРОЦВЕТЕНИЯ» редакция газеты «Промышленный еженедельник» приглашает принять участие в заочном круглом столе на тему «Проблема квалифицированных кадров для нефтегазового комплекса». Предлагаем предприятиям поделиться опытом сотрудничества с целью подготовки целевых кадров, внедрения систем поощрения работников к повышению квалификации, опытом создания при предприятиях учебных курсов и системы подготовки и переподготовки кадров и т.д. Мы будем рады услышать мнения руководителей предприя-

тий, какие именно кадры требуются сегодня особенно остро для промышленности, в чем и как может промышленность оказать помощь образовательным заведениям. Мы хотели бы поговорить и о наиболее оптимальном участии государства в подготовке необходимых специалистов. Публикация заочного круглого стола предполагается в рамках спецпроекта «Кадры для промышленности» (выход — ноябрь 2008 года). Кадры для промышленности — это общая проблема для всех отраслей. Попробуем разобраться, какие пути ее решения сегодня оптимальны...



МУЗЕЙ РОССИЙСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ ФОТОГРАФИИ

Предположительное открытие Музея

– весна 2009 года, в Москве.

Принимаем от предприятий и фотографов в электронном или распечатанном виде историческую и современную промышленную фотохронику в фонды создаваемого музея.

Подробности по тел. (495) 778-1447, 729-3977.

Создадим уникальный музей!

**Создадим фотолетопись развития
российской промышленности!**

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
е ж е н е д е л ь н и к

ФЕСТИВАЛЬ
ПРОМЫШЛЕННОЙ
ФОТОГРАФИИ

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Магнит» демонстрирует стабильные темпы роста

Розничная сеть «Магнит» опубликовала операционные результаты деятельности компании по итогам 9 месяцев 2008 года. Выручка сети по сравнению с аналогичным периодом 2007 года увеличилась более чем на 51% в долларовом выражении и достигла \$3,86 млрд. При этом высокой динамикой продаж компании удалось добиться и за счет высоких показателей сопоставимых продаж (LFL) — на уровне 28% в долларовом выражении.

В целом динамика выручки розничной сети не стала сюрпризом, однако мы отмечаем по итогам 9 месяцев значительное увеличение темпов открытия новых торговых точек сети, что может позитивно отразиться на результатах компании по итогам года и придать больше уверенности инвесторам в возможностях менеджмента эффективно реализовывать ранее заявленные планы.

«Согласно нашим расчетам, ориентировочная справедливая стоимость акций Магнита составляет \$55,5 за акцию, что более чем на 96% выше текущих рыночных котировок акций компании», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Сергей Фильченков.

«Норникель» опубликовал плохие финансовые результаты

3 октября «Норильский никель» опубликовал финансовые результаты за 1 полугодие 2008 года. Снижение выручки никелевого сегмента составило 25,3% по сравнению с аналогичным показателем 1 полугодия 2007 года, в то время как доход от продажи других металлов — меди, палладия, платины и золота — увеличился на 37,5%. В отчетности компании были отражены консолидированные результаты ОГК-3, которые привели к росту статьи прочих продаж на 357%, однако еще больший эффект консолидации оказал на себестоимость данной части, увеличив ее на 394%. Стоит отметить, что «Норникель» показал умеренный рост наличных операционных издержек (cash operating costs) по сравнению с 1 полугодием 2007 года, которые выросли на 21,3%. Однако себестоимость продажи всех металлов увеличилась на 46,2%, при этом выручка от их продажи сократилась на 5,7%. Показатели рентабельности снизились, несмотря на сохранившийся высокий абсолютный уровень. Так, рентабельность по EBITDA составила 48,2%, а отношение чистой прибыли к выручке — 32,3%.

«Отчетность компании отразила негативные тенденции, которые приводят к снижению рентабельности. К ним относятся ускоренный рост издержек компании и низкая рыночная стоимость никеля. Финансовые результаты Норникеля во втором полугодии 2008 года могут оказаться хуже показателей первого полугодия, так как цены на другие значимые металлы в продуктовой корзине компании — медь, платину и палладий — испытывают коррекцию начиная с июля, а цены на никель пока не показывают ожидаемого роста», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Алексей Сулинов.

(Подробнее об итогах работы «Норникеля» — на стр. 11)

Правительство поддерживает производителей труб



Правительство РФ решило отменить импортную пошлину на толстостенный горячекатаный (г/к) прокат и оцинкованный прокат. Введение нулевой ставки таможенной пошлины ожидается уже к концу текущего года. Толстостенный г/к прокат используется в производстве труб большого диаметра, а основными потребителями оцинковки являются производители автомобилей. В настоящее время на данные виды продукции налагается таможенная пошлина в размере 5%. Для сектора металлургии отмена пошлин означает, что и без того трудное положение производителей стали будет осложнено конкуренцией со стороны экспортеров из стран СНГ и Китая. Наибольший негативный эффект действия Правительства РФ нанесут крупнейшим поставщикам трубной заготовки — «Северсталь» и ММК.

«Бенефициарам принимаемых мер выступают производители труб, которые в последнее время находились в депрессивном состоянии», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Алексей Сулинов. — Лидерами по выпуску сварных труб большого диаметра являются Выксунский металлургический завод (ОМК), Ижорский ТЗ («Северсталь»), ЧТПЗ и Волжский трубный завод (ТМК). Стоит отметить, что для трубных компаний позитивный эффект будет ограничен снижающимися ценами на их продукцию, что происходит в рамках общих тенденций отрасли, однако рост заказов со стороны нефтегазовой отрасли будет поддерживать производителей труб большого диаметра. Таким образом, риск сокращения выпуска в данном сегменте ограничен потребностями нефтегазовой отрасли, где 75% нефтяных и 40% газовых трубопроводов имеют срок эксплуатации более 20 лет, требуя немедленной реконструкции или ремонта».

«Седьмой континент»: ожидаемые результаты за 1 полугодие

Розничная сеть Седьмой континент в понедельник опубликовала финансовые результаты компании по итогам 1 полугодия 2008 года, которые в целом были ожидаемы. По итогам полугодия выручка сети по сравнению с аналогичным периодом увеличилась более чем на 33% в долларовом выражении до \$791 млн, в основном благодаря увеличению торговых точек сети, а также росту показателя сопоставимых продаж более чем на 24%. Тем не менее, открытие более 3 гипермаркетов по итогам 1 полугодия 2008 года негативно сказалось на показателе валовой рентабельности сети, снизившейся по итогам отчетного периода до 28,7%.

Тем не менее, отчетность Седьмого континента продолжает демонстрировать существенное замедление темпов роста опера-

Пути экономики США

План Полсона не решит проблем

Михаил Аристанкян, руководитель отдела информации и анализа мировых рынков ИК «ФИНАМ»

В начале октября Конгресс США во втором разе все-таки принял план Генри Полсона. Для этого пришлось сделать вместо «поименного» «тайное» голосование по этому законопроекту, так как приближаются выборы в Конгресс, и многие конгрессмены не хотели голосовать за закон, который непопулярен среди граждан США.

передают их из этого фонда каким-либо третьим лицам, и высвободившийся лимит могут опять потратить на выкуп.

Среди других наиболее важных моментов этого закона нужно отметить следующее:

1. увеличение лимита госдолга США с \$10 трлн до \$11,315 трлн;
2. увеличение гарантийного государственного размера вклада в банках со \$100000 до \$250000;
3. ограничения на компенсационный пакет для топ-менеджмента банков, активы которых будут приобре-

таться в рамках этой программы;



Америка пытается найти пути наименее банкротного выхода из ситуации

1982 год, август. Мексика. Экономический кризис. У крупных американских банков очень значительные вложения в этой стране. Если оценивать по рыночной стоимости вложения, то они все — фактически банкроты. ФРС не желает краха финансовой системы США и предоставляет помощь. На протяжении последующих лет эта зависимость повторялась с различной периодичностью, то есть, очередной кризис, очередная помощь со стороны ФРС. Во времена Гринспена появился даже термин «путь Гринспена». Это привело к тому, что банки поняли следующую вещь. Надо стать как можно более крупными, чтобы правительство не решилось допус-

рошая иллюстрация к поговорке «Благими намерениями выхожена дорога в ад». То есть, даже если сейчас Полсон в этой стране. Если оценивать по рыночной стоимости вложения, то они все — фактически банкроты. ФРС не желает краха финансовой системы США и предоставляет помощь. На протяжении последующих лет эта зависимость повторялась с различной периодичностью, то есть, очередной кризис, очередная помощь со стороны ФРС. Во времена Гринспена появился даже термин «путь Гринспена». Это привело к тому, что банки поняли следующую вещь. Надо стать как можно более крупными, чтобы правительство не решилось допус-

рошая иллюстрация к поговорке «Благими намерениями выхожена дорога в ад». То есть, даже если сейчас Полсон в этой стране. Если оценивать по рыночной стоимости вложения, то они все — фактически банкроты. ФРС не желает краха финансовой системы США и предоставляет помощь. На протяжении последующих лет эта зависимость повторялась с различной периодичностью, то есть, очередной кризис, очередная помощь со стороны ФРС. Во времена Гринспена появился даже термин «путь Гринспена». Это привело к тому, что банки поняли следующую вещь. Надо стать как можно более крупными, чтобы правительство не решилось допус-

НОВОСТИ

ционных показателей и, как следствие, существенное снижение рентабельности. Кроме того, высокая долговая нагрузка розничной сети (отношение чистого долга к EBITDA без учета показателя банка составляет более 5, с учетом — более 7,7) и существенное увеличение расходов по обслуживанию долга привели к снижению показателей чистой прибыли почти на 9%.

Аналитик ИК «ФИНАМ» Сергей Фильченков полагает, что текущие темпы развития розничной сети, уступающие ключевым компаниям сектора ритейла, представленным на биржевых площадках, могут негативно сказываться на инвестиционном спросе на акции компании в среднесрочной перспективе: «Согласно нашим расчетам, ориентировочная справедливая стоимость акций Седьмого континента составляет \$21,8 за акцию, что более чем на 15% ниже текущих рыночных котировок акций компании».

«Интер РАО» — бенефициар роста доходов от экспорта

По сообщению Федеральной таможенной службы (ФТС) РФ, экспорт электроэнергии из России с января по август 2008 года вырос на 15,7% по сравнению с тем же периодом 2007 года и составил 11,228 млрд кВт/ч. Эта величина составляет чуть больше 1% от совокупной выработки электроэнергии. При этом в страны дальнего зарубежья за рассматриваемый период экспортировано 9,057 млрд кВт/ч электроэнергии (+13%), а в страны СНГ —

2,171 млрд кВт/ч (+28%). Доходы от экспорта электроэнергии за рассматриваемый период увеличились практически в 2 раза и составили \$598 млн., при этом рост цен на электроэнергию внутри страны был значительно ниже.

По мнению аналитика ИК «ФИНАМ» Константина Рейли, основным бенефициаром роста объемов и дохода от экспорта электроэнергии выступит «Интер РАО», которое является эксклюзивным оператором экспорта-импорта электроэнергии в России: «К сожалению, из-за невысокой прозрачности «Интер РАО» оценить влияние данного изменения на выручку практически невозможно. Мы считаем, что новость может положительно сказаться на котировках акций компании. Однако стоит учесть, что из-за низкой ликвидности акций «Интер РАО» на ММВБ котировки ее акций превышают котировки в РТС более чем в 2 раза. Поэтому после появления дополнительных выпусков «Интер РАО» на ММВБ позитив от роста доходов от экспорта электроэнергии может быть нивелирован спекулятивным давлением на котировки акций «Интер РАО».

Московский НПЗ: выгодные условия оферты

Moscow NPZ Holdings B.V., совместное предприятие Sibir Energy и «Газпром нефти», владеющее 90,01% акций «Московского нефтеперерабатывающего завода», направило миноритарным акционерам предприятия обязательное предложение выкупе их

На службе у инвестора

Современные технологии



Ирина Елисеєва, старший преподаватель АНО «Учебный центр «ФИНАМ»

Бурное развитие интернет-технологий привело к тому, что сегодня любой пользователь интернета может получить удаленный доступ к торгам и участвовать в них наравне с другими участниками. Система удаленного доступа к торгам, позволяющая осуществлять покупку и продажу ценных бумаг через интернет, получила название «интернет-трейдинг».

Интернет-трейдинг позволяет участвовать в торгах фондовых бирж в режиме он-лайн со своего персонального компьютера. Пользователь может самостоятельно (разумеется, через своего брокера) осуществлять сделки по купле-продаже ценных бумаг в режиме реального времени по текущим биржевым котировкам. Каким же образом пользователь Интернета может стать участником биржевых торгов?

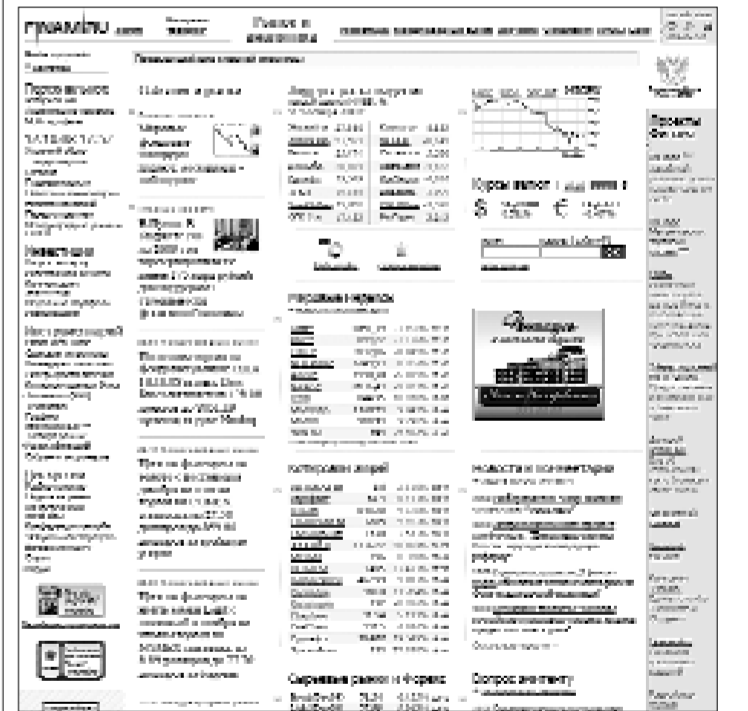
Во-первых, для этого необходимо выполнить основные организационные мероприятия (открыть инвестиционный счет, внести на него определенную денежную сумму и т. д.). Порядок прохождения этих мероприятий можно уточнить на сайте брокера, например, на сайте компании «ФИНАМ» (www.finam.ru).

Во-вторых, нужно установить на свой компьютер соответствующее программное обеспечение. В настоящее время на российском рынке представлено достаточное количество различных систем интернет-трейдинга (например, программу Transaq). Кстати, в некоторых случаях установки на компьютер приложения не требуется — все необходимые операции можно осуществлять через веб-интерфейс (компания «ФИНАМ» предлагает FINAM Web Trade) с помощью обычного браузера. Это может быть удобно инвесторам, находящимся в командировке или на отдыхе.

Однако специальные программы предоставляют участнику торгов целый ряд преимуществ. В частности, с их помощью он может получать реально сложившиеся на фондовой бирже котировки, графики изменения цен и таким образом анализировать динамику ситуации. Кроме того, в системах интернет-трейдинга регулярно формируются отчеты о проведенных сделках, показывается текущее состояние инвестиционного счета и счета депозитной аналитики, а также отображаются новостные ленты от основных агентств новостей.

Для защиты пересылаемых данных в системах интернет-трейдинга используется механизм криптозащиты информации. Таким образом, торговые счета инвесторов надежно защищены (при соблюдении мер безопасности самим инвестором). Среди прочих преимуществ интернет-трейдинга следует отметить его доступность. Для работы требуется лишь наличие персонального компьютера (можно далеко не самого современного), подключение к интернету и небольшая денежная сумма (несколько тысяч руб.). При этом глубокими знаниями в области экономики обладать совсем не обязательно.

Человек, участвующий в торгах через интернет-трейдинг, полностью свободен в своих мыслях и действиях: он может экспериментировать с разными методиками, пробовать всевозможные стратегии, использовать любые подходы. Никаких ограничений на него не налагается (разумеется, в рамках действующего законодательства).



обыкновенных акций. Список акционеров, имеющих право воспользоваться добровольной офертой, составлен на 20 августа.

Цена оферты определена на уровне 4168,94 руб. за обыкновенную акцию (около \$160), соответственно за 10% акций МПНЗ Moscow NPZ Holdings готов заплатить 2,44 млрд руб. Эта цена предполагает премию к текущей цене предложения обыкновенных акций МПНЗ в РТС board — порядка 18%.

С большой вероятностью можно ожидать, что по итогам текущей добровольной оферты доля Moscow NPZ Holdings в обыкновенных акциях превысит 95%. Однако чтобы объявить впоследствии принудительный выкуп и полностью консолидировать завод, компании необходимо довести свою долю до 95% в общем количестве акций Московского НПЗ, в том числе и привилегированных, которые составляют 25% от уставного капитала завода.

Согласно отчету за второй квартал 2008 года, акционеры, учредившие Moscow NPZ Holdings, совокупно владеют 38,97% привилегированных акций. «Таким образом, мы ожидаем, что в ближайшее время будет выставлена оферта и по привилегированным акциям Московского НПЗ (так как общая доля основных акционеров превысила 30%-ую отметку), цена которой, скорее всего, также окажется выше рыночной. По нашим оценкам, дисконт привилегированных акций к обыкновенным составит около 40%, что предполагает цену оферты по привилегированным акциям порядка \$96», — рассказывает аналитик ИК «ФИНАМ» Михаил Фролов.

Первый камень

Светлое промышленное будущее Подмосковья



Андрей Рябов

Технопарки, промышленные зоны (районы, округа) — за этими названиями скрывается похожая суть — инвесторам предлагается строить предприятия на подготовленных площадках с гарантированным обеспечением энергией, газом, водой, канализацией, дорогами, рабочей силой и при поддержке местных властей. Во всем мире такие промышленные зоны уже давно стали основой для развития производства. Для России данную форму развития промышленности и привлечения инвестиций на сегодня можно считать практически единственно возможной, так как в отличие от всего цивилизованного мира наши энергетики, газовики, нефтяники и другие полные или полумонополисты добровольно не за-

ключают необходимых для инвесторов соглашений на снабжение их энергоресурсами и коммуникациями на срок окупаемости проектов, то есть 10-15 лет.

3 октября 2008 года в районе д. Высоково Волоколамского района Московской области (98-й км автомагистрали М9 «Балтия») состоялась торжественная церемония закладки камня первого в Московской области промышленного округа «Волоколамский». В церемонии приняли участие Губернатор Московской области Борис Громов, глава Волоколамского муниципального района Вячеслав Карabanov, члены московского правительства, руководители компаний и фирм, ставших резидентами промышленного округа.

Быстро сказка сказывается, да не скоро дело делается. Постановление правительства Московской области о реализации пилотного инвести-

онного проекта создания «промышленного округа» в Волоколамском районе при участии компании «Терре ди Лама» было принято 29 сентября 2003 года. За пять лет управляющая компания «Терре ди Лама» (название досталось в наследство отечественным бизнесменам от вышедших из проекта итальянских инвесторов) проделала огромную работу: она осуществила перевод земель в другую категорию (земли промышленности), разработала единую градостроительную концепцию по планировке территории, обеспечила включение округа в Стратегию развития электроэнергетики в Московской области на период до 2020 года с созданием питающего центра. В результате была подготовлена для прихода инвесторов первая очередь промышленного района. В настоящее время завершается комплекс мероприятий по инженерной подготовке второй очереди освоения территории площадью 250 га. Особо значимо, что при концептуальной разработке проекта создания промышленного округа «Волоколамский» и получении всех необходимых технических условий компания «Терре ди Лама» инвестировала собственные средства в размере \$15 млн.

Власти Московской области оказывали итальянским предпринимателям всемерную помощь. Проект промышленного округа «Волоколамский» был утвержден в 2005 году и включен в «Программу Правительства Московской области по созданию промышленных округов на территории Московской области на период до 2010 года». В рамках этой по-хорошему амбициозной программы предусмотрено 70 площадок под создание промышленных округов на территориях 31 муниципального образования Московской области. А 24 апреля текущего года на заседании областного округа — значимое для региона событие. Это хороший стимул для привлечения инвестиций.



экономике региона наступают новый значимый этап. Идея создания промышленных округов получила реальное воплощение. Открытие промышленного округа — значимое для региона событие. Это хороший стимул для привлечения инвестиций.

По словам первого замминистра экономики Подмосковья Валерия Фильченкова, всего в Подмосковье сейчас развивается шесть промышленных округов. «По сравнению с другими промзонами, «Волоколамский» сегодня находится в наибольшей степени готовности, поэтому он и является стартовым. Этот проект обещает быть успешным», —

центр, так что проблем с рабочей силой у инвесторов быть не должно. Финансовый директор УК «Терре ди Лама» Николай Разгуляев рассказал: «Изначально мы решили создать продукт, который стал бы интересен для инвесторов. Мы провели серьезное маркетинговое исследование, изучили зарубежный опыт. После этого

Там мы нашли наших первых клиентов — предприятия, готовые размещать свои мощности на территории Волоколамского района».

О привлекательности промышленного округа лучше всего говорит тот факт, что здесь обоснуется компания из российской провинции: «АРКАДА» — дочернее предприятие мясокомбината «Велком» из

лей Группы компаний Major. К 2012 году ожидается ввод в эксплуатацию и выход на проектную мощность предприятий первой очереди освоения территории.

Московская область за последние годы совершила удивительный экономический рывок. С 2000 года, когда во главе Московской области стал Борис Громов, региональный



сообщил В. Фильченков. Новая площадка расположена очень удачно — на одной из самых скоростных магистралей Подмосковья и в 12 км от проектируемой Центральной кольцевой автодороги (ЦКАД). Волоколамск — крупный промышленный

была разработана градостроительная концепция развития округа, были получены все технические условия для размещения резидентов в округе. Уже с готовым продуктом мы вышли на выставку Expo Real 2007, которая ежегодно проводится в Мюнхене, в Герма-

города Великие Луки Псковской области. Другие проекты: производственно-складской комплекс компании Kalugi, завод модульного домостроения Группы компаний Vesco Group, завод полиграфических красок и лаков компании «ЧЕСЛИ», центр дистрибуции автомоби-

бюджет вырос в более чем 10 раз, с 19 млрд руб. в двухтысячном до 203 млрд руб. консолидированного дохода в 2007. В 2,5 раза выросло промышленное производство. Создание промышленных округов позволит области сделать следующий шаг в своем развитии.

ВЭС помогает развитию

Ветроэнергетические проекты НПО «Электросфера» в России

Сегодня ветроэнергетика — мощный энергетический ресурс. Энергия ветра используется более чем в 70 странах; ветрогенераторы производят более 1% электроэнергии во всем мире. Суммарные же мощности ветроэнергетики на планете выросли с 1997 года по 2008 в 15 раз. Ветроэлектростанции (ВЭС) строятся гораздо быстрее, чем обычные электростанции, а главное — ВЭС позволяют сберечь нефть, газ и другие источники топлива.

Сегодня можно с уверенностью сказать, что ветроэнергетика постепенно становится полноценным участником энергетического рынка и в России. Согласно прогнозам Агентства по прогнозированию балансов в электроэнергетике, к 2020 году общая мощность ВЭС в России составит 67 ГВт. Есть несколько причин для этого — рост цен на ископаемые источники энергии, необходимость соблюдения экологических норм, причины, связанные с деятельностью энергетических монополий и сетевой инфраструктурой страны. Но самой, пожалуй, главной причиной старта ветро-

энергетического рынка можно назвать начавшуюся государственную поддержку возобновляемых источников энергии (закон №250-ФЗ и подзаконные акты с «тарифной» поддержкой, принятие которых ожидается в этом году).

Электротехнический холдинг НПО «Электросфера» с 1998 года занимается как производством ветроэнергетического оборудования мощностью 5 КВт и 30 КВт, так и комплексным решением вопросов энергоснабжения с применением ветроэнергетических технологий: от проектирования ветропарков мощностью от 25 МВт до их строительства и эксплуатации. ООО «Ветропарк Инжиниринг», входящий в состав холдинга, осуществляет как отдельные проекты, так и полный спектр решений задач энергоснабжения «под ключ». Задача компании — сделать ветрогенераторы привлекательной деталью российского ландшафта. С 2000 года ведутся работы по проектированию ветроэнергетических объектов на Востоке России и в Архангельской области. С 2008 года идут строительные-монтажные работы по первому из этих объектов в Архангельской области.



В 2007 году компания инициировала несколько инвестиционных проектов по строительству ветропарков мощностью от 100 МВт до 300 МВт в Санкт-Петербурге и Ленинградской области, на территориях обладающих высоким ветропотенциалом. Это проекты: «Ветроэлектростанция 300МВт — порт Приморск»; «Ветроэлектрос-

танция 100МВт — Дамба»; «Ветроэлектростанция 300МВт порт Усть-Луга»; «Строительство производства по сборке ветроэнергетических турбин мегаваттного класса в РФ». Резюме этих проектов можно увидеть на сайте компании — www.wind-park.ru. В настоящее время ведется работа по согласованию проектов с инвесторами.



БИОТЕХНОЛОГИИ - ЗДОРОВЬЕ НАЦИИ

Биотехнологии в различных областях промышленности, в фармакологии и медицине, пищевой промышленности, сельском хозяйстве, экологии и энергетике

5-7 ноября 2008 года

РосБиоТех - 2008

2-Я БИОТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ ВЫСТАВКА-ЯРМАРКА

Россия, Москва
ЭКСПОЦЕНТР, павильон 4

Организаторы:

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное агентство по науке и инновациям
Биологический факультет МГУ им. М.В. Ломоносова
НП «Инноватика»

КОНТАКТЫ: (495) 629-57-75, 629-12-56, 629-20-58, 256-05-63
www.roshbiotech.com; www.salonexpo.ru

ПОДРОБНОСТИ

Итоги полугодия

ОАО «ГМК «Норильский никель» представило консолидированную финансовую отчетность за 6 месяцев 2008 года

ОАО «ГМК «Норильский никель» («ГМК «Норильский никель» или «Компания») и его дочерние предприятия («Группа») представляют результаты промежуточной консолидированной финансовой отчетности («финансовая отчетность») за шесть месяцев, закончившихся 30 июня 2008 года, подготовленной в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»). Компания Deloitte & Touche провела обзор отчетности в соответствии с требованиями Международного стандарта по обзору финансовой отчетности 2410 и представила отчет по обзору, не содержащий оговорок. Публикуем основные показатели отчета.

Выручка

По сравнению с аналогичным периодом общая выручка, состоящая из выручки от реализации металлов и выручки от прочей реализации, увеличилась на \$425 млн (или 5%) с \$7886 млн в первом полугодии 2007 года до \$8311 млн в первом полугодии 2008 года.

В первом полугодии 2008 года выручка от реализации металлов составила \$7210 млн, уменьшившись на 6% по сравнению с первым полугодием 2007 года. Основным фактором этого спада стало 25% уменьшение продаж никеля вследствие значительного падения цен на данный металл, составившего около 38% по сравнению со средними ценами на никель в первом полугодии 2007 года, которое было частично компенсировано положительной динамикой цен на остальные металлы, производимые Группой, такие как медь, платина, палладий и золото. Вторым компенсирующим фактором, который составил 6% роста (или 6 тыс. т) никеля и 1 тыс. т меди) выступило полное отражение финансовых показателей деятельности компании LionOre и его дочерних предприятий, Naftavalta Nickel Oy и Sawse Proprietary Limited в первом полугодии 2008 года по сравнению с частично отраженными операционными результатами (начиная с 1 марта 2007 года до 30 июня 2007 года) компаний Naftavalta Nickel Oy и Sawse Proprietary Limited (ранее являвшихся дочерними предприятиями OM Group и занятых в никелевом бизнесе) в первом полугодии 2007 года.

Никель

Неблагоприятная конъюнктура цен на никель, которая была частично компенсирована положительной динамикой цен на медь, привела к уменьшению продаж цветных металлов на \$918 млн (или 14%). В то же время благоприятная конъюнктура цен на металлы платиновой группы («МПГ») и золото позволила Группе увеличить выручку от продаж МПГ на \$483 млн (или 40%).

Выручка от реализации никеля уменьшилась на 25% в первом полугодии 2008 года и составила \$3922 млн по сравнению с \$5254 млн в первом полугодии 2007 года. Основной причиной падения послужило значительное падение скорректированных средних цен реализации никеля на 38% — с \$44708 за тонну в первом полугодии 2007 года до \$27615 за тонну в первом полугодии 2008 года. За первые шесть месяцев 2008 года продажи никеля, произведенного в Российской Федерации, в физическом выражении увеличились на 7% (или 7 тыс. т) и составили 110 тыс. т в сравнении со 103 тыс. т за аналогичный период прошлого года. Вторым фактором стало увеличение физического объема продаж никеля произведенного Norilsk Nickel International на 55% (или 6 тыс. т). Существенное увеличение объемов продаж Norilsk Nickel International произошло по причине консолидации результатов Norilsk Nickel International за все шесть месяцев 2008 года по сравнению с частичной консолидацией результатов Naftavalta Nickel Oy и Sawse Proprietary Limited (в прошлом предприятия никелевого бизнеса OM Group) с 1 марта по 30 июня 2007 года.

Медь

Выручка от продажи меди увеличилась на 35% в первом полугодии 2008 года до \$1588 млн по сравнению с \$1174 млн

в первом полугодии 2007 года, основной причиной роста стал значительный рост скорректированной средней цены на 21% — с \$6770 за тонну в первом полугодии 2007 года до \$8177 за тонну в первом полугодии 2008 года. В первом полугодии 2008 года физический объем проданной меди, произведенной в Российской Федерации (за исключением меди приобретенной у третьих сторон) увеличился на 2% (или 4



тыс. т) и составил 176 тыс. т против 172 тыс. т в первом полугодии 2007 года.

Палладий

Продажи палладия увеличились на 21% — с \$660 млн в первом полугодии 2007 года до \$796 млн в первом полугодии 2008 года. Продажи палладия, произведенного Группой в Российской Федерации увеличились на 23% — с \$537 млн за шесть месяцев 2007 года до \$661 млн за шесть месяцев 2008 года. В физическом выражении объем продаж палладия, произведенного Группой в России в первом полугодии 2008 года, составил 1490 тыс. унций, что на 4% ниже уровня продаж аналогичного периода прошлого года, составившего 1 545 тыс. унций. Снижение физических объемов продаж было компенсировано увеличением средних цен реализации.

Реализация палладия компанией Stillwater Mining увеличилась на 13% — со \$110 млн в первом полугодии 2007 года до \$124 млн в первом полугодии 2008 года. Увеличение выручки объясняется ростом средних цен реализации на 15%, которое частично было компенсировано падением объемов реализации в натуральном выражении на 2% вследствие сокращения спроса на территории США.

Платина

Увеличение продаж платины составило 63% — с \$512 млн за шесть месяцев 2007 года до \$837 млн за шесть месяцев 2008 года. Реализация платины, произведенной Группой в России, увеличилась на 68% — с \$381 млн за шесть месяцев 2007 года до \$640 млн за шесть месяцев 2008 года. Рост продаж связан, главным образом, с ростом цены реализации на 60% — с \$1214 за унцию в первом полугодии 2007 года до \$1947 в первом полугодии 2008 года. Данный рост сопровождался незначительным увеличением объема реализации на 4% (или 14 тысяч унций) с 314 тыс. унций в первом полугодии 2007 года до 328 тыс. унций в первом полугодии 2008 года.

В первом полугодии 2008 года продажи платины компанией Stillwater Mining увеличились на 44% — со \$131 млн за шесть месяцев 2007 года до \$188 млн за шесть месяцев 2008 года. Увеличение выручки объясняется ростом средних цен реализации на 52%, которое частично было компенсировано падением объемов реализации в натуральном выражении на 5%.

Золото

Продажи золота увеличились на 49% — с \$45 млн в первом полугодии 2007 года до \$67 млн в первом полугодии 2008 года. Увеличение связано в ос-

новном с ростом цены реализации на 36% — с \$666 за унцию в первом полугодии 2007 года до \$909 за унцию в первом полугодии 2008 года. В физическом выражении объемы продаж золота, произведенного Группой в России, составили 68 тыс. унций, компанией Stillwater Mining — 5 тыс. унций, что в целом составило 73 тыс. унций против 68 тыс. унций золота, реализованного за шесть месяцев 2007 года

черных компаний Norilsk Nickel International за первое полугодие 2008 года вместо отражения только финансовых показателей деятельности компаний Naftavalta Nickel Oy и Sawse за период с 1 марта 2007 года по 30 июня 2007 года — \$299 млн; а также положительный эффект пересчета в валюту представления — \$127 млн.

Зарботная плата

Расходы на заработную плату остались самой значительной частью денежных операционных расходов, их доля в структуре затрат увеличилась с 28% в первом полугодии 2007 до 30% в первом полугодии 2008 года. Расходы на заработную плату увеличились на \$277 млн (или 43%) и составили \$919 млн.

Основными причинами роста стали:

- увеличение расходов на заработную плату на \$124 млн по причине консолидации дочерних предприятий компании LionOre в первом полугодии 2008 года и отражение финансовых показателей деятельности компаний Naftavalta Nickel Oy и Sawse (ранее являвшихся дочерними предприятиями OM Group и занятых в никелевом бизнесе) за шесть месяцев 2008 года вместо консолидации финансовых показателей деятельности в первом полугодии 2007 года за период с 1 марта 2007 года по 30 июня 2007 года;

- общий рост расходов на заработную плату на \$109 млн главным образом относится к российским операциям Группы; а также

- эффект пересчета в валюту представления — \$48 млн.

Расходы на материалы и запасные части

Расходы на материалы и запасные части в первом полугодии 2008 года увеличились на \$147 млн (или 32%) и составили \$600 млн.

Основными причинами роста стали:

- общий рост цен, вызванный инфляцией — \$82 млн. За период с 1 июля 2007 года по 30 июня 2008 года инфляция в Российской Федерации составила 15,1%;

- консолидация дочерних предприятий компании LionOre в первом полугодии 2008 года и отражение финансовых показателей деятельности компаний Naftavalta Nickel Oy и Sawse за шесть месяцев 2008 года вместо консолидации финансовых показателей деятельности в первом полугодии 2007 года за период с 1 марта 2007 года по 30 июня 2007 года — общий эффект \$32 млн; а также



Структура денежных операционных расходов в первом полугодии 2008 года незначительно изменилась по сравнению с первым полугодием 2007 года. Данные изменения в основном связаны с приобретением активов Norilsk Nickel International.

Основными причинами роста денежных операционных расходов на \$780 млн (или 35%) до скорректированных на выручку от реализации побочных продуктов в первом полугодии 2008 года по сравнению с первым полугодием 2007 года являются:

- абсолютный рост денежных операционных расходов на \$354 млн;
- консолидация денежных операционных расходов до-

Расходы на приобретение лома МПГ

В первом полугодии 2008 года расходы на приобретение лома МПГ увеличились на \$83 млн (или 52%) до \$244 млн в результате увеличения рыночных цен, а также увеличения физических объемов закупок компании Stillwater Mining с целью более эффективной загрузки существующих производственных мощностей и увеличения производства МПГ.

Приобретение никелевого концентрата

Расходы на приобретение никелевого концентрата в пер-

вом полугодии 2008 года снизились на \$106 млн (или 35%) и составили \$198 млн.

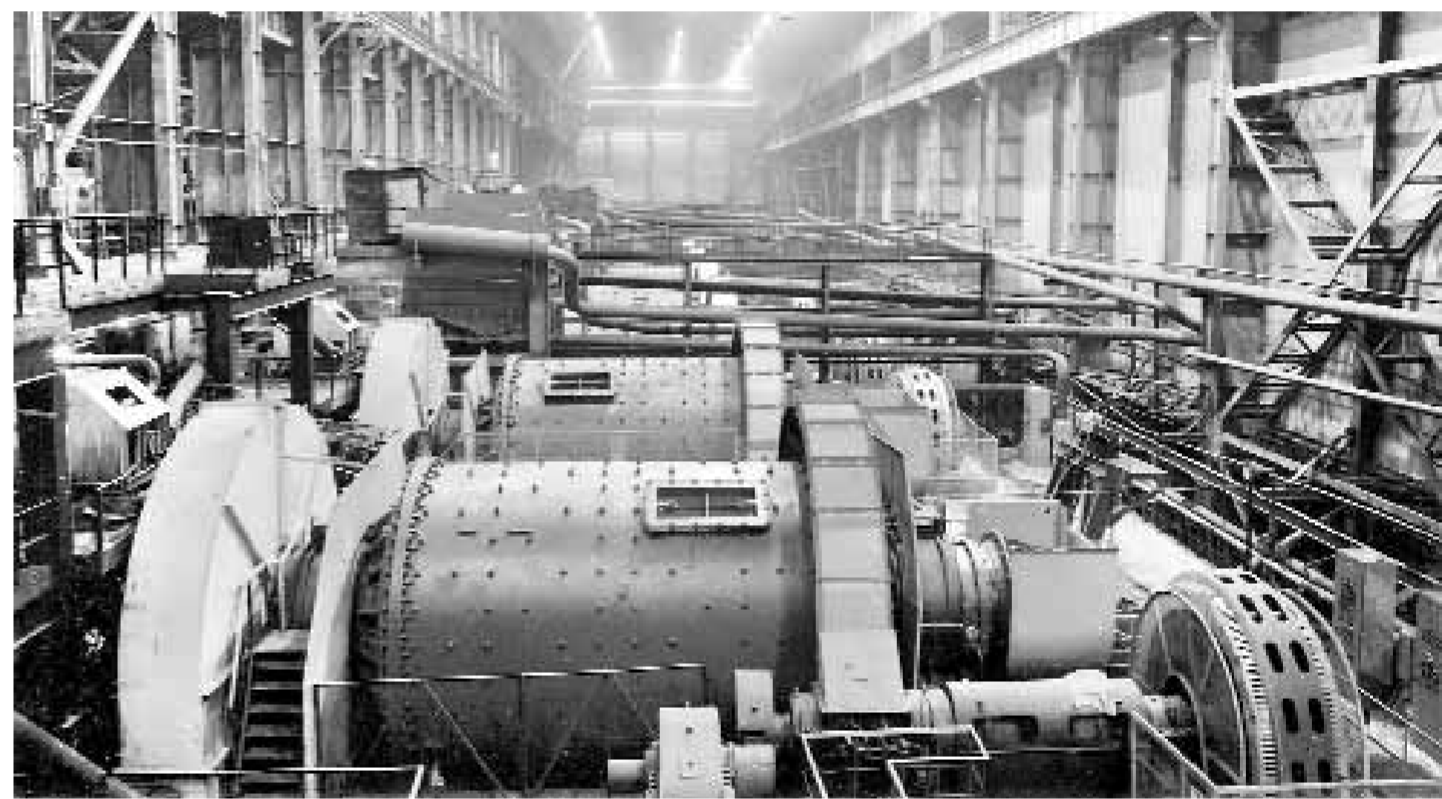
Основными причинами снижения стали:

- значительное снижение цен на никель и соответственно на никелевый концентрат в первом полугодии 2008 года по сравнению с первым полугодием 2007 года на 38%; а также

- консолидация финансовых показателей деятельности компании MPI Nickel Proprietary Limited в полном объеме в первом полугодии 2008 года. Данная компания являлась зависимой компанией Группы в первом полугодии 2007 года и основным поставщиком никелевого концентрата (\$162 млн в первой половине 2007 года) для дальнейшей переработки на предприятии Norilsk Nickel Naftavalta Oy, оперирующем в Финляндии.

Расходы на металл, закупленный у третьих лиц

В первом полугодии 2008 года расходы на металл, закупленный у третьих лиц, увеличились на \$83 млн (или 85%) до \$181 млн. Данное изменение произошло в результате увеличения физического объе-



ма никеля приобретенного Группой на открытом рынке для целей выполнения контрактных обязательств.

Расходы по толлингу за обработку МПГ

Расходы по толлингу за обработку МПГ увеличились в первом полугодии 2008 года на \$106 млн (или 241%) и составили \$150 млн. Основной причиной роста является консо-

лидация операций компании LionOre, приобретение которой было осуществлено 28 июня 2007 года и которая приобретает данные услуги у третьих лиц в значительных объемах.

Расходы на приобретение лома МПГ

В первом полугодии 2008 года расходы на приобретение лома МПГ увеличились на \$83 млн (или 52%) до \$244 млн в результате увеличения рыночных цен, а также увеличения физических объемов закупок компании Stillwater Mining с целью более эффективной загрузки существующих производственных мощностей и увеличения производства МПГ.

Расходы по транспортировке металлов

В первом полугодии 2008 года расходы по транспортировке металлов увеличились на \$29 млн (или 32%) до \$120 млн. Рост связан с эффектом пересчета данных в валюту представления на \$7 млн и консолидацией операций компании LionOre на \$20 млн. Кроме этого, наблюдался рост транспортных тарифов, который был частично компенсирован снижением объемов доставки цветных металлов и снижени-

Расходы на оплату услуг сторонних организаций по добыче руды

Расходы на оплату услуг сторонних организаций по добыче руды в первом полугодии 2008 года увеличились на \$34 млн (или 340%) до \$44 млн, в связи с консолидацией финансовых результатов Norilsk Nickel International.

Расходы по аренде

Расходы по аренде в первом полугодии 2008 года увеличились на \$27 млн (или 208%) до \$40 млн. Основной причиной роста являлась консолидация финансовых показателей деятельности Norilsk Nickel International и возникновение

Расходы на ремонт и техническое обслуживание

В первом полугодии 2008 года расходы на ремонт и техническое обслуживание увеличились на \$23 млн (или 27%) до \$109 млн. Изменения произошли в связи с эффектом пересчета данных в валюту представления на \$4 млн, консолидацией бизнеса LionOre на \$8 млн, оставшаяся часть — в связи с инфляционным ростом цен.

Налог на добычу полезных ископаемых и плата за загрязнение окружающей среды

Расходы по налогу на добычу полезных ископаемых и плата за загрязнение окружающей среды увеличились на \$27 млн (или 35%) до \$105 млн в первом полугодии 2008 года. Рост обусловлен, главным образом, увеличением налогооблагаемой базы по налогу на добычу полезных ископаемых в связи с ростом затрат на производство и влиянием эффекта пересчета в валюту представления на \$5 млн.

ем затрат на страхование грузов, которые в целом соответствуют снижению цен реализованной металлопродукции.

Расходы на ремонт и техническое обслуживание

В первом полугодии 2008 года прочие денежные расходы увеличились на \$24 млн (или 37%) до \$89 млн, в связи с консолидацией финансовых результатов Norilsk Nickel International и некоторого роста прочих денежных расходов компании Stillwater Mining.

Выручка от реализации сопутствующих металлов

Выручка от реализации сопутствующих металлов в первом полугодии 2008 года увеличилась на \$384 млн (или 98%) и составила \$774 млн, в основном, благодаря росту цен реализации на сопутствующие металлы и консолидации финансовых результатов Norilsk Nickel International.

Амортизация производственных активов

В первом полугодии 2008 года амортизационные отчисления увеличились на \$262 млн (или 94%) — до \$542 млн. Основными причинами снижения стали:

- увеличение амортизационных отчислений на \$32 млн в отношении операций Группы в России в связи с значительным количеством основных средств, введенных в эксплуатацию во второй половине 2007 года и в первом полугодии 2008 года;

- увеличение амортизационных отчислений на \$209 млн в связи с консолидацией дочерних предприятий компании LionOre в первом полугодии 2008 года и отражением финансовых показателей деятельности компаний Naftavalta Nickel Oy и Sawse Proprietary (ранее являвшихся дочерними предприятиями OM Group и занятых в никелевом бизнесе) за шесть месяцев 2008 года вместо консолидации финансовых показателей деятельности в первом полугодии 2007 года за период с 1 марта 2007 года по 30 июня 2007 года; а также

- эффект пересчета в валюту представления — минус \$21 млн.

Увеличение запасов металлопродукции

Основными причинами увеличения остатков металлопродукции в первом полугодии 2008 года по сравнению с первым полугодием 2007 года стали:

- рост операционных расходов на Таймырском и Колымском полуостровах привел в целом к росту себестоимости единицы произведенной продукции, что, в свою очередь, привело к росту запасов на \$32 млн;

- сезонное увеличение физических объемов металлопродукции Группы на \$69 млн; а также;

- увеличение запасов платины и палладия компании Stillwater Mining в связи с ростом цены приобретения и увеличением физического объема лома МПГ, приобретенного компанией Stillwater Mining на \$21 млн.

Себестоимость

В первом полугодии 2008 года стоимость производства никеля на Таймырском полуострове увеличилась на 19% до \$6225 за тонну, а на Колымском полуострове увеличилась на 42% до \$9039 за тонну. Основными причинами увеличения себестоимости производства

тонны никеля на Таймырском полуострове стали общий рост операционных расходов и эффект пересчета в валюту представления. На Колымском полуострове общий рост операционных расходов и эффект пересчета в валюту представления были усилены снижением физического объема производства никеля, что привело к более значительному увеличению себестоимости производства тонны никеля по сравнению с Таймырским полуостровом.

В первом полугодии 2008 года стоимость производства меди на Таймырском полуострове увеличилась на 11% до \$1480 за тонну, а на Колымском полуострове рост составил 16% и достиг \$1766 за тонну. Увеличение себестоимости производства тонны меди как на Таймырском так и на Колымском полуостровах произошло в основном по причине общего увеличения затрат на производство продукции и эффекта пересчета в валюту представления.

В первом полугодии 2008 года себестоимость производства палладия на Таймырском полуострове увеличилась на 21% и составила \$99 за унцию, в то время как на Колымском полуострове этот показатель

увеличился на 19% и составил \$128 за унцию. В первом полугодии 2008 года себестоимость производства платины на Таймырском полуострове увеличилась на \$64 за унцию (или 20%) и составила \$384 за унцию против \$320 за унцию в первом полугодии 2007 года, в то время как на Колымском полуострове этот показатель увеличился на 19% и составил \$128 за унцию. В первом полугодии 2008 года себестоимость производства платины на Таймырском полуострове увеличилась на 18% и составила \$202 за унцию и на 25% до \$255 за унцию соответственно.

Изменение себестоимости производства МПГ и золота на обоих полуостровах было вызвано:

- общим увеличением затрат на производство продукции;

- перераспределением затрат на производство между МПГ и золотом вследствие опережающего роста цен на МПГ и золото по сравнению с ростом цен на цветные металлы; и эффектом пересчета в валюту представления.

Коммерческие расходы

В первом полугодии 2008 года коммерческие расходы уменьшились на \$11 млн (или 3%) до \$320 млн по сравнению с \$331 млн в первом полугодии 2007 года. Основной причиной снижения явилось значительное снижение экспортных таможенных пошлин, что полностью соответствует динамике снижения показателей экспортной выручки, которая, в основном, и является базой для расчета величины таможенных пошлин и сборов. Некоторый рост в прочих видах коммерческих расходов связан с консолидацией финансовых результатов деятельности ОГК-3 и Norilsk Nickel International в первом полугодии 2008 года.

Административные расходы

В первом полугодии 2008 года административные расходы увеличились на \$152 млн (или 45%) до \$492 млн по сравнению с \$340 млн в первом полугодии 2007 года.

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

КОРОТКО

800 млн руб. на развитие

Стратегическими направлениями в реализации инвестиционной программы 2009 года «Комиэнерго» станут повышение надежности электроснабжения потребителей, снижение потерь при передаче энергии и уровня износа основных фондов, ликвидация дефицита мощностей в условиях роста электропотребления республики. В планах компании — реконструкция 67 км линий и мощностей 37 МВА, и строительство 14 км линий и мощностей 32 МВА. В следующем году в Сыктывкаре завершится двухлетняя реконструкция ВЛ 110 кВ с организацией цифровых каналов связи. Она повысит надежность электроснабжения потребителей столицы Республики Коми и обеспечит равномерную нагрузку линий в сети 110 кВ для сокращения потерь электроэнергии. В Ухте будет построена подстанция 110/10 кВ «Промышленная» с заходами ВЛ 10 кВ. Она снимет нагрузку сразу с трех подстанций — ПС «КС-10», ПС «Городская» и ПС «ДСК», и создаст возможность взаимного резервирования электроснабжения потребителей города.

Кроме того, 2009 год станет годом большого задела для будущих строек 2010-2011 годов. Будут проведены проектно-исследовательские работы на строительство ВЛ 110 кВ «ПС «Сыктывкар — ПС «Краснозатонская», второй цепи ВЛ 110 кВ «Зеленоборск — Ижма», строительство ВЛ 35 кВ «Ропча — Чиньворык» и ПС 110/10 кВ «Чит» с заходами ВЛ 110 кВ. Источниками финансирования инвестиционной программы 2009 года станут собственные средства компании.

Три года операционной деятельности «ТГК-1»

1 октября 2005 года, ТЭЦ и ГЭС, расположенные на территории Санкт-Петербурга, Ленинградской и Мурманской областей, а также в республике Карелия, перешли под единое диспетчерское управление ОАО «ТГК-1». Так начала свою операционную деятельность энергосистема, которая сегодня является одной из ведущих энергокомпаний России и крупнейшим производителем электричества и тепла на Северо-Западе страны. В настоящий момент в ТГК-1 работает свыше 9 тыс. человек. Центральный офис расположен в Санкт-Петербурге. Предприятие объединяет 55 электростанций, из которых 19 расположены за Полярным кругом. Производит около 2,5% всей электроэнергии, вырабатываемой в России. Кроме этого, ТГК-1 является стратегическим поставщиком тепловой энергии в регионе, где среднегодовая температура — около 3 градусов тепла. Большую часть произведенной электроэнергии ТГК-1 реализует на оптовом рынке электрической энергии и мощности Российской Федерации. Кроме того, благодаря выгодному географическому положению Компания имеет возможность прямого выхода на международный рынок электроэнергии. Основными акционерами Компании являются ОАО «Газпром», Концерн «Fortum Power and Heat Oy» (Финляндия), ОАО «ГМК «Норильский Никель».

Энергетический форум

Тарифы на электроэнергию вырастут в среднем на 19%

Мария Димова

Журнал «ЭнергоРынок» провел в Москве V Профессиональный энергетический форум «Развитие российской электроэнергетики: генерация, сети, сбыт». Мероприятие было организовано при поддержке «Росэнергоатома» и ОАО «АТС».

весторов, промышленных потребителей, инжиниринговых компаний. В своем приветственном слове заместитель министра энергетики Вячеслав Синюгин отметил, что важнейшей задачей для энергетиков сегодня является обеспечение надежного энергоснабжения в осенне-зимний период. По его словам правительство пристально следит за раз-

электроэнергию вырастут в среднем на 19%», — уточнила Елена Помчалова.

Обсуждались актуальные задачи выполнения инвестпрограмм. Энергетики сетовали на трудности, делились опытом их преодоления. Наибольшее количество проблем на сегодня кроется в сбытовом бизнесе, поскольку он как никто другой связан с отечественной коммунальной сферой, а также имеются существенные препятствия для развития угольной генерации в нашей стране.

В целом форум закончился на мажорной ноте. И участники, и докладчики остались довольны. Было создано четкое ощущение, что совместными усилиями, даже без присутствия такого основополагающего кита отрасли, как РАО «ЕЭС России», отечественные энергетики смогут вырваться в новых для себя условиях работы.



Студенты получили именные стипендии

Представители «Южной генерирующей компании ТГК-8» вручили именные стипендии лучшим студентам энергетических факультетов трех вузов Ростовской области. В их числе два ростовских вуза — Ростовский государственный университет путей сообщения, институт инженерно-экологических систем Ростовского государственного строительного университета и один новочеркасский Южно-российский государственный технический университет. Награждения состоялись в рамках заседаний ученых советов вузов. В ходе общения с представителями ОАО «ЮГК ТГК-8», учащиеся проявили интерес к новым тенденциям в энергетической отрасли, спрашивали о перспективах трудоустройства в компании.

Сертификаты будущим энергетикам вручили: управляющий директор филиала «Ростовская генерация» ОАО «ЮГК ТГК-8» Геннадий Шокало, заместитель главного инженера филиала «Ростовская генерация» Иван Нелин и технический директор Ростовских тепловых сетей Сергей Черныш.

В 2007 году Совет директоров ОАО «ЮГК ТГК-8» учредил именные стипендии для студентов энергетических вузов и факультетов во всех регионах присутствия компании. С тех пор второй год подряд в рамках проекта «Энергетика будущего» это материальное поощрение выплачивается за отличную учебу, достижения в научно-исследовательской деятельности, творческую и деловую активность. Именные стипендии служат для студентов стимулом к освоению будущей профессии, что позволит в будущем пополнить ряды энергетиков грамотными, хорошо подготовленными специалистами.

Впервые после ликвидации РАО «ЕЭС России» отечественные энергетики собрались столь внушительным составом. На форуме присутствовало более 500 человек из разных регионов России. Выступить с докладами были приглашены представители Министерства энергетики, ФАС, ФСТ, Совета рынка, ФСК ЕЭС, ГидроОГК, НП ГП и ЭСК, ОГК, ТГК, МРСК, российских и зарубежных стратегических ин-

вистим ситуации. В этой связи Вячеслав Синюгин с особым вниманием отметил инструменты государственного регулирования отрасли. О параметрах тарифной политики в электроэнергетике рассказала представитель ФСТ России Елена Помчалова. В ее докладе прозвучали прогнозные данные об энергопотреблении в стране и тарифах на следующий год. «В 2009 году регулируемые тарифы на



Energy + Award 2008

Ольга Борисова

На подведении итогов премии Energy + Award 2008 самыми энергоэффективными циркуляционными насосами года в двух различных классах производительности признаны насосы GRUNDFOS ALPHA2 модели 25-40 и 25-5.

«Это неудивительно, — прокомментировал выбор жюри Сергей Кельп, руководитель по развитию бизнеса компании ООО «ГРУНДФОС», — технические параметры моделей 25-40 и 25-50 максимально энергоэффективны при работе в частных домах. Домовладельцы Европы уже успели это оценить».

Насосы GRUNDFOS серии ALPHA2 соответствуют классу «А» энергоэффективности. К примеру, модель ALPHA2 25-40 в зависимости от режима потребляет всего лишь от 5 до 22 Вт, что существенно ниже потребления обычной лампочки накаливания. Таким образом, годовое потребление электроэнергии в доме площадью до 200 кв. м может составлять в среднем 90 кВт/ч.

Как заметили члены жюри проекта Energy+ Pumps, «Оплата электропотребления насоса, работающего в частном доме, доступим Европы, составляет около 15% от общей суммы за электричество. Циркуляционные насосы-победители потребляют на 80% электричества меньше, чем обычные насосы. И благодаря снижению расходов на электроэнергию вложенные в приобретение агрегата средства быстро окулаются».

«Мы горды, что специалисты проекта Energy+ Pumps признали ALPHA2 самым энергоэффективным циркуляционным насосом на рынке, — комментирует Kjeld Pedersen, вице-президент компании GRUNDFOS. — Кроме того, наш концерн намерен и в дальнейшем вносить свой вклад в европейскую программу по охране окружающей среды путем разработки и производства энергосберегающего оборудования».

Насос GRUNDFOS серии ALPHA2 предназначен для систем отопления и ГВС частных домов, а также может использоваться для устройств типа «теплый пол». В России продажи этого оборудования начались в феврале этого года.

Проект Energy+ Pumps проводится в рамках реализуемой Европейской комиссией программы Intelligent Energy-Europe (интеллектуальная энергетика для Европы). Задачей проекта является обеспечение перехода рынка к применению в отопительных системах новых экономически эффективных циркуляционных насосов. А основная цель конкурса — сделать энергетически эффективные насосы стандартом для Европы. Поэтому проект объединяет все заинтересованные стороны — производителей, монтажных подрядчиков, покупателей. Реализацией проекта в Европе занимаются десять независимых участников из девяти стран.

Компания GRUNDFOS была основана в 1945 году. На данный момент она представлена более чем 60 дочерними компаниями по всему миру. Общий объем производства концерна — более 16 млн насосов в год. Доля мирового рынка по циркуляционным насосам составляет более 50%, что делает GRUNDFOS самым большим производителем насосов данного типа. В России насосы GRUNDFOS известны с начала 60-х годов. Официальное представительство GRUNDFOS в Москве открыто в 1992 году, а в 1998 году была основана дочерняя компания ООО «ГРУНДФОС». В 2005 году открыто первое производство в г. Истра (Московская область), и в настоящее время идет строительство второй очереди завода.

3-я специализированная конференция

ИТ для предприятий металлургии: соответствие современным задачам бизнеса

Конференция посвящена передовым информационным технологиям, помогающим эффективно управлять сложным металлургическим производством.

Участники конференции узнают, как современные информационные технологии помогают в решении задач обеспечения топ-менеджмента предприятия полной, оперативной и адекватной информацией, необходимой для управления.

Организаторы:



Основные темы конференции:

- ИТ в управлении металлургическим холдингом.
- Управление ИТ при выходе на новые рынки.
- Увязка бизнес-процессов компании и корпоративной инфраструктуры.
- Решения класса Business Intelligence: бизнес-аналитика как средство поддержки принятия решений и выработки стратегии предприятия.
- Определение и использование ключевых показателей эффективности (КПИ).
- Информационные панели руководителей, основные показатели производства.
- Повышение эффективности управления цепочками поставок.
- Корпоративные порталы, интеграция филиальных и сбытовых сетей.
- Технологии оперативного управления и системы бюджетирования.

12 ноября, Москва,
Президент-Отель
ул. Б. Якиманка, 24
www.it-metal.ru

Ключевые докладчики:

Дмитрий Каплан, СЮ, ММК
Сергей Слаута, СЮ, НЛМК
Юрий Рошин, директор по ИТ, ОМК
Михаил Иванов, СЮ, УК Металлоинвест

К участию в конференции приглашаются:

- президенты, вице-президенты по ИТ;
- СЮ, ИТ-директора;
- коммерческие, генеральные директора;
- директора по развитию бизнеса;
- директора по маркетингу металлургических и металлоторговых предприятий.

Участие в конференции для представителей металлургических и металлоторговых предприятий бесплатное.

Дополнительная информация, программа и заявка на участие: www.it-metal.ru

Координатор конференции:
Дехжанов Данил, daniil@metallinfo.ru
(495) 901-99-22, доб. 555

реклама

Право и экономика ТЭК

«Тверьэнерго» в судебном порядке взыскивает долги

Максим Ланда

Филиал ОАО «МРСК Центра» — «Тверьэнерго» подал исковое заявление в Третейский суд при Фонде «Право и экономика ТЭК», который является правопреемником третейского суда ОАО «РАО ЕЭС России» и компетентным судом по рассмотрению споров хозяйствующих субъектов, о взыскании задолженности с ОАО «Тверская энергосбытовая компания» (ТЭСК) перед ОАО «МРСК Центра» в лице филиала — «Тверьэнерго».

Суд принял исковое заявление о взыскании части задолженности в размере 124 млн 749 тыс. руб., а также проценты за пользование чужими денежными средствами в сумме 11 млн 380 тыс. руб. Это задолженность, которая образовалась у Тверской энергосбытовой компании перед «Тверьэнерго», в период с апреля по сентябрь 2008 года, и она же — часть всей задолженности, которая на 1 сентября 2008 года составила свыше 531 млн руб., а на 1 октября 2008 года, с учетом текущих платежей, долг возрос дополнительно на 228 млн руб. Таким образом, задолженность ТЭСК превысила 759 млн руб.

В случае положительного решения суда, окончательного и не подлежащего обжалованию, ТЭСК может быть признан финансово несостоятельной. «В ситуации с Тверской энергосбытовой компанией мы пытались в течение года вести конструктивный диалог, однако, несмотря на все попытки урегулирования этой проблемы, все, что мы получили — это рост задолженности, — отмечает Владимир Федоров, заместитель генерального директора ОАО «МРСК Центра» по развитию и реализации электросетевых услуг. — В свою очередь мы хотим видеть в лице сбытовых компаний надежных, долгосрочных стратегических партнеров, которые должны являться гарантом устойчивой работы электросетевого комплекса. Мы не можем рисковать энергетической безопасностью региона, а потребители не должны становиться заложниками ситуации, которую создала «Тверская энергосбытовая компания».

На сегодняшний день, в результате огромного долга ТЭСК, у «Тверьэнерго» возникают затруднения по подготовке к зиме. Для сравнения инвестиционная программа «Тверьэнерго» на этот год составляет 500 млн руб., то есть долг сбытовой компании уже перерос на 300 млн руб. Под угрозой — выполнение комплекса ремонтных работ. Необходима закупка запасных частей для автотехники, аварийных запасов материалов и оборудования на складах. Требуется немало финансовых средств для выплаты налогов и заработной платы работникам. Сейчас ремонтные работы ведутся на кредитные деньги, что становится непосильным в связи с ростом процентов. Поэтому угроза нехватки финансовых ресурсов в нужном объеме возрастает. А это может привести к тому, что однажды, в случае возникновения той или иной нештатной ситуации при прохождении ОЭП, срок ее ликвидации возрастет.

СПРАВКА «ПЕ»: «Тверьэнерго» осуществляет распределение и передачу электроэнергии, электроснабжение потребителей на территории Тверской области в 36 административных районах. «Тверьэнерго» объединяет в своем составе 7 производственных отделений: «Бежецкие электрические сети», «Вышневолоцкие электрические сети», «Кимрские электрические сети», «Нелидовские электрические сети», «Ржевские электрические сети», «Тверские электрические сети», «Торжокские электрические сети», с общим числом работающих 2900 человек.

Новое регулирование

Тверь переходит на новые тарифы

Светлана Серг, Тверь

Правление ФСТ России на своем заседании приняло решение о введении RAB-регулирования в филиале ОАО «МРСК Центра» Тверьэнерго. В ближайшее время будет подписан приказ Региональной энергетической комиссии Тверской области об установлении тарифов на передачу электроэнергии с использованием RAB (от англ. Regulatory asset base — регулируемая база заделанного капитала). Утвержденные в Тверской области тарифы на 2008 год для конечных потребителей в соответствии с законодательством РФ пересматриваться не будут, и останутся на прежнем уровне.

Тарифы по методу RAB устанавливаются на долгосрочный период. Для первого периода регулирования в Тверской области, как и в других «пилотных» регионах, он составит 3 года, в последующем — 5 лет. При этом система тарифообразования не предусматривает ежегодного пересмотра тарифов, а только индексацию на макроэкономические показатели, не зависящие от деятельности регулируемой организации, как, например, фактический уровень инфляции, фактический объем оказанных услуг по передаче электроэнергии, уровень неподконтрольных расходов, фактичес-

кий уровень инвестиций, результат по показателям надежности и качества обслуживания потребителей. Система тарифообразования на основе RAB позволяет в короткие сроки привлечь масштабные инвестиции в отрасль без существ-



венного роста тарифов и без необходимости привлечения бюджетных средств. Ожидается, что уровень инвестиций в тарифе на передачу электроэнергии в Тверской области к 2011 году превысит уровень инвестиций 2008 года почти в 7 раз и составит 4,2 млрд руб. При этом ежегодный рост тарифа для конеч-

ных потребителей в регионе будет соответствовать темпу роста тарифов для конечных потребителей, утвержденных Правительством РФ в Прогнозе социально-экономического развития России на 2009-2011 годы. Первоначальная база капитала

ручка компании планируется на уровне 3,32 млрд руб. в 2009 году, 5,67 млрд руб. в 2010 году и 8,62 млрд руб. в 2011 году. При этом совокупные инвестиции компании в распределительный электросетевой комплекс, относимые на передачу электрической энергии, за период 2009-2011 годов составят 15,65 млрд руб., в том числе в 2009 году 3,05 млрд руб., в 2010 году — 5,2 млрд руб. и в 2011 году — 7,4 млрд руб.

Кроме возможности гарантировать инвесторам возврат капитала, RAB-регулирование имеет и социальный эффект. Новая система тарифообразования предусматривает прямую зависимость прибыли компаний от надежности энергоснабжения и качества обслуживания потребителей. На основе этих показателей к выработке сетевой компании будут применяться повышающие или понижающие коэффициенты. Система показателей надежности и качества, которая будет разработана и утверждена до конца текущего года, впервые в истории российского тарифного регулирования обеспечит мотивацию естественных монополий на качественное улучшение работы.

Напомним, 30 сентября Правлением ФСТ России было принято решение о введении RAB-регулирования в филиале ОАО «МРСК Юга» Астраханьэнерго. В ближайшее время ожидается переход на RAB еще 3 «пилотных» регионов: Белгородской и Оренбургской областей, а также Пермского края.

Проверки на шахтах

Ростехнадзор изучил безопасность в Кемерово

Федеральная служба по экологическому, технологическому и атомному надзору завершила целевую проверку состояния промышленной безопасности на шахтах в Кемеровской области.

В течение месяца Ростехнадзор проверил состояние электровозных и дизельных парков на шахтах «Красноярская»; «Шахта им. 7 Ноября»; ОАО «Шахта Комсомолец»; ОАО «Шахта Польсаевская»; ОАО «Шахта Октябрьская»; ОАО «Шахта Заречная»; ЗАО «Шахта Костромовская»; «Шахта им. Кирова».

В ходе проверки выявлено, что электровозный парк значительно устарел. За последние несколько лет новые машины не приобретались.

В настоящее время на подконтрольных Ростехнадзору шахтах находится в эксплуатации 51 дизелевоз, из которых пять — в ремонте. Из этого числа отработали нормативный срок две машины на ОАО «Шахта Комсомолец».

Из анализа выявленных нарушений установлено, что локомотивы эксплуатируются в неисправной системой стационарного пожаротушения и просроченными переносными огнетушителя-

ми, с нарушением герметичности масляной и топливной систем, с неэффективной работой систем тормозных систем электровозов.

Выявленные нарушения устраняются в установленные сроки.

Монорельсовые дороги в шахтах для дизелевозов транспорта прокладываются в соответствии с проектами и установленным порядком.

По результатам проверки привлечено к административной ответственности 8 человек (наложены штрафы), приостановилась эксплуатация 16 локомотивов. Пресс-служба Ростехнадзора

Отопительный сезон

В большинстве дочерних и управляемых компаний РКС

Людмила Воробьев

В настоящее время большинство дочерних и управляемых компаний группы ОАО «Российские коммунальные системы» (РКС), на обслуживании которых имеются системы теплоснабжения, приступили к подаче тепла потребителям.

Отопительный сезон начали Алтайские, Амурские, Владимирские, Нижегородские, Петрозаводские коммунальные системы, в Пермском крае — «КЭС-Прикамье» и управляемое общество «Новогор-Прикамье». В Брянске отопительный сезон начался с 29 сентября, в ряде территорий Брянской области — с 23 сентября, в остальных муниципальных образованиях, согласно утвержденным местными администрациями графикам, начало отопительного сезона планируется вплоть до 15 октября. По погодным условиям пока не переведены на зимний режим эксплуатации системы теплоснабжения «Тамбовских коммунальных систем». Тепло подается только в соци-



альные учреждения Тамбова. «Паспортизация объектов, находящихся в ведении дочерних компаний РКС, в основном завершена. До середины октября специальная комиссия выдает заключения по всем

управляемым компаниям РКС, — говорит начальник Производственно-технического департамента ОАО «РКС» Сергей Гордеев. Осенне-зимний сезон 2008-2009 года будет шестым для

компании «Российские коммунальные системы». В этом сезоне география ответственности РКС несколько изменится.

СПРАВКА «ПЕ»:

ОАО «Российские коммунальные системы» создано 29 мая 2003 года. Уставный капитал — 4 млрд руб. Акционер — ГК «РЕНОВА». ОАО «Российские коммунальные системы» — это крупнейшая частная федеральная компания, имеющая пятилетний опыт работы в коммунальной сфере. В настоящее время дочерние и управляемые компании РКС работают в Алтайском и Пермском краях, Амурской, Брянской, Владимирской, Кировской, Нижегородской, Тамбовской, Тверской областях, в Республике Карелия. Под оперативным управлением РКС находятся коммунальные компании в некоторых других регионах.

Амортизация оборудования

Средний срок на НПЗ России достигает 80%

Федеральная служба по экологическому, технологическому и атомному надзору выражает обеспокоенность состоянием основных фондов нефтеперерабатывающих заводов страны. По данным Ростехнадзора, средний срок амортизации оборудования на НПЗ достигает 80%.

Проверки Ростехнадзора показали, что существенное негативное влияние на производственную устойчивость нефтеперерабатывающих производств в настоящее время оказывает прогрессирующее старение основных фондов. Также отмечается несоответствие технологий нефтеперерабатывающих производств требованиям промышленной безопасности, проектные и конструктивные недостатки технологических систем и оборудования, недоста-

точные темпы модернизации и реконструкции производств.

За период 2001-2008 годы на НПЗ зарегистрировано 44 аварии, 37 несчастных случаев со смертельным исходом. Наибольший рост аварий и смертельного травматизма имел место в 2006 году (10 аварий, 6 несчастных смертельных случаев, 4 — погибли в результате аварий). В 2007 году уровень аварийности на нефтеперерабатывающих заводах снизился на 22% по сравнению с предыдущим периодом 2006 года, показатель смертельного травматизма снизился в 3,5 раза, на 48% уменьшилось количество инцидентов.

В 2008 году также наблюдается снижение количества аварий. За период 9 месяцев 2008 года произошло 5 аварий. Наиболее крупные аварии произошли в 2006 году в ОАО «Ново-Уфимский НПЗ», в 2007

году в ОАО «ЛУКОЙЛ-Волгограднефтепереработка» и в 2008 году — в ООО «Киринишинефтеоргсинтез». В 2007 году территориальными органами Ростехнадзора проведено 572 обследования нефтеперерабатывающих производств. По результатам обследований выявлено 6632 нарушения требований промышленной безопасности. Приостановлено 12 опасных работ. По результатам проверки выданы предписания по устранению выявленных нарушений.

В настоящее время в России действует 27 крупных НПЗ, 180 мини-НПЗ и 6 специализированных заводов. Объем переработки нефти в 2007 году вырос и составил 229 млн т — 45% от объема добычи нефти в России и около 86% загрузки мощностей НПЗ. Средняя мощность отечественных крупных НПЗ составила 7,8 млн т в год. Пресс-служба Ростехнадзора

Надежная смена

Юные энергетрики тренируют командный дух

Светлана Бекетова

Филиал ОАО «СО ЕЭС» «Объединенное диспетчерское управление энергосистемами Урала» (ОДУ Урала) совместно с Благотворительным фондом «Надежная смена» провели для учеников профильных энергетических классов лицея № 130 и гимназии № 47 города Екатеринбург тренинг по командообразованию.

Кроме старшеклассников в мероприятии приняли участие педагоги профильных предметов энергетических классов, студенты первого курса Уральского государственного технического университета (УГТУ-УПИ), поступившие в вуз в рамках программ фонда «Надежная смена», и представители филиала ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Урала.

Это очень важно. Уровень специалиста во многом определяется не только качеством его знаний, но и его умением налаживать взаимоотношения, общаться в коллективе».

Оценивая итоги тренинга, член Правления ОАО «СО ЕЭС», генеральный директор ОДУ Урала Петр Ерохин сказал: «Наряду с углубленным изучением точных наук в специализированных классах важную роль в формировании раннего профессионального самоопределения будущих энергетиков играют в том числе и мероприятия подобного плана. Сегодня команды являются потенциалом развития компаний, и энергетическая отрасль не исключение. В энергетике результат зависит от всех, от того, насколько хорошо каждый сделал свою часть общего дела. Именно поэтому важно развивать командное взаимодействие, помогать будущим энергетикам проникнуться чувством коллективизма, доверия, взаимной поддержки, учить добиваться успеха совместными усилиями».



Программа тренинга была составлена таким образом, что для решения вводной задачи большое значение имела не только физическая подготовка, но и умение слаженно работать в команде. Ребята совместно выполняли задания, проходили полосу препятствий, тренировали ловкость, выносливость, логическое мышление, осваивали навыки командной работы на практике. В итоге юные энергетик справились со всеми заданиями на «отлично». «Честно говоря, уезжаю с грустью, что все закончилось. Мне все понравилось, очень весело, интересно и увлекательно. Время провел замечательно. Огромное спасибо всем организаторам», — поделился своими впечатлениями ученик 10 «Б» класса лицея №130 Александр Татаринцев.

В завершение мероприятия директор Благотворительного фонда «Надежная смена» Надежда Батова подчеркнула: «Основная цель тренинга достигнута. Школьники в игровой, адаптированной для них форме смогли проявить себя, с одной стороны, как личности, с другой — получить навыки работы в команде».

СПРАВКА «ПЕ»: Благотворительный фонд «Надежная смена» создан в 2007 году для оказания помощи в подготовке будущих специалистов электроэнергетики отрасли.

Фонд учрежден генеральными директорами объединенных диспетчерских управлений — филиалами ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы». Одно из главных направлений деятельности фонда — проведение профориентационной работы среди школьников, представление им информации о будущей профессии, выявление задатков подросткам, углубление и развитие их способностей. Фонд сотрудничает со школами, гимназиями, лицеями, проводит отбор среди одаренных учащихся, формируя группы для подготовки к обучению в вузах, привлекает к работе по профессиональной ориентации сотрудников предприятий электроэнергетической отрасли, преподавателей базовых кафедр вузов.

Оргкомитет форума: (812) 321 27 18 ecology@mail.lenexpo.ru
(812) 321 26 39 eco-city@mail.lenexpo.ru www.ecology.lenexpo.ru

Международный экологический форум
ЭКОЛОГИЯ
БОЛЬШОГО ГОРОДА

РОССИЯ
САНКТ-ПЕТЕРБУРГ
ВЫСТАВОЧНЫЙ КОМПЛЕКС «ЛЕНЭКСПО»
18-20 МАРТА 2009



УПРАВЛЕНИЕ ОТХОДАМИ:

ТЕХНОЛОГИИ И ОБОРУДОВАНИЕ

Промышленная выставка-ярмарка оборудования и технологий по сбору, переработке, транспортировке, рециклингу, утилизации, обезвреживанию и захоронению отходов производства и потребления.

ВОДОЧИСТКА

Выставка оборудования и технологий по очистке сточных вод, промышленной водо-подготовке, водоснабжению и водо-отведению. Очистка акваторий.

ВОЗДУХОЧИСТКА

Выставка оборудования и технических средств по защите атмосферного воздуха от стационарных и передвижных источников загрязнения

ПРИРОДООХРАННЫЕ УСЛУГИ

и **ОБОРУДОВАНИЕ**
Выставка экологического и правового сопровождения проектов, контрольно-измерительного и лабораторного оборудования, средств обеспечения экологической и промышленной безопасности.

С-Петербург
ЛЕНЭКСПО

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПАРТНЕР
ОБЩЕРОССИЙСКИЙ ЖУРНАЛ
ЭКОЛОГИЯ

Кадры «Евраз»

Внимание и к молодым, и к пенсионерам

Лариса Ярошук, Новокузнецк

В рамках реализации кадровой политики на Западно-Сибирском металлургическом комбинате (ОАО «ЗСМК», предприятие «Евраз Групп») стартовал конкурс «Студент Запсиба». Мероприятие, организаторами которого выступили представители совета молодых специалистов и дирекции по персоналу, проводится в целях укрепления кадрового потенциала компании путем стимулирования работников комбината на получение высшего образования и участия в отборе для включения в кадровый резерв предприятия. Параллельно на сибирских предприятиях «Евраз» (ОАО «ЗСМК», ОАО «НМК», ОАО «Евраз-руда», ОАО «ОУК «Южубассуголь») прошли мероприятия, посвященные празднованию Дня пожилых людей.

Принять участие в конкурсе «Студент Запсиба» могут сотрудники комбината, получающие как первое, так и второе высшее образование по профильным металлургическим специальностям. Конкурс будет проходить в два этапа. На первом комиссия рассмотрит заявки участников, характеристики с места работы и зачетные книжки претендентов. Во внимание будут приниматься успеваемость, участие в общественной жизни комбината, молодежных программах, конкурсах, научной деятельности. На втором этапе участники должны сделать выступление перед комиссией, рассказав о себе и профессиональных планах на будущее. При этом представителями дирекции по персоналу будут оцениваться знание специфики производства и активность жизненной позиции.

В финале конкурса 12 лучших студентов Запсиба получат сертификаты на пятидесятипроцентную компенсацию годовой оплаты за обучение. Кроме того, результаты конкурса послужат основанием для включения финалистов в резерв на руководящие должности комбината.

В настоящее время на Западно-Сибирском металлургическом комбинате трудятся более пяти тысяч молодых специалистов до 30 лет, из них 28% имеют высшее образование. При этом кадровая политика предприятия направлена на поощрение сотрудников, повышающих свой профессиональный уровень, получая высшее образование по специальностям, востребованным на комбинате.

А в честь международного праздника День пожилых людей более 46 тыс. ветеранов получили поздравления от руководителей предприятий «Евраз». По традиции для них были подготовлены торжественные концерты. Помимо поздравлений, ОАО «НМК» организовал традиционный ветеранский заезд в профилакторий «Металлург» и выдачу слуховых аппаратов пожилым людям. В ОАО «Евразруда» и ОАО «ОУК «Южубассуголь» работники социальных дирекций на дому навестили ветеранов, которые по состоянию здоровья не смогли присутствовать на праздничных мероприятиях, и вручили им продуктовые наборы. Также, по многолетней традиции, в филиалах ОАО «Евразруда», расположенных в Кемеровской области, республике Хакасия и Красноярском крае прошли выставки народного творчества ветеранов «Осеннее лукошко». Фестиваль «Звезды зажигают ветераны» с номерами художественной самодеятельности состоялся в компании «Южубассуголь», где помимо этого прошла встреча ветеранов с воспитанниками детского дома «Полярная звезда».

Забота о пожилых людях на сибирских предприятиях «Евраз» является плановой работой, в рамках которой ветеранам выплачивается ежеквартальная материальная помощь и единовременные разовые выплаты в канун Дня победы и профессиональных праздников — Дня металлурга и Дня шахтера, оказывается денежная помощь на приобретение медикаментов и лечение. Пожилым людям, проживающим в частном секторе, предоставляется бесплатный уголь. Также бывшие работники предприятий «Евраз» имеют возможность бесплатно отдохнуть и поправить здоровье в санаториях-профилакториях «Славина», «Металлург», «Озерный», «Ромашка», «Лесная сказка», «Угольщик» и других.

КОРОТКО

Кировская область увеличит добычу торфа в 6 раз

Губернатор Кировской области Николай Шаклеин утвердил концепцию региональной целевой программы «Развитие торфяной отрасли Кировской области на перспективу до 2013 года», которая предусматривает увеличение объемов добычи торфа в 6 раз. Работа над концепцией шла в рамках реализации послания губернатора Законодательному собранию в 2008 году. В утвержденном документе отмечается, что основными потребителями топлива являются электростанции ОАО «ТЭК-5», промышленные и коммунальные котельные.

По информации пресс-центра, реализация программы позволит увеличить объем добычи торфа в области к 2013 году в 6 раз (до 3 млн т в год), привлечь в торфяную отрасль более 4,3 млрд руб. инвестиций, увеличить производительность труда на торфопредприятиях более чем в 4 раза, трудоустроить в отрасли до 700 человек, увеличить объем налоговых поступлений от предприятий отрасли в бюджеты всех уровней в 5,9 раза.

Областному департаменту энергетики и газификации в целях реализации концепции поручено разработать областную целевую программу «Развитие торфяной отрасли Кировской области на перспективу до 2013 года».

Минэнерго предлагает заморозить проект газопровода «Алтай»

Минэнерго России фактически заморозило проект газопровода «Алтай», по которому планировались поставки газа с месторождений Западной Сибири в Китай. В официальном сообщении ведомства говорится, что проект «выведен за генеральную схему развития газовой отрасли РФ до 2030 года в силу неконкурентоспособности и экономической нецелесообразности».

Объемы поставок и сроки реализации всех российских экспортных проектов будут зависеть от готовности внешних рынков обеспечить рыночные условия таких поставок, отмечают в министерстве. Наиболее подверженным рискам эксперты, привлеченные Минэнерго, назвали проект «Алтай». Поставки газа по этому газопроводу сопряжены с проблемами, связанными с ресурсной базой, отсутствием экономических условий, которые обеспечивали бы конкурентоспособность российского газа на рынке Китая, сложными природно-климатическими, инженерно-геологическими условиями на трассе предполагаемого строительства, а также высокими экологическими рисками.

Однако Минэнерго не исключает, что возможность реализации проекта в принципе остается: в случае появления экономических условий, наличия коммерческих договоренностей с Китаем, а также снятия экологических ограничений «Алтай» может быть построен. 21 марта 2006 года во время визита в Китай Владимир Путин заявил о намерении российских властей в ближайшее время построить два газопровода в Китай из Сибири. По словам президента, возможно создание новой трубопроводной системы с условным названием «Алтай» через западную границу РФ и КНР. Как заявил президент, Россия будет поставлять в Китай 60-80 млрд кубических метров газа в год. Председатель правления «Газпрома» Алексей Миллер заявил, что стоимость нового газопровода может составить около \$10 млрд. Первоначально планировалось, что газопровод будет запущен в 2011 году. Общая протяженность проектируемого газопровода составляет почти 2,7 тыс. км, он должен пройти по Ямало-Ненецкому и Ханты-Мансийскому округам, Томской и Новосибирской областям, Алтайскому краю и Республике Алтай.

Новый город

Масштабный градостроительный проект

Инга Мамнева, Чебоксары

Волгастроймонтаж построит в 2009 году 200 тыс. кв. метров жилья в Новом Городе (Чувашская Республика), об этом было заявлено во время рабочего совещания по строительству Нового Города, которое провел Президент Республики Николай Федоров. В совещании участвовали члены кабинета министров ЧР, руководители ОАО «Приволжская Градостроительная Компания» (ПГК, застройщик жилого района «Новый город»), представители Банка ВТБ, а также представители других компаний, участвующих в проекте.

«Новый город» — новое муниципальное образование, которое свяжет воедино Чебоксары и Новочебоксарск. Проект реализуется в рамках приоритетного национального проекта «Доступное и комфортное жилье — гражданам России». В 2007 г. «Новый город» стал одним из победителей российского конкурса по отбору экспериментальных инвестиционных проектов комплексного освоения территорий в целях жилищного строительства. Площадь «Нового города» составит 257 га. Планируется построить порядка 1370 тыс. кв. м жилой площади. 25% жилья в «Новом городе» будет социальным, 65% жилых площадей отдалит под дома бизнес-класса, коттеджи составят около 10% жилья. Общая стоимость проекта — 53,7 млрд руб.

В «Новом городе» будут построены 6 школ на 1150 учеников каждая и 8 детских садов на 250 мест каждый. В нижних этажах домов разместятся кафе и магазины, филиалы банков и отделения связи. Также в проекте предусмотрены парковки, спортивно-оздоровительный комплекс, гостиницы и гипермаркеты и культурно-развлекательный центр.

Как заявил генеральный директор ПГК Владимир Фи-

латов, 20 декабря 2008 года будет сдано 35595 кв. м жилья, а 1 января 2009 начнут открываться первые объекты социальной инфраструктуры, в частности офис врача общей практики. 1 сентября 2009 года планируется открыть школу на 825 учащихся и детский сад на 280 мест, проекты которых разрабатываются немецкими архитекторами. Новое муниципальное образование должно обеспечить Новое города, а именно дорожные развязки и внутреннюю дорожно-уличную инфраструктуру, подчеркнул, что это должны быть стратегические решения, нацеленные на будущее. В качестве еще одной приоритетной задачи, касающейся социальной инфраструктуры, Федоров отметил вопрос гармон-

динить между собой гг. Чебоксары и Новочебоксарск в сторону миллионного города.

По словам генерального директора ПГК Владимира Филатова, «На сегодня уже решены первоочередные проектные задачи под застройку жилищного и социального строительства с развитой инженерной и транспортной инфра-



структурой. Для нас сегодня важно увеличить темпы строительства, чтобы соблюдала графика ввода жилья. Выбор в качестве генподрядчика ЗАО «Волгастроймонтаж» по внесению изменений в Генплан и Концепцию Нового Города, которые должны соответствовать стратегическим планам объ-

ектов. Всего к 1 января 2010 года в Новом городе будет построено 200000 кв. м жилья. Эти планы были озвучены новым генподрядчиком строительства ЗАО «Волгастроймонтаж» (строительное подразделение «Волгастройгрупп», входящий в состав Группы САВВА, г. Москва). Старший вице-президент ВТБ Александр Ястриб, в свою очередь, подтвердил «готовность со стороны ВТБ продолжить финансирование проекта буквально на следующей неделе».

Подводя итог совещания, Президент Чувашской Республики выделил как наиболее приоритетные вопросы транс-

портной интеграции торговых комплексов в структуру Нового города. Также Николай Федоров поддержал предложения Приволжской градостроительной компании по внесению изменений в Генплан и Концепцию Нового Города, которые должны соответствовать стратегическим планам объ-

СПРАВКА «ПЕ»: ЗАО «Волгастроймонтаж» входит в строительный холдинг ОАО «Волгастройгрупп» (ВСГ, входит в состав Группы САВВА) — холдинг полного цикла. В 2008 году ведет строительство 300 тысяч кв. м жилья и 40 тыс. кв. м коммерческой недвижимости. В компании работает 2 тыс. человек. Выручка в 1 полугодие 2008 года составила 1278 млн руб.

«По порядку становись!»

«РАСКАТ» планирует полностью обновить модельный ряд

Илья Карнаухов, Ярославль

До конца 2009 года ОАО «РАСКАТ» планирует полностью обновить модельный ряд выпускаемой уплотняющей техники и наладить производство новой линейки дорожных катков различного назначения массой от 1,5 т до 21 т. Одной из особенностей новой линейки является максимальное заполнение номенклатурного ряда в пределах каждой группы катков.

В результате проводимой программы значительно выиграют покупатели катков, которые смогут приобрести технику, точно отвечающую их задачам. Это полностью соответствует мировой практике. На сегодняшний день на ОАО «РАСКАТ» уже выпускается ряд катков нового поколения, и практически подготовлено все необходимое для запуска серийного производства будущей линейки. Многие новинки катков были представлены на международных выставках «СТТ-2008» и «ConExpo Russia».

В прошлом году был начат выпуск асфальтовых гладкотяговых катков «РАСКАТ» RV-1,5-DD массой 1,5 т, предназначенных для уплотнения оснований асфальтобетонных покрытий в местах, где требуется высокая маневренность и мобильность. Несмотря на короткий срок на рынке новый «трогуарный» каток очень быстро завоевал своего покупателя, и сегодня пользуется большим спросом. Уже в первом квартале 2009 года ОАО «РАСКАТ» планирует запустить серийное производство следующих моделей из этой группы — асфальтовых гладкотяговых катков RV-2-D и RV-2,4-DD (массой 2 и 2,4 т соответственно). Ожидается, что спрос на эти машины будет только возрастать. В дальнейшем номенклатурный ряд «трогуарных» катков планируется полностью закрыть еще двумя моделями.



Построение в линейках других групп катков «РАСКАТ» выгладит аналогичным образом. На сегодняшний день в ряду асфальтовых гладкотяговых и комбинированных катков, предназначенных для уплотнения оснований из различных строительных материалов, покрытий из асфальто-битумных и минеральных смесей, а также финишного уплотнения дорожного полотна, предприятие представило перспективные модели нового поколения «РАСКАТ» RV-7-DD и «РАСКАТ» RV-7-DS массой 7 т, которые в дальнейшем будут дополнены четырьмя машинами большей массы. А в линейке самых тяжелых, грунтовых вибрационных катков «РАСКАТ», предназначенных для послойного уплотнения предварительно спланированных насыпных грунтов из различных строительных материалов, заводом подготовлено производство трех моделей: «РАСКАТ» RV-13-DT, RV-15-DT и «РАСКАТ» RV-21-DT массой 13, 15 и 21 т соответственно, к которым далее добавятся еще две.

Самая большая выпускаемая ОАО «РАСКАТ» машина — это уплотнитель бытовых отходов РЭМ-25 массой 25 т, предназначенный для выполнения на полигонах ТБО работ по захоронению твердых промышленных и бытовых отходов. Из-за остро стоящих сегодня экологических проблем, потребность в этой технике год от года возрастает. И это неслучайно, ведь применение уплотнителей РЭМ-25 повышает эффективность использования полигонов в 1,5-2 раза.

«Каспийская Энергия»

Елена Доможирова, Астрахань

В Астрахани на международной конференции, посвященной актуальным вопросам эффективного экономического сотрудничества государств прикаспийского региона, в рамках которой главы России, Казахстана, Туркмени, Азербайджана и Ирана, а также руководители профильных министерств обсудили темы, связанные с укреплением взаимодействия в области использования энергетического потенциала, транспорта, экологии и международного инвестирования, генеральный директор Группы «Каспийская Энергия» Илья Кокарев выступил с докладом «Создание технических средств освоения месторождений в Каспийском море: проблемы и решения».

В своем выступлении г-н Кокарев подчеркнул необходимость создания единого нормативно-правового документа, содержащего правила контроля над выполнением норм безопасности в мореплавании и эксплуатации технических средств в Каспийском бассейне. Г-н Кокарев представил обзор всех шельфовых объектов, эксплуатируемых сегодня на Каспии, а также программу модернизации производственных мощностей Астраханского Судостроительного Производственного Объединения, цель которой состоит в удовлетворении потребностей недропользователей в объектах обустройства морских месторождений. Обозначая проблемы, требующие совместного решения прикаспийских стран, Илья Кокарев указал на возможность упрощения миграционных правил для создания единого рынка труда для рабочих судостроительных специальностей. В заключение г-н Кокарев отметил, что «в целом, производственная база и кадровый потенциал прикаспийских государств в области офшорного и классического судостроения на сегодняшний день достаточны для того, чтобы обеспечить строительство объектов обустройства морских месторождений любой сложности».

Группа «Каспийская Энергия» (CNRG Group) создана в 2006 году. Ключевыми направлениями деятельности являются проектирование, строительство и установка в море технических средств освоения морских нефтегазовых месторождений. В Группу входят три дивизиона: инженерный (ООО «Центр Морских Технологий «Шельф», включающего ЦКБ «Коралл» (Севастополь), КБ «Вымпел» (Нижний Новгород), КБ «Каспий» и КБ «Астрамарин» (Астрахань), производственный (Астраханское Судостроительное Производственное Объединение (АСПО) и сервисный (ООО «Крейн Марин Контрактор»). Выручка компании в 2007 году составила 3,707 млрд руб., чистая прибыль — 509 млн руб.

III РОССИЙСКИЙ ЛИН ФОРУМ «БЕРЕЖЛИВАЯ РОССИЯ»

10-14 НОЯБРЯ 2008 ЧЕЛЯБИНСК

ИННОВАЦИИ ПРЕЖДЕ ИНВЕСТИЦИЙ

Обмен опытом бережливого производства

Реальные инструменты роста

Государственно-частное партнерство на основе Лин

Уникальные семинары Российской Лин Школы

Тренинги на производственных площадках

Руководители российских и зарубежных компаний-лидеров

Лин-эксперты мирового уровня: Норман Бодек, Дирк Баккер, Ли Хонг, Майкл Вейдер, Дженис Фрэмpton, Мишель Боден, Юрий Адлер, Алексей Баранов

Бесплатная аккредитация для руководителей федеральных и региональных министерств промышленности и энергетики, экономики, отраслевых союзов.

ЦЕНТР ОРГПРОМ
Производство Роста
Тел.: (343) 222 2120, 220 9515

группа САВВА

ЭКСПЕРТ

Автобизнес

ЭКОПРОМ

ЭКОПРОМ

ЭКОПРОМ

Промышленный

Rational Enterprise Management

Бизнес-облачение России

Бизнес-облачение России

Бизнес-облачение России

Бизнес-облачение России

www.leanforum.ru

«Ангелы и Дети»

Дети рисуют ангелов,

какими они их себе представляют...

и верят, что рисунки помогут им встретиться с теми,

кто станет для них ангелом-хранителем.

Суть проекта «Ангелы и дети» в том,

чтобы дети из детских домов и приютов

через свои рисунки нашли себе новых друзей,

благодетелей — тех,

кто поможет им в жизни,

кто сделает мир этих детей

светлее и теплее.



ПОДРОБНОСТИ

Контроль качества своими руками

На что обратить внимание во время ремонта дома или офиса

Ирина Скумина

Ремонт в квартире или доме — сложный процесс, состоящий из нескольких этапов, за выполнение каждого из которых отвечают профессионалы соответствующего профиля. Далеко не всегда результат их труда можно оценить «на глаз», особенно неподготовленному человеку. Как подобрать специалистов, которым можно доверить обустройство своего жилья, по каким критериям оценивать качество выполненной ими работы? Чтобы ответить на эти вопросы, нужно поэтапно рассмотреть процесс выполнения ремонта и остановиться на отдельных его деталях.

Этапы большого пути

Довольно трудно сделать ремонт без участия специалистов. Конечно, «косметические» работы можно выполнить самостоятельно, но вот капитальное обустройство или реконструкцию жилища произвести без помощи профессионалов вряд ли получится.

На строительном рынке существует большое число предложений, как от компаний, так и от частных лиц. К последним имеет смысл обращаться только в том случае, если есть возможность предварительно оценить качество их работы, например — по рекомендации друзей или знакомых. При этом, обычно, ограничиваются устной договоренностью, поэтому сроки могут быть нарушены. Количество специалистов в частных бригадах невелико, поэтому различные работы, как правило, выполняют одни и те же люди, затрачивая на них гораздо больше времени.

Специализированные ремонтно-строительные компании всегда предоставляют гарантию на выполненные работы, в течение срока действия которой можно потребовать устранения обнаруженных дефек-

тов. При выборе фирмы следует обращать внимание не только на цены, но и на перечень работ, входящих в стоимость, сроки их выполнения и гарантируемое качество. Отдать предпочтение лучше компаниям, действующим не менее 3-4 лет. Желательно, чтобы для контроля за работами на объекте и их согласования с клиентом был назначен прораб.

Следует обязательно проверить, есть ли у фирмы лицензия на проведение всех необходимых работ, в частности — на монтаж сантехнических и электрических коммуникаций. У каждого электрика должно быть удостоверение, подтверждающее присвоение ему определенной группы по электробезопасности (желательно — не ниже третьей). Этот документ выдается Госэнергонадзором и подтверждает допуск специалиста к работам определенной сложности под напряжением. Олег Киселев, электромонтер по ремонту и обслуживанию электрооборудования Московской Общественной Энергетической Компании, советует поинтересоваться квалификационным разрядом специалиста, который должен быть не ниже четвертого.

Возможность заключения договора является одним из безусловных преимуществ привлечения к работам строительной компании. В этом документе следует оговорить сроки исполнения работ, их стоимость и гарантийные обязательства. Перед началом ремонта правильное все составить и утвердить с подрядчиком по подробной смете, исключающей внеплановые или непредвиденные расходы. Как отмечает Михаил Белокуров, монтажник пластиковых конструкций компании «Дельта пласт»: «В договоре указываются все условия и сроки выполнения ремонта. Также в нем должна быть прописана гарантия на работы, действующая не менее 3-4 месяца. И обязательно отмечено, что, в случае обнаружения дефектов или поломок, исполнитель обязуется

их исправить». Не следует заключать договор с фирмой, которая берет за полный капитальный ремонт квартиры за 1-2 недели, так как для его выполнения требуется примерно 2,5-3 месяца. Проверить качество работ может независимый эксперт, услуги которого должны включаться в договорную стоимость ремонта. Солидная компания никогда не откажет в этом клиенту.

При выполнении работ очень важна последовательность действий. Ее нарушение может стать причиной многочисленных проблем, влекущих за собой дополнительные финансовые затраты.

Начинать всегда следует с демонтажа конструкций, подлежащих замене, переносу или ликвидации. Это могут быть межкомнатные перегородки, встроенные шкафы, дверные блоки, элементы коммуникаций. Одновременно производится удаление старого напольного покрытия и облицовочных материалов, затем, при необходимости, штукатурки со стен и потолков. Следует особо отметить, что на каждом этапе ремонта строительный мусор, в том числе цементная пыль и остатки раствора, должен удаляться из помещений. В противном случае он может стать причиной ненадлежащего качества последующих работ.

Следующий этап — прокладка коммуникаций: электропроводки и слаботочных сетей (телефон, антенна, цифровые сети), водопровода, отопления и вентиляции.

После этого производится выравнивание потолка, пола и стен. Затем монтируются оконные и дверные блоки (межкомнатные двери при этом навешиваются для правильного выравнивания дверных коробок, а затем снимаются).

И наконец — заключительный этап, на котором жилью придается его окончательный облик. Прежде всего, выполняется окраска потолков, затем укладка кафеля в тех местах, где это было предусмотрено, монтаж облицовочных па-

нелей, окраска стен или оклейка их обоями и настил напольного покрытия.

В общем случае ремонтные работы выполняются по схеме «сверху вниз». То есть начинают с потолка, затем переходят к стенам и, в последнюю очередь, укладывают напольное покрытие. По мнению монтажника Михаила Белокурова: «Пропустить один из вышеуказанных этапов можно, но нарушать их последовательность не рекомендуется».

Каждый этап работ по ремонту следует рассмотреть отдельно, в порядке их очередности.

Проверка связи

Наверное, нет особого смысла отдельно рассматривать процесс демонтажа старой облицовки и штукатурки. Главное здесь — аккуратность, так как по неосторожности можно повредить то, что ломать совсем не нужно.

Завершив демонтаж, следует приступить к прокладке коммуникаций. Заказчику необходимо предварительно определиться с количеством коммутационных узлов (розеток, выключателей, точек водоразбора и пр.). В обязательном порядке составляются подробные схемы электро- и водоснабжения, на которых указывается расположение всех элементов, их характеристики (сечение кабеля или диаметр трубы, мощность стационарных приборов, имеющих прямое подключение, допустимый предел мощности для каждой электро-розетки, допустимое давление в системе водоснабжения и отопления и т.д.).

Каждому конечному элементу (группе розеток, освещению, стационарным приборам розетки, сантехническому устройству, радиатору отопления, полотенцесушителю) должен соответствовать отдельный коммутационный узел — автомат отключения электроэнергии или подачу воды. Характеристики этого узла определяются допус-

ками значениями по электрической мощности или давлению воды для оконечных бытовых приборов. Кроме того, необходимы устройства, осуществляющие общее отключение электричества и воды, соответственно — автоматы и вентили. А также элементы аварийной защиты. Для электросистемы — это УЗО или дифференциальный автомат, для водоснабжения — редукторы давления и фильтры грубой очистки.

Электрический кабель прокладывается в специальных трубах из ПВХ (жестких или гофрированных), что позволяет, в случае необходимости, произвести его замену. Распределительные коробки должны быть легкодоступны, соединения проводов в них осуществляется либо опрессовкой скруткой, либо с помощью клеммных колодок. Все автоматы размещаются в квартирном электрощитке.

Чтобы самостоятельно контролировать работу электриков, нужно, по словам электромонтера Олега Киселева, проверить напряжение во всех оконечных точках, вскрыть розетки, посмотреть, чтобы провод имела запас в 8-10 см. С помощью тестера следует проверить фазировку: питающий провод должен быть справа, нулевой — слева. Пусть монтажник в присутствии заказчика проверит наличие заземления, а заодно — работу УЗО или дифавтомата. Для этого в каждой розетке следует замкнуть фазу и землю (третий провод, который подходит к боковым пружинным клеммам). Исправное УЗО (или дифавтомат) при этом сработает и разорвет цепь. Не стоит забывать также и о том, что заземление должно быть и стойки водоснабжения, металлическая ванна или поддон душевой кабины, а также мойка на кухне.

Слаботочные коммуникации (антенна, телефонные и цифровые кабели и т.д.) прокладываются отдельно от электрических, при этом расстояние между ними должно быть не менее 200 мм.

Сантехнические работы могут производиться одновременно с электротехническими. Независимо от типа применяемых труб, их следует крепить с помощью специальных кронштейнов. Коммутационные устройства большого размера (требенки и пр.) также должны быть закреплены с помощью хомутов и кронштейнов, а не держаться за счет жесткости трубопровода.

Проверка работы системы водоснабжения и отопления осуществляется путем ее тестового включения на 2-3 суток. При этом не должно возникнуть даже незначительных протечек в местах соединения труб и фитингов.

На глазок и по отвесу

Ремонт стен, пола и потолка начинается с проверки на предмет наличия трещин. Строители должны их обязательно заделывать с помощью специального раствора или герметика. После этого бригада приступает к выравниванию стен и потолка, то есть устранению неровностей или кривизны. Если при этом необходимо создать слой штукатурки толщиной более 3 см, то монтажники должны обязательно натянуть специальную сетку, поверх которой кладется раствор (например, Ротбанд, Vetonit KR и др.). Оштукатуренную поверхность нужно прогрунтовать. После этого можно приступать к финишной обработке — созданию гладкой поверхности с использованием мелкозернистой шпательки (Vetonit LR и пр.).

Для выравнивания пола делается цементная стяжка, под которую можно положить технологическую прослойку из керамзита или песка, если необходимо поднять на значительную высоту. Если имеется старая стяжка удовлетворительного качества, то необходимость в новой нет. В противном случае, старую рекомендуется разбить, а поверхность тщательно очистить и прогрунтовать.

На обработанных поверхностях не должно быть трещин. Чтобы проверить это, штукатурке нужно дать высохнуть. Цементный раствор сохнет в течение 2-3 дней, финишная шпателька — за несколько часов.

Проконтролировать качество плоскостей можно с помощью уровня, отвеса и угломера. Особое внимание следует обратить на углы между потолком и стенами, так как чаще всего брак возникает именно в этих местах сопряжения. Кроме того, проверить качество финишной обработки можно «на глазок»: при ярком солнечном свете бугры на стенах и потолке будут видны достаточно отчетливо. Для дополнительного контроля следует использовать длинную, ровную и жесткую рейку, например — алюминиевый профиль. Приложив ее к поверхности в нескольких местах и под разными углами, можно легко обнаружить недочеты в работе штукатуров. Через финишную шпательку нигде не должны проступать подтеки, чернота или пятна ржавчины, так как впоследствии они могут проявиться поверх краски или обоев.

Входы и выходы

На следующем этапе работ производится установка оконных блоков и дверных коробок.

Лучше, если установку окон осуществляет та же компания, которая их изготовила. Как правило, стоимость монтажа входит в стоимость конструкции. Очень важно, чтобы компания-изготовитель светопрозрачной конструкции осуществляла свою деятельность в строгом соответствии с требованиями технологии, разработанной производителем профиля. Проверить это позволяет сертификат, выдаваемый последним своим партнерам-переработчикам. Так, Группа компаний ПРОПЛЕКС, крупнейший российский производитель ПВХ-профиля, перед выдачей такого свидетельства проводит аудит производ-

ства компании-партнера, а также обучение ее специалистов. Квалификация монтажников имеет определяющее значение. Как отмечает Евгений Ширьев, менеджер компании «Империум окон», переработчика ПРОПЛЕКС: «Монтажник должен быть в состоянии самостоятельно, без посторонней помощи, определить последовательность своих действий. Обязательным является наличие у него всего необходимого инструмента. И если клиент задает какие-либо вопросы по обслуживанию, то специалист должен четко, не задумываясь, на них ответить».

Оконные блоки всегда изготавливаются специально под каждый конкретный проем, поэтому обязательно производится его предварительный замер. Зазор между рамой и проемом должен быть в пределах 10-20 мм, причем одинаковым со всех сторон. Как подчеркивает Евгений Ширьев: «Самое главное, чтобы все зазоры были запенены, чтобы не было никаких щелей между подоконником и рамой, отливом (это наружный элемент, расположенный напротив подоконника и служащий для отвода дождевой воды) и рамой. Кроме того, должна быть хорошая шумоизоляция. А самое главное, чтобы при закрывании створка равномерно прилегала по всей плоскости, без щелей и перекосов».

При установке дверных коробок следует учитывать толщину напольного покрытия, которое будет уложено позднее. Щели между стеной и коробкой запениваются, а затем заштукатуриваются. Чтобы проверить качество монтажа дверей, нужно обратить внимание на следующие нюансы. Навешенное дверное полотно, оставленное в любом положении, должно оставаться в покое и само по себе не закрываться и не открываться. При квалифицированном монтаже расстояние между дверью и коробкой будет одинаковым со всех сторон, в идеале — не более 1 мм.

ПОДПИСКА на «ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК»

Подписаться на газету можно двумя способами:

1 В любом отделении связи Российской Федерации и стран СНГ по каталогам «Роспечать» и Объединенному каталогу «Пресса России» — индекс для индивидуальных подписчиков **45774**, индекс для предприятий и организаций — **83475**. По каталогу Российской прессы «Почта России» — индекс для индивидуальных подписчиков **10887**, индекс

для предприятий и организаций — **10888**. Стоимость подписки зависит от региона, в котором вы находитесь.

2 Через редакцию. Для этого заполненный купон следует выслать на e-mail: promweekly@mail.ru. После оплаты выставленного счета каждый из оплаченных экземпляров газеты будет еженедельно вы-

сылаться по указанному адресу подписчику или его доверенному лицу. Осуществляя подписку через редакцию вы имеете возможность получить ранее вышедшие номера газеты. Стоимость подписки через редакцию на полугодие или год уточняйте по телефону редакции (действует система корпоративных скидок).

По любым вопросам, связанным с подпиской, звоните по телефонам: (495) 729-3977, 778-1447

Отмечаем вместе!

В 2008 году «Промышленный еженедельник» твердо намерен не обходить вниманием целый ряд профессиональных, общепрофессиональных, научно-популярных, международных, межкорпоративных, календарных и иных праздничных дат, к которым вы, наши читатели, имеете самое прямое и непосредственное отношение. Чаше с вами отмечать и праздновать эти светлые и радостные дни будет происходить по-разному: когда — специальным проектом, когда — практической конференцией или круглым столом под эгидой «ПЕ», когда — подготовкой блока материалов на тему, а когда — и совсем по-другому, как мы с вами вместе и придумаем. Так то давайте, сочинять, готовиться и праздновать. Наши праздники — в наших руках!

26.01	Международный день таможенника	«ПЕ» №2(230), выход 21.01
08.02	День российской науки	«ПЕ» №4(232), выход 04.02
23.02	День защитников Отечества	«ПЕ» №6(234), выход 18.02
06.04	День геолога	«ПЕ» №12(240), выход 31.03
12.04	Всемирный день авиации и космонавтики	«ПЕ» №13(241), выход 07.04
13.04	День российских войск ПВО	«ПЕ» №14(242), выход 14.04
28.04	Всемирный день охраны труда	«ПЕ» №16(244), выход 28.04
17.05	Всемирный день информационного сообщества	«ПЕ» №17(245), выход 19.05
25.05	День химика	«ПЕ» №18(246), выход 26.05
26.05	День российского предпринимательства	«ПЕ» №18(246), выход 26.05
08.06	День работников текстильной и легкой промышленности	«ПЕ» №20(248), выход 09.06
28.06	День изобретателя и рационализатора	«ПЕ» №22(250), выход 23.06
20.07	День металлурга	«ПЕ» №25(253), выход 14.07
03.08	День железнодорожника	«ПЕ» №26(254), выход 21.07
10.08	День строителя	«ПЕ» №27(255), выход 11.08
12.08	День Военно-воздушных сил РФ (День ВВС)	«ПЕ» №27(255), выход 11.08
24.08	День шахтера	«ПЕ» №29(257), выход 25.08
07.09	День работников нефтяной, газовой и топливной промышленности	«ПЕ» №31(259), выход 08.09
21.09	День работников леса	«ПЕ» №33(261), выход 22.09
28.09	День машиностроителя	«ПЕ» №34(262), выход 29.09
28.09	День работника атомной промышленности	«ПЕ» №34(262), выход 29.09
12.10	День работников сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности	«ПЕ» №36(264), выход 13.10
19.10	День работников дорожного хозяйства России	«ПЕ» №37(265), выход 20.10
30.10	День инженера-механика	«ПЕ» №38(266), выход 27.10
13.11	Всемирный день качества	«ПЕ» №40(268), выход 10.11
06.12	Международный день гражданской авиации	«ПЕ» №43(271), выход 01.12
22.12	День энергетика	«ПЕ» №45(273), выход 15.12

Редакция «Промышленного еженедельника» приглашает заинтересованные предприятия, компании, специалисты и т.д. принять участие в подготовке материалов, посвященных различным профессиональным праздникам».

ПРОМЫШЛЕННЫЙ

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник»». Издана зарегистрирована в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № Ф77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместитель главного редактора Дмитрий Кожевников
Помощник главного редактора Юлия Гужонкова
Ответственный секретарь Светлана Головань

Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурылина
Директор по развитию Дмитрий Минаков
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев
Лексика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Водитель-экспедитор Дмитрий Ботнар

Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — **45774**, для предприятий и организаций — **83475**; по каталогу «Почта России»; ин-

декс для инд. подписчиков — **10887**, индекс для предприятий и организаций — **10888**. Также можно подписаться через «Интер-Почту». Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29. Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 970-1956 (тел/факс) www.promweekly.ru E-mail: promweekly@mail.ru

Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); vk@telus.net Тел.: (1-604)-805-5979
Над номером работают: Анастасия Рыкова Анна Глуховская Анатолий Коптяев Владимир Тихомиров Елена Львова Игорь Степанов

Использованы материалы информационного агентства и интернет-изданий. Материалы со знаком «©» публикуются на правах рекламы. Номер подписан 10.10.2008 г. Газета отпечатана в типографии ООО «ОИД «Медиа-Пресса» 125993, г. Москва, ул. Правды, 24. Номер заказа 812336 Тираж 40000 экз.